

STAD IN BEDRIJF

BUSINESSMAGAZINE: DE KRACHT VAN VERBINDEN



NOORDWEST VELUWE & RANDMEREN

QIMAROX

**SPECIALISTEN
IN PRODUCT-
LIFTEN EN
PALLETISEER-
MACHINES**

5

Niets is zo veranderlijk
als de economie

Serve it faciliteert
complete
ICT-werkplek

P. 16

FOOD ACADEMY
NIJKERK VERBINDT
BEDRIJVEN MET ONDERWIJS

p. 18



STADINBEDRIJF.NL

Wegwijzer voor ondernemers die zijn getroffen door het coronavirus

Meer informatie? Bel 0800 21 17 of ga naar kvv.nl/coronaloket

Het KvK Coronaloket
werkt samen met

V N O N C W

MKB
Nederland

Ik heb minder of geen werk voor mijn personeel.



Tijdelijke Noodmaatregel Overbrugging voor Werkbehoud

U kunt een tegemoetkoming krijgen voor omzetverlies vanaf 1 maart 2020. U kunt een aanvraag indienen voor een 'substantiële tegemoetkoming in de loonkosten', maximaal 90% van de loonsom. Van het UWV ontvangt u dan een voorschot ter hoogte van 80% van de verwachte tegemoetkoming, zodat u werknemers in dienst kunt houden en doorbetalen. Deze maatregel vervangt de werktijdverkorting.

Meer informatie: ondernemersplein.kvv.nl

Ik ben ZZP'er en heb (tijdelijk) geen inkomsten.



Tijdelijke voorziening inkomensondersteuning voor ZZP'ers

U kunt ondersteuning aanvragen in de vorm van een aanvullende uitkering voor levensonderhoud en/of een lening voor bedrijfskapitaal. Deze regeling geldt voor zelfstandig ondernemers met een levensvatbaar bedrijf die tijdelijk in de knel zitten. De regeling wordt uitgevoerd door gemeenten en is gebaseerd op het bestaande Besluit bijstandverlening zelfstandigen (Bbz), maar wordt sneller behandeld en verstrekt.

Meer informatie: kvv.nl/coronaloket Aanvragen bij: **de gemeente**

Ik heb krediet nodig om aan mijn betalingsverplichtingen te kunnen voldoen.



Borgstelling MKB-kredieten

Via de Borgstelling MKB-kredieten (BMKB-C) kunt u onder gunstiger voorwaarden geld lenen bij de bank, bijvoorbeeld om rekeningen te kunnen betalen en betalingsachterstanden weg te werken. De overheid staat borg voor 75% van het geleende bedrag. Aanvragen voor BMKB-C kunnen tot 1 april 2021 worden ingediend. De BMKB-C geldt voor kredieten tot €1,5 mln.

Meer informatie: RVO.nl/bmkb en nvb.nl/corona/ondernemers
Aanvragen bij: **geaccrediteerde financiers** - zie de lijst op RVO.nl/bmkb

Ik heb +1,5 mln. krediet nodig.



Garantie Ondernemersfinanciering

Bedrijven die moeite hebben om bankleningen en -garanties te krijgen vanaf €1,5 mln. kunnen gebruikmaken van de Garantie Ondernemersfinanciering-regeling (GO). De overheid geeft 50% garantie op bankleningen en bankgaranties. Het maximum per bedrijf ligt tijdelijk op €150 mln.

Meer informatie: RVO.nl/go

Ik kan belastingen niet (op tijd) betalen.



- U kunt de Belastingdienst verzoeken om **uitstel van betaling** van de inkomstenbelasting, vennootschapsbelasting, omzetbelasting en loonbelasting. Na uw aanvraag wordt de invordering stilgezet. Binnen 4 weken moet u het verzoek motiveren. De Belastingdienst zal **geen verzuimboete** uitdelen als u de komende maanden te laat belasting betaalt.
- Verwacht u een lagere winst, dan kunt u een **verlaging van de voorlopige aanslag** inkomstenbelasting en vennootschapsbelasting aanvragen.
- De **belasting- en invorderingsrente** wordt tijdelijk verlaagd van 4% naar bijna 0%. Dit geldt voor alle belastingsschulden.

Meer informatie: Belastingdienst.nl

MARJO VAN ZALK, MENTAL COACH/TRAINER: BESTRIJD ANGST MET RATIO,
PANIEK MET GEDULD EN ONZEKERHEID MET EDUCATIE.

Wat gebeurt er...?!

Dit jaar wordt mijn jaar. Dat is wat ik zei in januari. Hard gewerkt vanaf april 2018 om velen van u te leren kennen. Het ondernemerschap mij eigen te maken, te leren kijken vanuit de diverse 'brillen' met als doel elke uitgave van het magazine Stad in Bedrijf en elke bijeenkomst van het regio netwerk tot een succes te maken. Als team zijn we echt goed op weg!

Editie 2 kwam uit met mooie inhoudelijke artikelen en waanzinnige foto's. Weet u het nog: Rick en Maarten van Index Software op de voorpagina, Sylvia van Trendies tussen de paspoppen in de etalage en Jens van Fitention die zijn nieuwste mobiele fitness studio in de Ford Ranger voort trekt. Deze uitgave is het meest besproken geweest op social media.

Deze editie stond al zo goed als klaar. En toen: de wereldwijde uitbraak van het coronavirus werd het gesprek van de dag in welke vorm dan ook. Het raakt ons allemaal en het heeft diepgaande gevolgen. Onzekerheid, zorg om geliefden en sociaal isolement. Bedrijven moeten sluiten en verplaatsen de opdracht. 28 pagina's worden 24 pagina's. Anderen willen nu juist aan het woord. Bos BTC uit Putten zorgt ervoor dat Marco kan videobellen. Henk heeft nog vele foto's in zijn archief. In overleg lukt alles en er ligt voor u: editie 3.

Het houdt me 's nachts wakker, gedachten aan de familie en aan vele bedrijven. Kunnen we over twee weken, als we er een soort van gewend aan zijn, weer elkaar ontmoeten en zaken doen? We weten het niet. Voorlopig kijk ik machteloos toe hoe mijn afspraken in uw bedrijf (dat wat ik het aller leukst vindt) verminderen.

Wel krijg ik mega veel telefoon en appjes: "He Corin, hoe gaat het? Lukt het nog met het magazine? Nou je had het netwerk bij Qimarox nog net op tijd". Het blijft belangrijk om een directe relatie met je klant te onderhouden. Contacten en marketing volledig stilleggen maakt de herstart later zwaarder. Als je als persoon, je bedrijf of merk en dienst te lang niet zichtbaar (daar heb je haar weer ☺) bent, dan geldt onbewust het spreekwoord: 'uit het oog, uit het hart'.

We zitten allemaal met ons eigen problemen nu. Hulp vragen mag en "nee" zeggen ook. Kijk vooral nu ook naar elkaar, naar de ondernemers in onze regio. We kunnen met elkaar echt heel veel. Laten we elkaar helpen en de omzet in de regio houden. Heb je hulp nodig en je weet even niet aan welk bedrijf je dat kan vragen, kijk in de ledenlijst van Regionetwerk Stad in Bedrijf of bel. Wij willen u graag helpen om een verbinding met onze medeondernemer tot stand te brengen.

Veel sterkte in deze tijd!

Corinne



COLOFON

Businessmagazine Stad in Bedrijf verschijnt 8x per jaar, wordt verspreid bij alle bedrijven in de gemeenten Nunspeet, Harderwijk, Zeewolde, Ermelo, Putten, Voorthuizen en Nijkerk en heeft een lezersbereik van ruim 60.000 lezers actief in het bedrijfsleven.



REGIONETWERK & BUSINESSMAGAZINE:

Corinne Dikkerboom | 06-51265794



FOTOGRAFIE:

Henk Merjenburgh | 06-55805077



REDACTIE:

Marco Jansen | 06-41205202

DESIGN: Merk Meester

OPMAAK: Wedding Nederland

DRUK: Grafisch Bedrijf Bokhorst

VERSPREIDING: Gresbo post

Noordwest Veluwe in Bedrijf BV | Stad in Bedrijf

Postbus 341 | 3840 AH | Harderwijk

www.stadinbedrijf.nl | info@stadinbedrijf.nl

Graag geef ik u informatie over het magazine. Wilt u GRATIS dit zakelijke magazine ontvangen of een adreswijziging doorgeven, dan kunt u hiervoor gebruik maken van emailadres: info@stadinbedrijf.nl



BOS BTC DENKT 'OUT OF THE BOX' IN OPLOSSINGEN



Gijsbert Doppenberg en Andries Lichtendonk

PUTTEN – Web Meeting wordt door bedrijven onder meer gebruikt voor vergaderingen en video conferences. Ook het interview met Andries Lichtendonk, verantwoordelijk voor de afdeling telecom, kwam op deze wijze gemakkelijk tot stand.

Web meeting van 3CX is een nieuw communicatiemiddel van Bos BTC. Met deze clouddienst kun je gemakkelijk een klant uitnodigen en met elkaar communiceren via een laptop, werkstation of conferenceroom. Met deze professionele manier van

videobellen denkt Bos BTC 'out of the box' en daagt haar klanten uit om ook zo te communiceren met eigen klanten.

Jansen Techniek is al lange tijd klant bij BOS BTC. Eveneens gevestigd op industrieterrein Hoge Eng West ontwikkelt en bouwt dit bedrijf elke dag nieuwe oplossingen om de productieprocessen van hun klanten te optimaliseren. Van transportbanden tot weeg-, sorteer- en portioneersystemen en van metaaldetectoren tot x-ray apparaten. Dankzij het

grote aanbod aan machines is Jansen Techniek in staat om elk voedselverwerkend bedrijf te voorzien van de juiste oplossing.

Bos BTC verzorgt voor Jansen Techniek de inbraakbeveiliging van de bedrijfspanden op de Hoge Eng West. Lichtendonk: „Ook hebben we hun telefonieoplossing geïmplementeerd en we hebben sinds kort een camerasysteem rondom het pand geplaatst. Als Bos BTC kunnen we meerdere pakketten leveren: inbraakbewaking, camerabeveiliging, brandmeldsystemen, telefonieoplossingen en internetverbindingen.”

Bedrijfsleider Gijsbert Doppenberg van Jansen Techniek: „We hebben het volste vertrouwen in Bos BTC en de service en dienstverlening die ze leveren. Gezien deze oplossingen hebben we meerdere disciplines bij Bos BTC ondergebracht.”

HOGE ENG WEST 24 PUTTEN
0341-360555
WWW.BOSBTC.NL
WWW.JANSENTECHNIEK.NL



Sjaardema Uitvaartzorg

Gewoon Goede Uitvaartzorg

Een overlijden is een emotionele en ingrijpende gebeurtenis. Wij nemen u op professionele wijze bij de hand en ontzorgen u na het overlijden van uw dierbare. Sjaardema Uitvaartzorg zal u helpen, adviseren en begeleiden. Of het nu gaat om een traditionele uitvaart of een meer eigentijds afscheid.

Uw wensen staan centraal

Nabestaanden moeten tijdens het regelen van de uitvaart veel keuzes maken. Vragen zoals “Welke rouwkaart versturen we” of “Welke muziek vond hij of zij eigenlijk mooi?” zijn vaak ingrijpend. Wij nemen de tijd en luisteren eerst naar uw wensen. Met maar één doel: een waardevol afscheid dat recht doet aan de overledene en waar de nabestaanden met een goed gevoel op terug kunnen kijken.

Keurmerk

Sjaardema Uitvaartzorg is in het bezit van het landelijke keurmerk en is aangesloten bij de branchevereniging. Wij scoren een 8+ op klanttevredenheid, garanderen een goede organisatie van de uitvaart en beschikken over bekwaam personeel.

Persoonlijk gesprek

Heeft u behoefte aan meer informatie of een persoonlijk gesprek? Neem dan gerust contact met ons op.

Postbus 199, 3880 AD Putten
T: 085 - 080 1937
E: info@ggu.nu
I: www.uitvaartzorgsjaardema.nl



Roos Brugman & Edwert Sjaardema

NIETS IS ZO VERANDERLIJK ALS DE ECONOMIE

Paul Verhoef is sinds juni 2018 algemeen directeur van Rabobank Randmeren. Hij geeft in een column zijn visie op het MKB.

Nog niet zo lang geleden was het beeld dat de Nederlandse economie er heel goed voor stond, zeker in vergelijking met andere Europese landen. Beurzen krabbelden op en braken keer op keer records. Nu is het coronavirus uitgebroken, is heel Europa in rep en roer en is in een paar weken de mindset compleet anders. De AEX stond boven de 600 punten met de 700 in het vizier. Nu wordt er gesproken over een stand van 400. Ook mijn zorg is dat de economie harde klappen ondervindt. Van hoogzomer naar midwinter qua gemoedstoestand.

Veel mkb bedrijven worden geraakt door het coronavirus, en als een recessie komt, dan gaan we het waarschijnlijk allemaal voelen. Dan zie je dat de economie een psyche is. We kijken omhoog en vooruit

Paul Verhoef

DE BANKEN ZIJN NU EEN DEEL VAN DE OPLOSSING

en ineens worden veel sectoren geraakt door iets waar je als ondernemer niet zoveel aan kan doen. Na de PFAS-crisis en de stikstofcrisis komt daar de coronacrisis overheen. Dat is niet te voorspellen.

Inmiddels zijn we in de derde week van de corona crisis. Het is ongelooflijk wat er op ondernemers afkomt. Als de nood het hoogst is komt de creativiteit van ondernemers goed van pas. Overal zie ik ondernemers noodmaatregelen nemen en tegelijkertijd zoeken naar wat wel kan. Ik heb enorm veel bewondering voor de wijze waarop het MKB met deze nieuwe werkelijkheid om gaat.

Gelukkig kunnen de banken in Nederland inmiddels tegen een stootje. Eerder in de media is genoemd dat banken in 2008 onderdeel van het probleem waren, maar nu een deel van de oplossing. Zo zie ik het zelf ook. Met diverse noodmaatregelen zoals het uitstellen van aflossing en bieden van extra liquiditeit doet Rabobank wat zij kan om de komende maanden het MKB zoveel als mogelijk te hulp te schieten. Dat kan op meerdere manieren. We zijn primair financier en als er behoefte is aan aanvullend krediet en er is perspectief omdat het tijdelijk is,



PAUL VERHOEF: „IK HEB ENORM VEEL
BEWONDERING VOOR DE WIJZE
WAAROP HET MKB MET DEZE
NIEUWE WERKELIJKHEID OM GAAT.”

zijn wij er als eerste om de onderneming door de crisis te helpen. Dat doen we door bijfinanciering en verstrekken van extra krediet om de ergste nood te ledigen. Onze belofte in de markt is dat we ondernemers helpen groeien. Als dat niet kan, moet je ze ook helpen om even door een moeilijke periode heen te komen.

Het kan vandaag zomaar anders zijn dan gisteren. Laten we hopen dat het snel warm wordt en het virus uitgeroeid wordt.

RABOBANK RANDMEREN

033-4675500

WWW.RABOBANK.NL/

LOKALE-BANK/RANDMEREN



DE NIEUWE PEUGEOT 208 & 2008 SUV NU BIJ ONS IN DE SHOWROOM!



RIJKLAAR V.A. | PRIVATE LEASE V.A.
€ 17.980 | **€ 299**/MND



RIJKLAAR V.A. | PRIVATE LEASE V.A.
€ 25.360 | **€ 399**/MND

OOK DIRECT LEVERBAAR ALS 100% ELEKTRISCHE E-208 & E-2008 SUV



SUITE MKB VAN BECOME-IT HELPT IN CORONATIJD

Hoveniers, installateurs en schilders kunnen in de coronacrisis nog steeds hun werk uitvoeren, maar moeten wel afstand houden tot elkaar. De bedrijfssoftware Suite MKB is ideaal om digitaal samen te werken, stelt Leo Kodde, eigenaar en projectmanager van Become-IT.

Leo Kodde

SUITE MKB IS IDEEAAL OM DIGITAAL SAMEN TE WERKEN

ERMELO - Een hovenier kan nog steeds een tuin aanleggen of heg snoeien, maar het contact met collega's en klanten is minimaal. Op afstand samenwerken is de uitdaging voor de komende tijd en daarbij is een goede planning van belang. „Als iedereen weet wat hij moet doen, kan het werk doorgaan. De eigenaar van het bedrijf kan met de software van Suite MKB digitaal communiceren met de klant. Het klantenportaal is een mooie feature waarmee de klant tekeningen en voortgang ziet en digitaal akkoord kan geven op een offerte, zodat een fysieke afspraak niet nodig is. Is de klus klaar, dan ondertekent de klant de werkbond digitaal. Zo gaat het werk door en kan de ondernemer ook blijven factureren.”

LIQUIDITEIT

Liquiditeit is in crisistijd naast een goed business-model belangrijk voor de continuïteit. „Bedrijven kunnen dit ondervangen door hun dienstverlening om te zetten in een abonnementsmodel met vaste bedragen per maand. In de IT-sector is dat een gangbaar model; ook de software van Become-IT is laagdrempelig door het maandbedrag. Dit geldt ook

Leo Kodde, eigenaar van Become-IT: „Overall kunnen werken via PC, laptop, tablet of smartphone is voor veel bedrijven nu de uitkomst.”



voor telefonie, energiediensten en onderhoudscontracten. Je kan dit doorvoeren op elk product en geleverde dienst. Abonnementen bieden vastigheid aan vakmensen zoals installateurs en hoveniers. In plaats van een voorjaars- of najaarsbeurt op regie wordt een jaaronderhoudscontract afgesproken. Het werk wordt verdeeld in een capaciteitsplanning. Gespreid betalen verkleint het risico op afzegging en zorgt voor een constante inkomstenstroom.”

EFFICIËNT

Elk facturabel uur is nu belangrijk voor de liquiditeit. Suite MKB koppelt gewerkte uren via de planning heel duidelijk aan het werk dat wordt gedaan en de uren zijn daardoor goed te verantwoorden. De urenregistratie met start-stop zorgt voor planning, facturatie, nacalculatie én urenverantwoording.”

De online versie en de app van Suite MKB zijn helemaal voorbereid op thuiswerken en optimaal samenwerken. Iedereen heeft alles bij de hand; van relatiebeheer tot facturatie. „Ons systeem werkt als een website; er is geen kantoorserver voor nodig. Overall kunnen werken via PC, laptop, tablet of smartphone

is voor veel bedrijven nu de uitkomst. Het is slim om in deze tijd na te denken over de bedrijfsvoering van de toekomst. Door de organisatie nu efficiënt in te richten, kun je straks vol gas vooruit gaan.”

Become-IT is al 20 jaar gefocust op het optimaliseren van bedrijfsprocessen in het MKB. Veel vakmensen zijn al klant. De software Suite MKB is geschikt voor meerdere sectoren. „Ook in tijden van social distancing blijft onze dienstverlening persoonlijk en professioneel. Onze medewerkers blijven bereikbaar en kunnen via schermovername op afstand meekijken.”

BECOME-IT
MIDDELERF 12 ERMELO
0341-470068
WWW.BECOMEIT.NL





SATURDAY 20 JUNE - 15.00 - 23.00
FLEVONICE BEACH - BIDDINGHUIZEN

Colors of IBIZA

DAYTIME & SUNSET BEACHPARTY

lovejoy FLEVONICE

ALL STAR DJ LINE UP

ROOG

YVES EAUX

LUCIEN FOORT

JAYDEE

DENNIS VAN DER GEEST

OZZY SAHIN UK/FI

LEVYM

TICKETS €25,- (ONLINE ONLY)

TENTS, TERRACES AND FOODCOURT

INFO AND TICKETS ON COLORSOFIBIZA.COM

FLEVONICE, STRANDGAPERWEG 20, BIDDINGHUIZEN

BART JANSEN MAKELAARS KENNIS IS KRACHT

HARDERWIJK - 'Kennis is kracht' is de slogan van Bart Jansen Makelaars. Bart Jansen (50), makelaar/taxateur van zowel woningen als bedrijfsmatig vastgoed, is sinds 1992 werkzaam in het kantoor.

De werkwijze van Bart Jansen Makelaars is TOP, wat staat voor Taxatie, Omgang en Presentatie. Bart Jansen: „De Taxatie vindt natuurlijk plaats bij de mensen thuis. Woningoppervlakte en inhoud van de woning worden opgemeten; data die van belang zijn voor taxeren. Ook analyseren we referentieobjecten; van die transacties hebben wij een groot bestand. We geven een heldere onderbouwing.” Duidelijkheid komt ook terug in Omgang met de mensen. „Prettige communicatie en goede afspraken zijn van belang. De tarieven staan 'gewoon' op onze internetsite. We luisteren goed naar de wensen van de klant. We voldoen aan de verwachting en overtreffen deze. We zorgen voor een goede prijs en goede voorwaarden voor de klant. Dus geen snelle deal voor de makelaar.”

Tot slot is het kantoor onderscheidend in Presentatie. „Een eerste indruk is het allerbelangrijkst. Een professionele fotografe maakt foto's en elk huis heeft een eigen site met twee-dimensionale plattegronden. Daarmee waren we de eerste van Nederland.”



Bart Jansen Makelaars hanteert onder alle omstandigheden de TOP werkwijze.

De TOP-werkwijze wordt hoog gewaardeerd: de afgelopen twee jaar gaven 50 klanten voor aan- en verkoop een gemiddeld cijfer 9,2 op Funda. Het cijfer prijkt op de verhuiskar van Bart Jansen Makelaars. „We verkopen vaak snel en altijd goed: voor een goede prijs en goede voorwaarden. We ontzorgen met onze full service methode van a tot z; van in verkoopname tot de verhuiskar aan toe. Dat wordt hoog gewaardeerd.” Sinds kort heeft Bart Jansen ook de bedrijfsmake-laadrij nieuw leven ingeblazen en hanteert hierbij dezelfde werkwijze. „Dat slaat goed aan bij klanten in

Harderwijk in Ermelo.

Het kennisniveau van ons kantoor is hoog, waardoor ook bedrijfsmatige taxaties veel worden uitgevoerd in de regio: van vuurwerk-bedrijven tot kerken tot meubelboulevards.”

BART JANSEN MAKELAARS

ENGELSERF 28 HARDERWIJK

0341-419177

WWW.BARTJANSENMAKELAARS.NL



Van salderen naar eigen opslag van energie

Ontdek het in het Energy Experience Center



✓ Duurzaam opwekken van energie

✓ Opslag van eigen stroom

✓ Autonoom gebruik

✓ Geen energiebelasting

Bezoek ons op Schepenveld 21-03, Zeewolde
www.otg.energy



'THE LINKS VALLEY IS EEN BELEVING'

Een clinic met het Toptracer systeem geeft een paar uurtjes ontspanning op de golfbaan.



Twee jaar na de opening weten golf liefhebbers The Links Valley steeds beter te vinden. Ook het bedrijfsleven en passanten genieten van de brasserie en de natuurrijke omgeving op Landgoed Ullerberg. Mike Woltering en Rianet van der Ven uit Harderwijk en hun compagnons Wichert en Anita Rozendaal zetten steeds meer in op de zakelijke markt. Zij bieden vergaderarrangementen op maat, gecombineerd met lunch, diner en/of een buitenactiviteit.

ERMELO - Als de zon gaat schijnen begint het golfseizoen. Maar ondanks de regenachtige winter is The Links Valley geen dag dicht geweest. Mike: „Omdat we hier zandgrond hebben, is onze baan het hele jaar bespeelbaar; een belangrijke reden voor ons om hier naar toe te verhuizen. Er komen ook mensen bij ons die lid zijn van golfbanen met kleigrond.”

„The Links Valley is open; mensen moeten vooral plezier hebben. Wij begrijpen wat een mens nodig heeft om een leuke dag te hebben”, vertelt Rianet enthousiast. „Veel groepen van buitenaf komen af op onze arrangementen. We hebben een diversiteit van 9 of 18 holes, met lunch of diner achteraf. We zijn apetrots dat mensen uit heel Nederland ons weten te vinden.”

VERGADERINGEN OP MAAT

Bedrijven vormen een belangrijke doelgroep en The Links Valley zet hier steeds meer op in. Mike: „De Veluwe is voor veel mensen een centraal punt om naar toe te komen. The Links Valley is vanaf Apeldoorn, Zwolle en Amersfoort minder dan een halfuur rijden. We zitten vijf minuten vanaf de A28.”

Een sterk punt is vergaderingen op maat. Rianet: „We bespreken de wensen van de klant en denken mee in mogelijkheden. De inzet van de ruimte, het eten, drinken, presentaties, het verloop van de dag. We lopen het hele programma door met de klant. Het kan een ochtend-, middag- of avondsessie zijn. Mensen vinden dit prettig, dat blijkt uit de goede reacties.”

GOLFBAAN | GOLFSHOP | GOLFSCHOOL

De mooie, rustige omgeving nodigt uit tot nevenactiviteiten naast het vergaderen. „Je kunt kiezen voor een paar uurtjes ontspanning op de golfbaan door een clinic met het Toptracer systeem of negen holes lopen. Of je maakt een mooie boswandeling met de boswachter. Dat is een meerwaarde ten opzichte van andere vergaderplekken. Daarnaast heeft Brasserie The Valley het mooiste uitzicht van de Veluwe.”

BEDRIJFSLIDMAATSCHAP

Golfclub The Links Valley telt nu 300 leden, waarvan rond de 50 bedrijfsleden. Het lidmaatschap betekent onbeperkt spelen op de baan. Mike: „Dit kan worden aangevuld met een wildcard, zodat je ook een relatie mee kunt nemen. Bedrijfsleden zijn automatisch ook lid van de businessclub. We houden per jaar twee tot drie relatiedagen, dan speel je met een relatie die je uitnodigt een 18 holes-wedstrijd en gaat daarna lekker eten in de Brasserie. Als afsluiting kun je netwerken met 40-50 man.”

Daarnaast organiseert The Links Valley drie à vier uitjes buiten de baan naar andere golfbanen. „Mensen zijn hier erg enthousiast over. In de toekomst willen we één keer per jaar een buitenlandse golfreis organiseren.”

GOLFSCHOOL

Gert Jan Markus is sinds september 2019 het gezicht van de golfschool van The Links Valley. „Steeds meer mensen weten hun weg naar hem te vinden, dat gaat hartstikke goed”, weet Mike. Rianet ziet verbinding ontstaan. „Gert Jan is heel persoonlijk met de mensen die willen leren golfen of al kunnen golfen. Hij heeft een breed lesprogramma en kan mensen enthousiasmeren om het spel leuk te vinden en ook lid te worden. De lessen zijn maatwerk; hij luistert naar behoeften en problemen.” Het concept om kennis te maken met de golfsport noemt ze een unieke ervaring. „Dat is een programma van zes uur in één dag. Er wordt in groepjes gegeten en gedronken. Mensen verbinden zich met elkaar, gaan door met golfen en dat brengt ook nieuwe vriendschappen.”

Rianet van der Ven

VEEL GROEPEN VAN BUITEN KOMEN AF OP ONZE ARRANGEMENTEN

The Links Valley blijft verbeteringen doorvoeren: parkeerplekken zijn aangepast en paden door de baan zijn verbeterd. Mike en Rianet willen vooral bekendstaan om een totaalbeleving. Van de gastvrijheid

in de brasserie, de uitgebreide golfshop, het fitting center waar Mike door 20 jaar ervaring landelijke bekendheid mee geniet tot de Toptracer golftraining, waarvan er maar vier in Nederland zijn. „We nodigen het bedrijfsleven uit om dit concept aan hun relaties te laten zien: we zijn de eerste reversible golfbaan in Europa.”

THE LINKS VALLEY

JONKHEER DOCTOR C.J.

SANDBERGWEG 117 ERMELO

088 352 3000

WWW.THELINKSVALLEY.NL



Brasserie The Valley heeft 'het mooiste uitzicht van de Veluwe.'



Vergaderarrangementen zijn op maat, gecombineerd met lunch, diner en/of een buitenactiviteit.



THE LINKS VALLEY

SCHOOL | BRASSERIE THE VALLEY



Omdat elk bedrijf geld kan verdienen met LED-verlichting

Wij zijn specialisten in openbare, sport, industriële en office LED-verlichting, voor zowel binnen als buiten. Benieuwd wat dit voor jouw bedrijf kan betekenen?



OTG.Energy
otg.energy/led

Vraag
online de
quicksan
aan!

- ✓ Duurzame totaaloplossing
- ✓ Lagere energierekening
- ✓ ARBO goedgekeurd
- ✓ Lange garantieperiode

WIJ GAAN VOOR MINDER PLASTIC... ...u toch ook?

Wij versturen uw mailing in bio-based folie of zelfs zonder folie!

Wij bieden tegen scherpe prijzen aan om uw mailing te versturen in biobased folie gemaakt van natuurlijke grondstoffen en de helft dunner dan normale folie! Varenhof denkt tevens graag met u mee hoe we uw mailing zonder plastic kunnen versturen. Een duurzame en verantwoorde keuze. Alle productie vindt plaats in eigen huis.

**WERKEN BIJ
VARENHOF?**

Kom jij ons team versterken?
Reageer dan per mail naar
remco@varenhof.com

 **VARENHOF**
grafische afwerking en postale verzending ■
direct mail ■

Bent u nieuwsgierig geworden? Neem gerust contact op met Remco de Reus of Nico de Haan. **Bel 0341 425 176** of stuur een e-mail naar: remco@varenhof.com of nico@varenhof.com
Celsiusstraat 25, Harderwijk | www.varenhof.com | info@varenhof.com



STAGEBEGELEIDER BRUG TUSSEN ONDERNEMER EN ONDERWIJS

Groei Opleidingen Landstede gaat de training Stagebegeleider geven.
Links praktijkopleider Jos Hermesen.

HARDERWIJK - Wie stagiaires heeft in zijn bedrijf, heeft een warme relatie met het onderwijs. Een goede praktijkopleider is de toegang tot de vijver van potentie. Groei Opleidingen Landstede geeft de training Stagebegeleider. Investeer in stagiaires om eruit te halen wat er in zit.

Alle ondernemers willen wel vissen in de 'vijver van potentie' en vooraan staan als studenten op zoek zijn naar een stageplek. Maar van de tien stagiaires zijn er vaak maar één of twee de goudhaantjes. Waarom dan toch investeren in het goed begeleiden van stagiaires? „Je moet aardig wat bagage hebben om een

jonge student goed te kunnen begeleiden, maar wat je ervoor terug krijgt kan enorm zijn: vers bloed, nieuwe ideeën en betere ingangen bij het onderwijs. Als het goed bevalt, gaat het als een lopend vuurtje onder jongeren dat jouw bedrijf interessant is om stage te lopen”, vertelt Annemiek Woltjes, opleidingsadviseur bij Groei Opleidingen Landstede.

Aanvullend op de gratis basistraining van Brancheorganisatie SBB geeft Groei Opleidingen Landstede de training Stagebegeleider in Harderwijk. Woltjes: „Jongeren zijn vaak opportunistisch en hebben 'eigen' selectiecriteria. Ze kiezen op basis van imago en kijken pragmatisch of de stageplek goed bereikbaar

is. Een goede praktijkopleider kan het imago van een bedrijf versterken. Begeleiding draait om geduld en leren begrijpen. Met onze training gaan we in drie dagdelen in op de maatschappelijke thema's waar je als praktijkopleider mee geconfronteerd wordt, aangevuld met e-learning en webinars. Wij geven praktijkvoorbeelden en studenten geven in het laatste deel hun (ongezouten) mening aan de deelnemers. Vooral het oefenen in de praktijk is een eye-opener. Haal de hengels uit de kast and start fishing!”

WWW.GROEIOPLEIDINGEN.NL/TECHNIEK



joustra
stoelverzorgers

0522 745 813
verkoop@joustrastoelverzorgers.nl
www.joustrastoelverzorgers.nl

**De stoel zorgt voor u,
zorgt u ook voor uw stoel?**
herstoffering - stoffering - onderhoud

NIEUWE LOCATIE!!!
Lorentzstraat 20
3846 AX Harderwijk

Bezoekadres Steenwijk:
Koematen 7
8331 TK Steenwijk

Bezoekadres Harderwijk:
Lorentzstraat 20
3846 AX Harderwijk

topcleaning

Topcleaning staat voor je klaar, ook in tijden als deze! Met onze specialistische reiniging reiken we je graag onze gedesinfecteerde hand toe!

Voor meer informatie
ga naar: www.topcleaning.nl



Businessborrel 10 maart

We willen de aanwezige ondernemers van de businessborrel bedanken voor een geslaagde avond. De ondernemers die niet aanwezig waren, maar wel benieuwd zijn; u bent van harte welkom op ons YouTube kanaal. Indien de corona maatregelen niet meer van toepassing zijn bent u ook van harte welkom op onze locatie aan de Nobelstraat.

Over Qimarox

Qimarox is een toonaangevende fabrikant van componenten voor material handling systemen. Als producent van onder meer palletiseermachines en productliften onderscheidt Qimarox zich internationaal met een eigentijdse visie en aanpak. Innovatie, kwaliteit en toegevoegde waarde staan daarbij hoog in het vaandel.

Kom jij ons versterken?

Wij zijn bereikbaar zoals iedereen van ons gewend is! Uiteraard nemen we maatregelen om verspreiding van het corona virus tegen te gaan. Ondanks de uitdagende tijd zijn wij op zoek naar een commerciële topster! Is koude acquisitie (per e-mail en telefonisch) helemaal jouw ding? En ga jij ook algemene verkoopgesprekken via conference calling niet uit de weg?

Kom werken als Sales Consultant bij Qimarox!



Bekijk de vacature **Sales Consultant** bij Qimarox via onze website: www.jobs.qimarox.nl & wie weet nodigen wij jou binnenkort uit voor een (virtueel) kennismakingsgesprek!

Meer info? We spreken je graag! T: 0341 436 700
Of stuur een email naar jobs@qimarox.com

CAI HARDERWIJK



De snelste verbinding voor **business én pleasure**

Netwerkbeheerder CAI Harderwijk heeft maar één belang: inwoners van Harderwijk het beste netwerk voor de meest aantrekkelijke prijs bieden. Ongeacht of ze er privé of zakelijk gebruik van maken. Ons netwerk staat voor snelheid en betrouwbaarheid. Als 100% lokale stichting zijn we niet gericht op winst, maar op maatschappelijk rendement voor Harderwijk en Hierden.

Kijk voor alle informatie op www.caiharderwijk.nl

KRANENBURG SAFETY TRAINING CENTER LAAT IEDEREEN DRAAI VINDEN

HARDERWIJK - Zelfverdediging voor iedereen, veiligheid en gelijkwaardigheid. Dat is waar Kranenburg Safety Training Center voor staat.

Gerwin Kranenburg (46) begon in 2003 een karate-school en voegde hier in 2006 Krav Maga aan toe. Gezien de veranderende maatschappij en de toenemende behoefte aan realistische zelfverdediging richt hij zich sinds 3,5 jaar volledig op Krav Maga. De instructeur uit Harderwijk omschrijft zijn sport-school als 'een trainingsplek voor allerlei mensen'. „De 250 leden variëren in leeftijd van 6-70 jaar.

Sommigen komen om zich fitter te voelen en leren zelfverdediging. Anderen komen om weerbaarder te worden en sterker in hun schoenen te staan. Ook zij gaan fitter de deur uit.”

Het jeugdprogramma Krav Maga junior is voor 6-17 jaar. „Kinderen die worden gepest, worden door scholen of huisartsen naar ons gestuurd. Ook komen er kinderen waarvan ouders vinden dat ze sterker in hun schoenen moeten staan. Zij draaien hetzelfde programma als volwassenen, maar leren meer spelenderwijs.”



Gerwin Kranenburg (links) demonstreert zelfverdediging bij collega-instructeur Holger Heckmann.

Zes keer per week zijn er gemengde lessen voor volwassenen. Ook is er een vrouwengroep. Verder geeft Kranenburg boksaklessen: een HITT (High Intensity Interval Training) work-out van 30 minuten met een boksak, gecombineerd met fysieke oefeningen. Kranenburg wil 'verschil maken in deze wereld'.

„Iemand raken en zijn of haar leven veranderen en verbeteren, is waar ik het voor doe. Mijn logo is een leiderschapsmodel op zijn kop: de instructeurs staan onderaan en de gemeenschap van leden zit er

boven. De instructeurs staan in dienst van de leden, omdat het uiteindelijk om de mensen gaat. Ongeacht iemands beperkingen of verleden kijken wij naar de mogelijkheden en wat het maximaal haalbare is. Iedereen kan hier zijn draai vinden.”

KRANENBURG SAFETY TRAINING CENTER

GRAAF OTTOLAAN 5H HARDERWIJK

06-51187082

WWW.SAFETYTRAININGCENTER.NL

INFO@SAFETYTRAININGCENTER.NL



DJOPS
UITZENDGROEP



Wij nodigen u graag uit op één van onze vestigingen aan de Ohmstraat in Nijkerk of aan het Stationsplein in Harderwijk. Onder het genot van een kop goede verse koffie informeren wij u over de voordelen van de samenwerking met Djops.

Djops Uitzendgroep: Ervaar het verschil...

INKOOP EN VERKOOP / VERHUUR EN ONDERHOUD / REPARATIE EN SCHADEHERSTEL

AANHANGWAGENS

professioneel en van hoge kwaliteit



ERKEND SPECIALIST

Van der Horst in Nunspeet is erkend specialist op het gebied van aanhangwagens, met een breed assortiment aan A-merken zoals Hulco, Ansems en Henra en ons eigen merk Hoka. Voor iedere professional of particulier die kwaliteit weet te waarderen, hebben wij een passende aanhangwagen. Maar ook voor paardentrailers en maatwerk is Van der Horst uw adres!



(HOKA)

ANSEMS

VAN DER HORST
AANHANGWAGENS

HULCO

ANSEMS

Draaiing 1 • Nunspeet • T (0341) 270 605 • vanderhorstaanhangwagens.nl

#voorwiekwaliteitwaardert!

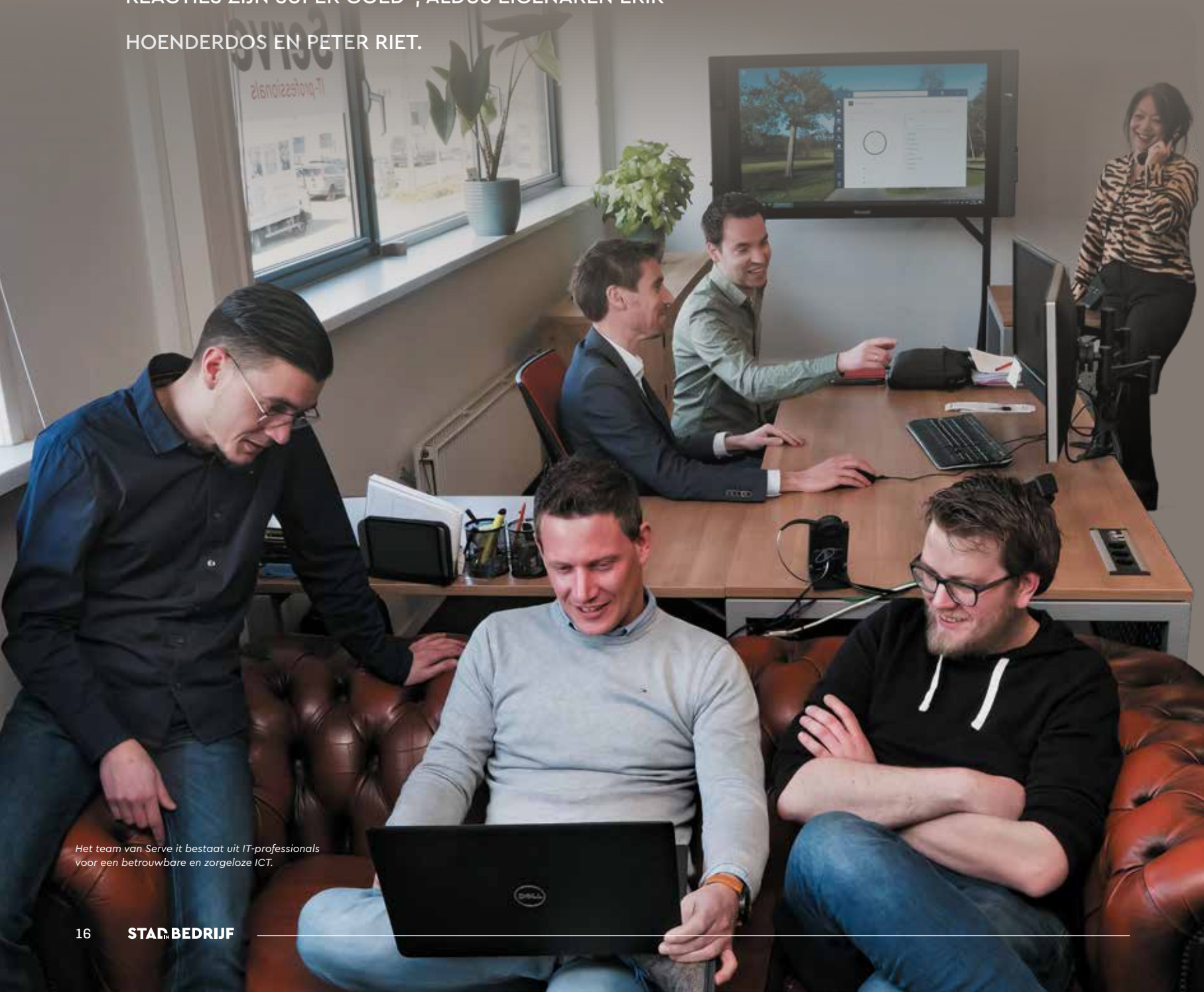


SERVE IT FACILITEERT COMPLETE ICT-WERKPLEK

HET CORONAVIRUS HEEFT GROTE IMPACT OP DE NEDERLANDSE ECONOMIE EN VEEL BEDRIJVEN ZIJN GETROFFEN. BIJ SERVE IT STOND DE TELEFOON NA HET SLUITEN VAN DE SCHOLEN ROODGLOEIEND. „WE HEBBEN IN HET ONDERWIJSSEGMENT MOOIE PRESTATIES GELEVERD IN BIZAR WEINIG TIJD. DE REACTIES ZIJN SUPER GOED”, ALDUS EIGENAREN ERIK HOENDERDOS EN PETER RIET.

Erik Hoenderdos

**BEDRIJVEN DIE
INGERICHT ZIJN OP
CLOUDWERKEN, KUNNEN
NU VEILIG THUISWERKEN**



Het team van Serve it bestaat uit IT-professionals voor een betrouwbare en zorgeloze ICT.

HARDERWIJK - Tijdens de coronacrisis beleeft het Harderwijkse IT-bedrijf de drukste weken in het 20-jarig bestaan. „We hoorden zondag 15 maart dat de scholen vanaf 16 maart dicht moesten en zijn als een gek gaan programmeren. Dinsdagavond hadden we de oplossing voor thuisonderwijs voor alle scholen voor elkaar”, vertelt Peter. „We hebben nog nooit zoveel telefoontjes gehad op maandagochtend. Er waren 250 inkomende gesprekken, maar de wachttijd was gemiddeld slechts 15 seconden.” Erik: „We zagen het op vrijdag al een beetje aankomen. We overleggen regelmatig met schoolbesturen, zodat je collectieve besluiten kunt nemen. We konden in het weekend al nadenken over mogelijke oplossingen.”

Die oplossing heeft Serve it gevonden in Microsoft Teams. „Via dit platform kunnen leerlingen thuisonderwijs krijgen van de docenten basisonderwijs. In Harderwijk en Ermelo doen we dit voor zeker 20 scholen. De meester of juf zet de omgeving klaar en kan zo kringgesprekken organiseren waarbij alle kinderen door audio- of videoverbinding contact met elkaar hebben, zodat het klassikale gevoel naar voren komt. Leerlingen krijgen allemaal een eigen inlogcode voor de thuiswerkplek. Dat zijn vele duizenden accounts.” Serve it gaf door webinars alle docenten een spoedcursus ‘hoe geef je les via de cloud’. „Het gaat tot nu toe verbazingwekkend goed.”

CLOUD WERKPLEK

Serve it was op de situatie voorbereid doordat het Microsoft Teams al bij veel bedrijven als standaard heeft uitgerold. Erik: „Microsoft Teams is veel meer dan communiceren met elkaar; dit online platform is het hart van de cloud werkplek in plaats van een server. Hiermee kun je videobellen, vergaderen, bestanden delen, tegelijk in Word-bestanden werken en plannen. Wij hebben de afgelopen maanden een organisatie per week naar Microsoft Teams gemitgreerd. De bedrijven die dit al hadden, waren helemaal ingericht op cloudwerken, en kunnen nu veilig thuiswerken. Super actueel nu scholen en kantoren dicht zijn.”

Serve it verwacht dit de komende weken nog bij veel bedrijven te gaan doen. Peter: „We willen organisaties graag helpen bij de migratie naar Microsoft Teams. Met een VoIP telefonieplatform erbij kun je werken waar je wilt.”

20 JAAR

Peter Riet en Erik Hoenderdos (beiden 35) vormen de directie van Serve it, dat dit jaar 20 jaar bestaat. De Harderwijkers volgden nog een ICT-studie ten tijde van oprichting. Erik: „We konden zo goedkoop onderdelen bij de groothandel inkopen om computers in elkaar te zetten. Dat deden we in eerste instantie voor vrienden en familie. Gaandeweg wilden scholen en bedrijven dit ook en die vraag is sterk gegroeid.”

COMPLETE WERKPLEK

Na vijf jaar aan de Marie Curiestraat is Serve it sinds 2012 gevestigd aan de Industrieweg 10 in het pand van Micro op de eerste etage. Het team is inmiddels gegroeid met vier personen: Arne-Jan, Donna, Jeroen en Ruben.

Het leveren van de totale werkplek is nu de core business geworden van Serve it. Software, telefonie, printers, computers; kortom, alles wat er op het gebied van informatie technologie komt kijken bij een organisatie. Peter: „Wij ondersteunen eindgebruikers bij het implementeren van de producten en oplossingen en helpen bij problemen en storingen.” Erik: „Klanten kunnen ons bellen met vragen om levering van een computer tot het afdrukken van een pdf-bestand. Wij geven klanten ondersteuning bij alle acties van hun medewerkers.”

Voorbeeld is de melding van Microsoft dat stopte met ondersteuning van het besturingssysteem Windows 7. Peter: „De machines kunnen zonder updates niet meer gebruikt worden en klanten willen van dat

systeem af. Wij geven aan welke veranderingen er moeten komen en maken een plan van aanpak voor het project. We implementeren Windows 10 als nieuw systeem en zorgen dat klanten er veilig mee kunnen werken. We ontzorgen en ondersteunen gebruikers bij hun dagelijkse IT-activiteiten. Enerzijds met een standaard oplossing die behoorlijk compleet is, maar als een klant meer of minder functies wil of wensen heeft die niet standaard zijn, gaan we maatwerk niet uit de weg. Dat geldt ook voor telefonie: de een heeft een callcenter nodig, de ander een vast-mobiel integratie.”

PERSOONLIJK

Serve it onderscheidt zich met korte lijnen en persoonlijke contact. De klant kent het team en het team de klant. „Dat is waar wij goed in zijn”, stelt Erik. „Een persoonlijke relatie vinden we belangrijk. We kennen elke klant persoonlijk en zijn allemaal wel een keer bij onze klanten op locatie geweest. Dat blijven we regelmatig doen.”

Peter: „Zo weten mensen ons te vinden. Er blijft waardering voor onze manier van werken, van klanten in de zorg, culturele, commerciële en educatieve sector. Regelmatig komen er klanten bij en er gaan zelden klanten weg.”

INDUSTRIEWEG 10 HARDERWIJK

0341-456135

WWW.SERVEIT.NL

INFO@SERVEIT.NL



Serve it is zichtbaar,
klantvriendelijk,
snel en oplossingsgericht.



FOOD ACADEMY NIJKERK VERBINDT BEDRIJVEN MET ONDERWIJS

Gert-Jan Koetsier is per 1 maart aangenomen als manager van de Food Academy Nijkerk (FAN). Zijn aanstelling is in eerste instantie voor drie dagen per week. De Ermeloër (29) wil het bedrijfsleven verbinden met het onderwijs. Daarnaast gaat hij zich richten op de werving van studenten: bestaand personeel in de foodsector, zij-instromers en jongeren voor de BBL-opleiding.

NIJKERK – Met Koetsier is een relatief jonge manager aangetrokken die aansluiting heeft met de jongere doelgroep. Hij heeft zes jaar bij Lidl gewerkt in de laatste schakel van de foodketen. „Gezien de coronacrisis snapt iedereen waar ik het over heb: niet alleen de winkels moeten vol, maar er zit nog een heel proces voor. Wij verkochten veel producten die de leden van de FAN produceren. Ik heb 4,5 jaar zelf in de winkel gestaan en de laatste 1,5 jaar ben ik recruiter geweest: het werven van o.a. bedrijfsleiders voor de winkels van Lidl.”

De FAN richt zich op de regio rondom Nijkerk, van Barneveld tot Harderwijk, omdat hier veel industrie, handelsbedrijven, transportondernemingen en technische toeleveranciers in de foodsector gevestigd zijn. Doel is anderzijds de studenten niet te ver te laten reizen.

Koetsier heeft de afgelopen weken bedrijfsbezoeken gedaan om kennis te maken met de leden van de vereniging FAN. „Ik ben druk met de stakeholders:

Gert Jan Koetsier

**DOOR DEZE INSTROOM
HOPEN WE OP NIEUWE
AANWAS VOOR DE HELE
FOODSECTOR**

we kunnen niet zonder de overheid – de gemeente Nijkerk, die financiële steun toegezegd heeft en operationele ondersteuning biedt. Zij zijn belangrijk voor subsidies en werkgelegenheid. Voor ons concept werken we voor het onderwijs o.a. samen met Aeres VMBO & MBO Nijkerk. Ik heb een dag bijgewoond met studenten, die les kregen in het bedrijf Hazeleger Kaas in Barneveld.”

De opleiding Vakbekwaam Medewerker Voeding & Technologie (MBO Niveau 3) is in februari van start gegaan met acht studenten, afkomstig uit vijf

bedrijven. Zij volgen een BBL-traject (Beroeps Begeleidende Leerweg) bij de bedrijven en hebben elke week ergens anders les. „Mijn indruk is dat iedereen erg enthousiast is over het concept en vertrouwen heeft in de opleiding. Studenten vinden het leuk om met werknemers van verschillende bedrijven in één klas te zitten. Het is een tweejarige opleiding die een serieuze inspanning vergt. De groep om de medewerker heen in de bedrijven is ook heel betrokken. Dat zorgt voor een sneeuwbal effect en we hopen uiteindelijk bij te dragen aan een lerende organisatie. Dat is ook het doel wat de FAN wil bereiken: naast een praktische opleiding voor de regio deelnemende bedrijven die continu de innovatie bijhouden of misschien zelfs voorloper in zijn.”

MEERDERE SMAKEN

De opleiding is bedoeld voor een diversiteit aan studenten. Koetsier: „De FAN richt zich het meest op het faciliteren van een food-, technische, chauffeurs- en logistieke opleiding. Er zijn verschillende smaken. Het kan zijn dat werknemers van de aangesloten bedrijven de opleiding gaan volgen zoals nu. Zij verhogen hiermee hun kennisniveau. In het kader van binden en boeien kunnen bedrijven hun medewerkers door het bieden van een loopbaanpad vasthouden aan hun organisatie. De tweede categorie bestaat uit de zij-instromers die nu ergens anders werken, maar bij een bedrijf in de foodsector willen werken. Hen bieden we niet alleen werk, maar ook een opleiding aan. Ze gaan een BBL-traject volgen

Bedrijventerrein Arkerpoort in Nijkerk telt meerdere deelnemers aan de Food Academy Nijkerk.

bij de bedrijven en krijgen een baan bij één van onze leden. Door deze instroom hopen we op nieuwe aanwas voor de hele foodsector. De derde smaak is de BOL-variant (Beroeps Oriënterende Leerweg). Dit zijn studenten van 15 of 16 jaar die nu nog op het VMBO zitten en straks een beroepsopleiding gaan kiezen voor het echte werk. Zij kunnen bij de FAN een opleiding in de foodsector gaan volgen en stromen zo rechtstreeks door naar de bedrijven. Ze gaan direct één of meerdere dagen per week stage lopen en volgen vier dagen de opleiding niet klassikaal op school, maar zoveel mogelijk op locatie bij de foodbedrijven, de leden van de vereniging. Die onderwijsvernieuwing zou wat ons betreft het mooist zijn. Doel is voor 2021 een BOL-traject op te starten."

TECHNISCHE EN SOCIALE INNOVATIE

Na de zomer komt er in elk geval een nieuwe BBL-klas, verzekert Koetsier, die weet dat de behoefte daarvoor aanwezig is. Hij houdt zich nu bezig met de voorbereiding en het instroomproces daarvan. „We zijn op zoek naar een eigen locatie om vanuit te werken. Ook mobiliseren we nieuwe leden voor de vereniging en houden bestaande leden betrokken. We zijn in gesprek over innovatie op technisch vlak door bijvoorbeeld robotisering, zodat medewerkers duurzaam inzetbaar zijn. Dit geeft tegelijk sociale innovatie; in plaats van doosjes stapelen nu de machine bedienen die dit doet." Het verkrijgen van nieuwe studenten is een uitdaging. „We kunnen vanuit de FAN een vacature uitzetten voor medewerker operator (machine bediener) en een kandidaat kan ik wegzetten bij een van de aangesloten bedrijven om de opleiding te doen. Ook ga ik jongeren werven door in gesprek te gaan met decanen op VMBO-scholen en zo de opleiding onder de aandacht brengen. Ook bedrijven kunnen hun interne en externe kanalen open zetten voor een vacature in combinatie met een opleiding bij ons. We promoten de opleiding ook op beurzen, websites en door flyeren. De FAN wil het bedrijfsleven verbinden met het onderwijs."

WWW.FOODACADEMYNIJKERK.NL

06-25341736

GERT-JAN@FOODACADEMYNIJKERK.NL



Gert-Jan Koetsier is per 1 maart aangesteld als manager van de Food Academy Nijkerk. De Ermeloër wil het onderwijs vertalen naar het bedrijfsleven.





EEN KIJKJE IN DE KEUKEN BIJ QIMAROX

MET DE BUSINESSBORREL EN RONDLEIDING IN DE PRODUCTIEHAL VAN QIMAROX KREGEN DE 64 LEDEN VAN STAD IN BEDRIJF OP 10 MAART EEN KIJKJE IN DE KEUKEN VAN DE HARDERWIJKSE MACHINEBOUWER, EEN TOONAANGEVENDE FABRIKANT VAN VERTICAAL TRANSPORTEURS (LIFTEN) EN PALLETISEERMACHINES.

Arjan Kruidhof

**WIJ ZIJN SPECIALISTEN
IN PRODUCTLIFTEN EN
PALLETISEERMACHINES**

HARDERWIJK - Het familiebedrijf werd in 1995 opgericht als Nedpack; in 2012 kwam Qimarox erbij en dit is nu de groeitak van het bedrijf met circa 85 medewerkers. De productie stijgt jaarlijks met circa 20%. Naast het hoofdkantoor in Harderwijk is er een vestiging in de Verenigde Staten. „Wij zijn specialisten in verticaal transporteurs - in de volksmond liften - voor dozen, kratten, trays, zakken en ook pallets. De liften worden in een transportlijn geplaatst en geven het product op een andere hoogte af. Bij deze geautomatiseerde toe- en afvoer komt er geen handwerk aan te pas”, legde salesmanager Arjan Kruidhof uit. In 2019 werden ongeveer 800 liften geproduceerd. Er is een productgroep afscherming (hekwerk) om het proces veilig te houden, die ook verkocht wordt aan andere machinebouwers. De productgroep palletiseermachines - in 2019 bouwde Qimarox er 20 - zorgt ervoor dat in een productielijn dozen automatisch op een pallet gestapeld worden vanaf

de lopende band. „Deze machines maken wij voor eindklanten als o.a. e-commerce webshops en producenten die supermarkten beleveren: productiefabrieken van chips tot augurken.”

COMPONENTEN

Qimarox heeft vanaf de crisis van 2009 de bakens verzet en is veranderd van project- naar productorganisatie. Nedpack leverde voorheen 'turnkey' projecten en doet nu service en onderhoud voor klanten in de Benelux. „Met Qimarox richten we ons nu alleen op verkoop en productie van liften en palletiseermachines en niet de periferie van transportsystemen daar omheen. Wij leveren een kwaliteitscomponent toe aan integratoren en zij leveren het project aan de eindklant. Dat doen we wereldwijd succesvol. Unilever, Nestle en Danone zijn eindklanten die bediend worden met de systemen van Qimarox.”



Qimarox is lokaal betrokken door o.a. sponsoring en scholing en is actief deelnemer in Platform Techniek. „Naast dat wij het belangrijk vinden om een maatschappelijke bijdrage te leveren, trekken we ook personeel naar ons toe, wat hard nodig is door de groei van ons bedrijf.”

Voordat de netwerkborrel van start ging met heerlijke hapjes van Yoolz, gaven de medewerkers van Qimarox een rondleiding door het kantoor en de assemblageafdeling. In de showroom werd de werking van een palletiseermachine gedemonstreerd.

NOBELSTRAAT 43 HARDERWIJK

0341-436700

WWW.QIMAROX.COM





WILT U OOK LID WORDEN EN UW LOGO OP ONZE 'WALL OF FAME'?

NEEM VOOR MEER INFORMATIE CONTACT OP MET: **CORINNE DIKKERBOOM, 06-51265794, INFO@STADINBEDRIJF.NL**





Ook voor bedrijven!

Sloepentocht arrangementen

Speciaal voor bedrijven en gezelschappen heeft B&B Bootverhuur verrassende, betaalbare en geheel verzorgde arrangementen samengesteld, waaronder de befaamde sloep-rally puzzeltocht.

Wij combineren een actief onderdeel op het water met een picknick/lunch, borrel aan boord of een barbecue op een eiland! Aan de hand van een puzzeltocht, of een gedetailleerde routebeschrijving gaat u een gezellig tijd beleven. Kijk voor meer informatie op onze site: BB-Bootverhuur.nl

Sloep varen & BBQ op eiland

Duur 4 uur,
vanaf 12 personen
Incl. luxe BBQ

Vanaf € 45,00 p.p.



Sloep-rally puzzeltocht

Duur 3 uur,
vanaf 4 personen
Incl. borrel hapjes
en drinken

Vanaf € 25,00 p.p.



Sunset avond sloep varen

Duur 2,5 uur,
vanaf 8 personen
Incl. drankjes en
borrelhapjes

Vanaf € 19,50 p.p.



Sloepen & vergaderen

Aanvang tijd en
duur in overleg
Vanaf 2 personen
Koffie/thee of drankjes

Prijs op aanvraag

