

STAD IN BEDRIJF

BUSINESSMAGAZINE: DE KRACHT VAN VERBINDEN



NOORDWEST VELUWE & RANDMEREN

ONLINE NETWORK

**VERBINDING IN
CORONATIJD VIA
STAD IN BEDRIJF
LIVESTREAM**

UITGAVE MEI 2020 JAARGANG 23 EDITIE 4

13

Op zoek naar het schaap met vijf poten

Maximaal Advies voor lagere energiekosten

P. 15

ONDERNEMERSLOKET REDDINGS- BOEI IN CRISISTIJD

p. 16

STADINBEDRIJF.NL



Jan-Willem van 't Spijker heeft een kantoor bij Green Offices, waar hij de rapporten uitwerkt.

SPIJKER TAXATIES 'WANNEER U UW BEZIT WAARDEERT'

HARDERWIJK – De taxatie van inventaris gebeurt eens per drie jaar en de opstellen zijn om de zes jaar aan de beurt. Spijker Taxaties kan de juiste waarde vaststellen.

Van de slager om de hoek tot grote industriële vleesverwerker en van het MKB tot de hout-, metaal- en auto-industrie. Met zijn jarenlange ervaring is Jan Willem van 't Spijker breed inzetbaar in verschillende branches. De Harderwijker (36) is vanaf 2007 actief als taxateur en per 1 april 2019 voor zichzelf begonnen. Sinds april 2020 huurt Van 't Spijker een kantoorruimte bij Green Offices, waar hij de rapporten uitwerkt.

Spijker Taxaties werkt landelijk; taxaties vinden altijd op locatie plaats. „Mijn corebusiness is het taxeren van bedrijven voor de brandverzekering. Dit betreft zowel de opstellen als de inventaris. Bij taxeren van gebouwen let ik op bouwaard, afwerking en installaties. Vanuit de opname maak ik een uitgebreide berekening en stel een taxatierapport op. Bij inventaris noteer ik per ruimte wat aanwezig is. Kantoorinventaris (o.a. meubilair en computers), machinerie en technische installaties in een productieruimte en huurdersbelangen – bouwkundige aanpassingen door een huurder, zoals tussenwanden, vloer- en plafondafwerking.”

Spijker Taxaties doet ook taxaties van VVE's en

vrijstaande particuliere woningen. Van 't Spijker is na gebleken kennis en ervaring sinds 2013 VRT geregistreerd: naast kwaliteitsborging is dit een eis van verzekeraars. „Ik moet jaarlijks punten halen om die titel te mogen dragen.”

Met inachtneming van de richtlijnen van het RIVM gaat Van 't Spijker door met taxeren. „Zodat uw bezit toch goed verzekerd is.”

[GOEDE REEDE 1 HARDERWIJK](https://www.spijker-taxaties.nl)

06-22090362

[WWW.SPIJKERTAXATIES.NL](https://www.spijker-taxaties.nl)



LANDSTEDE GROEIT DOOR MET ROBOTS

HARDERWIJK – Vanaf het nieuwe schooljaar staan er drie nieuwe Fanuc robots in het techniekpark bij Landstede MBO in Harderwijk. De aanschaf van deze robots is mede mogelijk gemaakt door het Regionale Investeringsfonds Industriële Robotica (RIF IR).

Onder deze nieuwe robots is onder meer de bijzonder snelle Scara-robot. Deze ontwikkeling maakt het voor Landstede Groei Opleidingen mogelijk om trainingen en cursussen te verzorgen over het werken met robots voor bedrijven in de regio. „Een unieke kans voor werknemers om inzicht te krijgen in het functioneren en programmeren van een robot, maar je leert ook hoe robots het beste ingezet kunnen worden in het productieproces”, zegt Annemieke Woltjes van Groei Opleidingen. „We trainen in kleine groepjes zodat iedereen ook echt met de robots aan de slag kan.”

Docent/trainer Arnold van der Zwaag is in zijn nopjes: „Met deze robots leiden we op voor Industry 4.0 (Smart Technology). Het vernieuwde onderwijs-

programma zorgt er ook voor dat wij ons continue blijven ontwikkelen. Met Fanuc als partner is dat gegarandeerd.”

INDUSTRIËLE ROBOTICA

In het RIF-project Industriële Robotica werkt Landstede MBO nauw samen met het Fieldlab Industrial Robotics, Deltion College en Hogeschool Windesheim met als doel om studenten en medewerkers van bedrijven op te leiden in de nieuwste technologische ontwikkelingen. Volgens Van der Zwaag zijn de robots een langgekoesterde wens: „De technische niveau 4 opleidingen zijn met de aanschaf van de nieuwe robots nog aantrekkelijker geworden want ze geven direct meer verdieping aan de deelgebieden PLC, Industriële Robotica en Automatisering. Up-to-date zijn met deze vaardigheden biedt enorm veel kansen voor studenten en werknemers in o.a. de maakindustrie. Robotisering kost geen banen, maar creëert nieuwe banen en kansen voor ondernemers.”



Fanuc robot in het Fieldlab.



[WWW.GROEIOPLEIDINGEN.NL/TECHNIEK](https://www.groeiopleidingen.nl/techniek)

Dat gevoel....!

In het vorige magazine had ik de quote staan: „Bestrijd angst met ratio, paniek met geduld en onzekerheid met educatie” (Marjo van Zalk, mental coach/trainer), en daar hou ik mij aan vast.

Als ik terugkijk naar de afgelopen weken is alles voorbij gekomen. Na het uitgeven van editie 3 en het netwerk bij Qimarox kwam het coronavirus en had ik ook even zoiets van: en nu...?! Hoe kan ik nu mijn werk voortzetten? Ik kan niet naar de klanten toe, geen evenement organiseren. Wat moet ik doen? Ik was in PANIEK dat dit wel eens verkeerd kon gaan. Ik kon ook echt niet meer werken, was stil gevallen, maar mijn hoofd draaide overuren. Ik was moe van het denken. GEDULD!

De rust die ik ging nemen bracht allerlei nieuwe ideeën. Wekelijkse nieuwsbrieven aan de leden. Even bellen met de vraag hoe het er voor dat bedrijf uit zag. Proberen de ondernemers te steunen en verbinden waar het kon. LinkedIn werd mijn beste vriend. En zo rolde ik weer in mijn 'nieuwe' rol voor businessplatform Stad in Bedrijf.

Yes...wat staat mij te doen: Event zou 14 mei zijn en Magazine stond gepland voor eind mei. Oké, wat kan ik doen? Verkoop kan telefonisch. Aan de bak dan, ik lig al een paar weken achter. Waarom ben ik niet gewoon doorgegaan? ANGST dat ik te weinig tijd had om genoeg ondernemers te bellen voor een mooi aantal pagina's in het magazine. RATIO was dat me zou helpen toch? Gewoon doorgaan en hou VERTROUWEN. En zo ligt hier voor u: editie 4.

En dan het Event, hoe gaan we dat dan regelen. Iedereen is een beetje klaar met alle Webinars en Calls. ONZEKERHEID! Toen zag ik op LinkedIn dat er in Ermelo bij Vinke Vision een heuse studio staat. Zal ik dat durven? Zoals Jinek met een paar mensen een tafelgesprek houden. Ik ga het doen! Ik vond dit echt SPANNEND. Maar de livestream was zo ontzettend GAAF om te doen.

Daarna een tiental "Rooms" waar leden van Businessplatform Stad in Bedrijf hun expertise wilden delen met de medeleden en hun gasten. TROTS dat we dit met elkaar en voor elkaar hebben geregeld. Op pagina 18/19 leest u hier meer over. Kennis delen, informatie verzamelen en geven, elkaar verbinden en ons maximaal inzetten om ook van deze periode een mooie tijd te maken.

Veel leesplezier en zakelijk succes!

Corinne



COLOFON

Businessmagazine Stad in Bedrijf verschijnt 8x per jaar, wordt verspreid bij alle bedrijven in de gemeenten Nunspeet, Harderwijk, Zeewolde, Ermelo, Putten, Voorthuizen en Nijkerk en heeft een lezersbereik van ruim 60.000 lezers actief in het bedrijfsleven.



REGIONETWERK & BUSINESSMAGAZINE:

Corinne Dikkerboom | 06-51265794



FOTOGRAFIE:

Henk Merjenburgh | 06-55805077



REDACTIE:

Marco Jansen | 06-41205202

DESIGN: Merk Meester

OPMAAK: Wedding Nederland

DRUK: Grafisch Bedrijf Bokhorst

VERSPREIDING: Gresbo post

Noordwest Veluwe in Bedrijf BV | Stad in Bedrijf

Postbus 341 | 3840 AH | Harderwijk

www.stadinbedrijf.nl | info@stadinbedrijf.nl

Graag geef ik u informatie over het magazine. Wilt u GRATIS dit zakelijke magazine ontvangen of een adreswijziging doorgeven, dan kunt u hiervoor gebruik maken van emailadres: info@stadinbedrijf.nl





ROBIN HEES IS SINDS SEPTEMBER 2017
ACCOUNTMANAGER BIJ IQOUNT
ADVISEURS & ACCOUNTANTS.
ZIJ GEEFT HAAR VISIE OP DE TIJDELIJKE
NOODMAATREGEL OVERBRUGGING
WERKGELEGENHEID.

Nu ons land geveld is door de coronacrisis komt er dagelijks een hoop informatie op je af. Soms misschien wel een beetje te veel om te bevatten, zeker als je ook nog bezig bent om als ondernemer in deze tijd je hoofd boven water te houden. Daarom onderstaand onze no-nonsense uitleg van de NOW. Een regeling van het UWV waar de laatste weken veel om te doen is geweest.

De NOW is een compensatie voor je loonkosten bij een omzetsdaling. Heb je geen loonkosten of geen omzetsdaling van 20%? Dan kom je helaas niet in aanmerking voor deze regeling. De regeling ziet alleen toe op dalingen van de omzet, dus niet van de cashflow. Factureer je nog wel, maar lukt het je niet te innen? Dan betekent dit niet dat je ook daadwerkelijk een omzetverlies hebt.

Je procentuele omzetsdaling bereken je door je totale omzet in 2019 te delen door 4 (een gemiddeld kwartaal dus) en deze dan af te zetten tegen een periode van drie maanden in 2020, te starten in maart, april of mei. Heb je nog omzet gehad in maart en verwacht je dat je in juni nog altijd last zult hebben van een omzetsdaling? Dan is het dus verstandiger als vergelijkingsperiode te kiezen voor april-mei-juni.

NOW aangevraagd en een voorschot ontvangen? Je kunt deze makkelijk zelf narekenen. Men neme de loonsom januari 2020 en verhoogt deze met een opslag van 30% voor werkgeverslasten. Het UWV vergoedt procentueel gezien 90% van je omzetsdaling (dus een vergoeding van 45% bij een omzetsdaling van 50%). Het voorschot dat je van het UWV hebt ontvangen bedraagt 80% van dit bedrag. Is je loonsom in maart-april-mei lager dan de loonsom in januari? Denk er dan om dat de UWV uiteindelijk een afrekening mag opleggen.

Elke donderdagmorgen hebben wij een gratis digitaal spreekuur, nu toegespitst op alle tijdelijke noodmaatregelen. Aanmelden kan eenvoudig via onze site www.iqount.nl.

Leuker kunnen we het niet maken, wel makkelijker zeggen we dan maar...

Robin Hees



Daltonstraat 22 • 3846 BX Harderwijk • 0341 740 800
info@iqount.nl • www.iqount.nl

iqOUNT

adviseurs & accountants



0522 745 813
verkoop@joustrastoelverzorgers.nl
www.joustrastoelverzorgers.nl

**De stoel zorgt voor u,
zorgt u ook voor uw stoel?**

herstoffering - stoffering - onderhoud



**NIEUWE LOCATIE!!!
Lorentzstraat 20
3846 AX Harderwijk**

Bezoekadres Steenwijk:
Koematen 7
8331 TK Steenwijk

Bezoekadres Harderwijk:
Lorentzstraat 20
3846 AX Harderwijk

topcleaning



Topcleaning staat voor je klaar, ook in tijden als deze! Met onze specialistische reiniging reiken we je graag onze gedesinfecteerde hand toe!

Voor meer informatie
ga naar: www.topcleaning.nl



VINKE VISION OOK IN CRISISTIJD FLEXIBEL

Met 95% van het werk in de entertainmentbranche was het schrappen van alle evenementen tot 1 september een klap in het gezicht van Henri Vinke. Zijn bedrijf Vinke Vision in Ermelo focust zich sinds eind maart op video content en het faciliteren van videoconferences en livestreams. „Hoe een evenement er in de toekomst uit ziet, weten we niet, dus we moeten ons flexibel opstellen.”

Henri Vinke heeft bij Vinke Vision op 'corona-veilige' manier een studio ingericht.

ERMELO – Toen premier Rutte 23 maart het verbod op samenkomsten van meer dan 100 personen afkondigde, kon Vinke Vision een streep zetten door projecten als Koningsdag, fanzones bij het EK Voetbal, Sail en de Gay Pride. „Allemaal grote evenementen waar wij aan mee zouden werken. We leefden een week tussen hoop en vrees met dagelijks tonnen aan omzetverlies. Daarna hebben we bedacht wat we wél kunnen doen. We maken voor meerdere bedrijven videocontent en organiseren nu ook videoconferenties. Op professioneel niveau kunnen we een uitzending maken”, vertelt Ermeloër Henri Vinke (44). Aan het Middelerf is op 'corona veilige manier' een studio ingericht. De regisseur en de technicus bedienen in gescheiden ruimtes camera's licht en geluid. „Het idee is dat je met zo min mogelijk mensen en functies gescheiden van elkaar veilig aan het werk kunt. Normaal ben je in zo'n setting met een man of 15 bezig, nu met een klein team van vier.” Vinke Vision maakt o.a. series voor de Provincie Gelderland en stichting de Moedige Dialoog. „We maken ook livestreams op locatie. Na twee weken kwamen de eerste klanten. Je hebt wat omzet en je mensen zijn aan het werk. Nu overleven is belangrijker dan een verdienmodel.”

AANNEMER

In de eventbranche, die voornamelijk draait op freelancers, is Vinke Vision met zeven man een 'grote' speler. Vinke begon zijn bedrijf in 2007, nadat hij zes jaar in deeltijd werkte als freelance cameraman en editor voor bedrijven en omroepen.

„Vanaf 2010 zijn we 'aannemer' van grote evenementen: o.a. The Passion, Tour de France, de Reuzen in Leeuwarden, wat in drie dagen 450.000 man trok, Sinterklaasintochten en een aantal keer Koningsdag. Wij leveren veel beveiliging, verkeersregelaars en crew voor evenementen tot 50.000 bezoekers. We geven dan aansturing aan 600-700 man. Een gemeentelijk projectteam doet veel zelf of werkt samen met een lokale partij. Wij vullen de ontbrekende puzzelstukjes. Soms geven we advies, bouwen een podium of schrijven een veiligheidsplan. We hebben vaak meer ervaring met grote evenementen dan onze klant. We zijn flexibel in wat we aannemen en leveren maatwerk om te ontzorgen.”

Deze periode wordt nuttig besteed om de producten te verbeteren. „Bij evenementen is veiligheid vaak een issue. Dat vergt up-to-date kennis, bedrijfsprocessen die kloppen. Die werken we nu beter uit, met als doel straks efficiënter te kunnen werken. Massale

Henri Vinke:

OP PROFESSIONEEL NIVEAU KUNNEN WE EEN UITZENDING MAKEN

evenementen mogen pas als laatste weer doorgaan, maar bij de organisatie zijn wij als eerste 'aan de beurt' omdat wij de plannen schrijven. Dat we niet weten wanneer iets mag is spannend, maar we maken er ons wel klaar voor. Zodat we, als het weer kan, volle kracht vooruit kunnen.”

MIDDELERF 12A ERMELO

0341-494403

WWW.VINKEVISION.NL



Op Sportpark De Wiltzangh komt een nieuwe multifunctionele accommodatie waarbij de gemeente groots uitpakt, belooft wethouder Mark van de Bunte.



NUNSPEET WIL PRIMEUR MET CHLOORVRIJ ZWEMBAD

NUNSPEET - De gemeente Nunspeet gaat in augustus van start met de nieuwbouw van een multifunctioneel sport- en recreatiecentrum op sportpark De Wiltzangh. Inzet is onder meer de primeur van een chloorvrij zwembad.

Het project is ter vervanging van het huidige zwembad en sporthal De Brake, gebouwd in 1974. „De gemeenteraad heeft gekozen voor nieuwbouw en besloten is groots uit te pakken. De sporthal krijgt een maximale afmeting van 48 meter en ook de turnhal is uniek voor de regio. Ook met de bandenglijbaan in het zwembad zijn we onderscheidend. De aanbesteding is afgerond en we zijn in het definitieve

ontwerp beland. In augustus gaat de schop de grond in”, verzekert Mark van de Bunte. De wethouder sport en economie heeft het project sportpark De Wiltzangh in zijn portefeuille.

Grootste innovatie is het chloorvrije doelgroepenbad, waarmee Nunspeet een ‘wereldprimeur’ beoogt. „Onze lokale installateur Hellebrekers uit Nunspeet heeft een concept bedacht waarbij de filtratie en het desinfecteren via UV-lampen gaat, zodat er geen chloor meer nodig is. Op kleine schaal is wetenschappelijk getest dat de kwaliteit beter is dan drinkwater. Wij lopen vooruit op de wetgeving, die nog voorschrijft dat chloor in zwembadwater een verplichte

toevoeging is. Het is een bewezen techniek waarbij het water om het halfuur door het filtratiesysteem gaat. Wij passen dit toe in een binnenbad van 15 bij 8 meter; een uniek project en misschien wel het zwembad van de toekomst, maar eerst hebben we hier nog ontheffing voor nodig van de Provincie Gelderland. Door een sterk staaltje van de Noord-Veluws maakindustrie hopen we in het najaar van 2021 daadwerkelijk in chloorvrij water kunnen zwemmen.”

WWW.NUNSPEET.NL



WIJ GAAN VOOR MINDER PLASTIC... ...u toch ook?



Wij versturen uw mailing in bio-based folie of zelfs zonder folie!

Wij bieden tegen scherpe prijzen aan om uw mailing te versturen in biobased folie gemaakt van natuurlijke grondstoffen en de helft dunner dan normale folie! Varenhof denkt tevens graag met u mee hoe we uw mailing zonder plastic kunnen versturen. Een duurzame en verantwoorde keuze. Alle productie vindt plaats in eigen huis.

WERKEN BIJ VARENHOF?

Kom jij ons team versterken?
Reageer dan per mail naar
remco@varenhof.com

 **VARENHOF**
grafische afwerking en postale verzending ■
direct mail ■

Bent u nieuwsgierig geworden? Neem gerust contact op met Remco de Reus of Nico de Haan. **Bel 0341 425 176** of stuur een e-mail naar: remco@varenhof.com of nico@varenhof.com
Celsiusstraat 25, Harderwijk | www.varenhof.com | info@varenhof.com

IN CRISISTIJD ERVAAR JE OOK VOORDELEN

Paul Verhoef is sinds juni 2018 algemeen directeur van Rabobank Randmeren. Hij geeft in een column zijn visie op het MKB.

Al snel na de eerste klap van de coronacrisis zag ik ondernemers doorschakelen van wat niet kan naar wat wel kan. Die kanteling van business om zo ondanks de beperkingen toch omzet te houden is natuurlijk het kenmerk van ondernemen!

De e-commerce dienstverlening heeft een enorme boost gekregen. Op afstand werken is in versneling gekomen. De vraag is nu of ons gedrag blijvend verandert als straks de boel weer normaliseert. Zelf denk ik van wel.

Kijkend naar ons bedrijf, dan hebben we al twee maanden maar één kantoor open en had ik verwacht dat veel meer klanten naar Nijkerk zouden komen. Maar ze zoeken veel vaker zelf de oplossing, via

Paul Verhoef

99% VAN DE HYPOTHEEK- AFSPRAKEN GAAT NU VIA VIDEOCHAT

de website of de Rabobank app. Het aantal hypotheekafspraken is nog op niveau, alleen gaan 99 van de 100 gesprekken nu via videochat. Het aantal fysieke gesprekken zal minder worden ten gunste van videochat en ik verwacht dat de verhouding na de coronacrisis misschien wel 50-50 zal blijven. Maar dat betekent niet dat we van plan zijn om kantoren te sluiten. Die ruimte zal altijd nodig blijven om onze klanten te adviseren.

Iedereen mist het kantoor om met elkaar de collegialiteit te ervaren en even van huis te zijn, maar aan de andere kant is de productiviteit nu een stuk hoger. Er gaat anders toch wel een uurtje verloren aan bijpraten of overleg. Je houdt ook een half uur tot uur reistijd over en kunt in die tijd flink doorwerken. Ook videochat scheelt enorm veel tijd. We konden al lang via Teams vergaderen, maar dat deden we eigenlijk niet zo vaak. Als 'gewoontedier' was ik zelf wekelijks fysiek op de bank voor overleg, maar dat ga ik minder vaak doen. Misschien nog een keer per maand, maar de andere keren gaat werkoverleg via Teams. Soms heb je een zet nodig om tradities te verbreken. Ik ben er helemaal geen voorstander van dat het altijd



PAUL VERHOEF:

DE PRODUCTIVITEIT IS NU EEN STUK HOGER

zo moet blijven, maar het gedrag zie ik wel blijvend veranderen.

De economie krijgt een flinke klap en je zult als ondernemer maar je omzet bijna geheel weg zien vallen. Dit is geen normaal ondernemersrisico en het is terecht dat we deze last zo veel mogelijk als maatschappij dragen. Gelukkig wordt niet elk bedrijf geraakt door deze coronacrisis. Van onze MKB klanten schat ik dat 60-65% net zo goed of zelfs beter presteert in deze periode. Een kwart geeft aan last te hebben, maar zonder in ernstige problemen te komen.

Ongeveer 10-15% van onze MKB klanten heeft ondanks de faciliteiten van de overheid een beroep gedaan op de bank. Dat cijfer had gezien de impact van de crisis hoger kunnen zijn. De echte blijvende effecten zijn nog niet te overzien, maar zeker is dat door nieuw consumentengedrag de verdienmodellen deels veranderen.

Positieve keerzijde van deze crisis is de toegenomen solidariteit tussen ondernemers. Men helpt elkaar waar het kan. Laten we dit vasthouden, ook als alles weer 'normaal' is. Blijf gezond en let op elkaar!

033-4675500
[WWW.RABOBANK.NL/
LOKALE-BANK/RANDMEREN](http://WWW.RABOBANK.NL/LOKALE-BANK/RANDMEREN)



Werken of stage lopen in je regio? Het kan!

www.werkinjeregio.nl / www.stageinjeregio.nl



- Alle vacatures en kandidaten op één plek.
- Dé website voor werkzoekenden in de regio Veluwe, Nijkerk & Zeewolde.
- Rechtstreeks solliciteren bij de werkgever én direct contact met kandidaat.



- Alle hbo/wo stages en afstudeeropdrachten op één plek.
- Dé website voor studenten en afstudeerders in de regio Veluwe, Nijkerk & Zeewolde.
- Rechtstreeks bij de werkgever solliciteren.

Vragen over Werk in je Regio? Algemeen@veluweportaal.nl

Vragen over Stage in je Regio? Stage@veluweportaal.nl



De snelste verbinding voor **business** én **pleasure**

Netwerkbeheerder CAI Harderwijk heeft maar één belang: inwoners van Harderwijk het beste netwerk voor de meest aantrekkelijke prijs bieden. Ongeacht of ze er privé of zakelijk gebruik van maken. Ons netwerk staat voor snelheid en betrouwbaarheid. Als 100% lokale stichting zijn we niet gericht op winst, maar op maatschappelijk rendement voor Harderwijk en Hierden.

Kijk voor alle informatie op www.caiharderwijk.nl

LANDSTEDE MBO VOLOP IN BEWEGING

Landstede MBO staat middenin de samenleving en gaat verbindingen aan met studenten en bedrijven in de omgeving. Pim Hulsman vormt samen met Miluska Broekhuis de directie van Landstede MBO Harderwijk. De Nunspeter (61) heeft o.a. alle technische opleidingen in zijn portefeuille.



Directeur Pim Hulsman met de al aanwezige Fanuc-robot in Harderwijk. „Ik ben zonder meer erg benieuwd naar de nieuwe robots, die speciaal ontwikkeld zijn voor onderwijsdoeleinden.“

De coronacrisis heeft ertoe geleid dat in korte tijd het afstandsonderwijs een vlucht heeft genomen. Al een paar dagen nadat minister Slob de scholen sloot waren alle onderwijsteams binnen Landstede Groep online aan het lesgeven. „Veel methodiek was al gedigitaliseerd met laptops in de klas, zodat de overstap voor de meeste opleidingen niet te groot was. De begeleiding op afstand gaf wel verschillen”, merkt Hulsman. Van MBO niveau 3 en 4 studenten (mid-denker-opleidingen) wordt verwacht dat ze zelfstandig beslissingen kunnen nemen. „Je ziet in deze coronatijd dat zij zich over het algemeen veel beter kunnen concentreren op individuele opdrachten. Niveau 2 (basis beroepsopleiding) werkt liever praktisch: dit zijn doeners die de handen liever laten wapperen en nu de praktische component missen. Hen moet je niet uren achtereen achter een laptop zetten. De coach heeft wekelijks contact met de student, maar non-verbale actie via een scherm blijft toch lastig. Van ruim 95% van de studenten is de ontwikkeling goed in beeld. De aandacht ligt nu sterk op programma's van eindexamenkandidaten, om deze goed te laten verlopen, zodat ze een volwaardig diploma kunnen halen.” Hulsman hoopt dat voor de zomer de praktijkvakken weer op school gegeven mogen worden, mits reizen via het OV veilig is. Voor theoretische vakken houdt hij rekening met afstandsonderwijs voor de rest van

dit schooljaar. „Ik verwacht voor de toekomst dat de regering digitaal afstandsonderwijs gaat stimuleren. Dat is wenselijk om niet terug te vallen in oude patronen. De complexe regelgeving zal versoepeld moeten worden. Jongeren houden behoefte om elkaar te ontmoeten, dus is een goede balans nodig.”

ROBOTS

Voor de opleiding Mechatronica, met daarbij het keuzedeel industriële robotica, krijgt Landstede Harderwijk in het nieuwe schooljaar drie nieuwe Fanuc robots, wat het totaal op vier brengt. Doel hiervan is studenten basistechnieken aanleren binnen de robottechnologie. Hulsman verwacht ingebruikname in het najaar. „Ik ben zonder meer erg benieuwd naar deze robots, die speciaal voor onderwijsdoeleinden zijn ontwikkeld door de grootste marktspeeler op dit gebied in de Benelux. Bedrijven blijven investeren in automatisering. In onze regio is AWL in Harderwijk een van de toonaangevende maakbedrijven die gebruikmaakt van industriële robotica. Studenten kunnen zich specialiseren door dit keuzedeel binnen de opleiding. Voor verdieping en verbreding kunnen ze naar het Fieldlab van AWL.”

TOEKOMST

Landstede Harderwijk wil meedoen in de ruimtelijke ontwikkeling van de spoorzone met als doel een

Pim Hulsman

IK VERWACHT IN DE TOEKOMST MEER DIGITAAL AFSTANDSONDERWIJS

loopbaancentrum voor het beroepsonderwijs in de regio. „We willen ons gebouw revitaliseren of een stuk nieuwbouw realiseren, zodat we de verbinding veel meer aangaan met het voortgezet onderwijs en het bedrijfsleven. De ambitie van de onderwijsgroep is doorlopende leerroutes van het VMBO, via het MBO, naar het bedrijfsleven en HBO. Dit kan de opmaat zijn naar verdere samenwerking, maar het vraagt nog de nodige tijd aan de overleg- en tekentafels. Er staan plannen op stapel, waarbij in 2020 duidelijk wordt welke koers we gaan varen.”

WWW.LANDSTEDE.NL



FIRA WONEN

— OUTLET & EXPERIENCE —

Inspired by PTMD



📍 **Donkerstraat 35 (centrum) Harderwijk**
Marie Curiestraat 2 (1^e verdieping) Harderwijk

NIEUW 'DE SCHATKAMER' VAN FIRA WONEN

Genieten van elk bijzonder moment creëert telkens weer een prachtige ervaring. Met een grenzeloze liefde voor vernieuwing en vakmanschap nemen wij u graag mee! Onze producten komen uit de hele wereld en elk item heeft zijn eigen karakter. Passie en vakmanschap vormen het kloppend hart van onze collectie.

Nieuw van FIRA Wonen is De Schatkamer. Zoekt u een origineel cadeau of kunt u wel wat inspiratie gebruiken? Op de eerste verdieping bij FIRA Wonen en in de binnenstad van Harderwijk vindt u prachtige cadeaus en daarnaast de overheerlijke en bekende 'La Bohème' bonbons uit Breda. De perfecte giftshop!



TIP: Unieke KERSTPAKKETTEN op maat!

Ga naar www.firawonen.nl/kerstpakket en plan een afspraak om de mogelijkheden te bespreken.

www.firawonen.nl

BECOME-IT WIL GROEIEN MET BEHOUD VAN IDENTITEIT

ERMELO - Net klaar met zijn opleiding begon Leo Kodde op 21-jarige leeftijd voor zichzelf en runde Become-IT de eerste vier jaar vanuit huis in Ermelo. Met de verhuizing naar een pand aan de Herderlaan volgde uitbreiding in personeel. Na negen jaar op industrieterrein Kerkdennen was Become-IT toe aan een grotere locatie. In 2012 kocht Kodde het huidige pand aan het Middelerf op industrieterrein Veldzicht.

KERNWAARDEN

Het schilderij aan de muur met twee bomen, het jonge plantje, de bloesem en de appel symboliseert het solide bedrijf dat Become-IT wil zijn en de groei en continuïteit die daarbij horen. Het is de visie waar Leo Kodde voor staat. „We zijn professioneel, persoonlijk, flexibel en betrouwbaar. Bij het zien van een persbericht uit 2004 is het grappig om te constateren dat die kernwaarden anno nu nog steeds hetzelfde zijn.”

Een bedrijf moet het volste vertrouwen hebben dat de investering financieel uit kan, Become-IT het pakket

Leo Kodde

DE LANDELIJKE BEKENDWORDING WILLEN WE DOORZETTEN

installeert en begeleidt bij de ingebruikname van de software. De professionaliteit van Become-IT blijkt uit goede, betrouwbare software, geschikt voor bedrijven van 5-30 man. „We begeleiden de klant vanaf presentatie, aanschaf tot het moment dat alle medewerkers ermee kunnen werken. We zijn betrokken bij het proces van implementatie. We zijn betrouwbaar omdat we zorgvuldig en integer omgaan met de gegevens van de klant. Het gaat vaak om belangrijke bedrijfsprocessen.”

Persoonlijk komt terug in een informeel klantcontact en klantgerichte ondersteuning. „Wij kennen onze klanten en hun processen goed. We maken geregeld

Professioneel, flexibel, persoonlijk en betrouwbaar. Het zijn kernwaarden waar Become-IT al 20 jaar voor staat. Leo Kodde zag zijn IT-bedrijf na twee verhuizingen doorgroeien naar een professionele organisatie met tien medewerkers. Volgens de Ermeloër (41) is Become-IT klaar om een grotere markt te bedienen. „Onze volgende ambitie is een landelijk bekende naam te worden.”

een praatje over hoe het gaat. Zelf hebben we een stabiel personeelsbestand. Als de support gebeld wordt met een vraag, weet ik al wie er op moet nemen. We willen deze aanpak zeker vasthouden in de toekomst als we verder groeien.”

BRANCHEGERICHT

Software innoveren en ontwikkelen doet Become-IT al twee decennia en het Ermelose bedrijf zal daarmee blijven doorgaan. Maar inmiddels is het product Suite MKB, voor geautomatiseerde bedrijfsprocessen, dusdanig getest dat het vakmensen als een jas past. „Inhoudelijk is het product zo gemaakt dat we een groot deel met standaard software kunnen oplossen. Wanneer nodig bedenken we een specifieke oplossing. We zeggen niet snel dat iets niet kan. We zijn wel branche specifieker geworden: bij vakmensen als hoveniers en installateurs zit een enorm potentieel voor ons. Installateurs en rietdekkers doen bijna een ambacht; het is een doelgroep die past bij ons. We spreken de taal van onze klanten en hebben er plezier in hen te helpen. Het vijfjarenplan waarmee we onze software volledig online hebben gemaakt, is nu klaar. Het product staat als een huis en we zijn nu klaar om te groeien in deze branches. De landelijke bekendwording willen we doorzetten.”



MIDDELERF 12B ERMELO
0341-470068
WWW.BECOME-IT.NL





Kijk met kinderen mee de toekomst in!

Investeer nu en bouw mee!

Sluit aan bij Platform Techniek en ontdek de kracht van samenwerken.

www.platform-techniek.nl



THE LINKS VALLEY

-GOLFSCHOOL-

**LINKS VALLEY
GOLFSTART**

€99

€299

**LINKS VALLEY
HCP**

6 LESSEN

1 DAG

O.B.V. PGA PROFESSIONAL

TIJDENS DE LES

GRATIS MATERIAAL

MAX. 10 PERSONEN PER GROEP

18 LESSEN

O.B.V. PGA PROFESSIONAL

TIJDENS DE LES GRATIS MATERIAAL

OPGELEID TOT LINKS VALLEY HCP 54

HCP REGISTRATIE KALENDERJAAR

MAX. 5-6 PERSONEN PER GROEP

**NEEM OOK
GOLFLES**

**SLA DIRECT
JE SLAG**



BRENG DE ZOMER DOOR OP DE GOLFBAAN

Veel sporten kunnen op dit moment helaas niet beoefend worden. Er kan wel het hele jaar gegolfd worden. Dit kan in het gezelschap van je vrienden, met je collega's, maar ook met je familie. Blijft u deze zomer thuis, dan is The Links Valley Golfstart een mooie gelegenheid om kennis te maken met de golfsport.

Wij bieden, voor iedereen die wil golfen, een pakket van 6 golflessen voor € 99,- aan. Hierbij maakt u op één dag kennis met alle facetten van de golfsport onder leiding van een PGA professional. U kunt vervolgens verder naar The Links Valley handicap 54. Deze cursus bestaat uit 18 lessen en kost € 299,-.

Uiteraard zijn ook de ervaren golfers onder ons van harte welkom op The Links Valley. Onze golfbaan voldoet aan de voorgeschreven eisen van het RIVM. Op dit moment kunnen wij een beperkte baancatering aanbieden. Wij hopen vanaf 1 juni de deuren van onze brasserie weer te kunnen openen.

**KORTOM ALS ALTERNATIEF
VOOR EEN VAKANTIE
BIEDEN WIJ
EEN UNIEKE ZOMER
OP THE LINKS VALLEY!**

GOLFBAAN | GOLFSHOP | CLUBFITTING CENTER | GOLFSCHOOL | VERGADERRUIMTE | BRASSERIE THE VALLEY
JONKHEER DOCTOR C.J. SANDBERG WEG 117 ERMELO | INFO@THELINKSVALLEY.NL | 088 35 23 000 | WWW.THELINKSVALLEY.NL

WIENTJES ADVIES OP ZOEK NAAR HET SCHAAP MET VIJF POTEN

Met werving & selectie als hoofdactiviteit en personeelsmanagement als tweede specialisme is Dorien Wientjes uit Nijkerk al 15 jaar zelfstandig actief op de arbeidsmarkt. Wientjes Advies staat voor betrokken, professioneel, enthousiast en gedreven. „Bij elke vacature ga ik actief op zoek naar het schaap met de vijf poten.”



Dorien Wientjes zorgt met Wientjes Advies voor de perfecte match bij het vervullen van complexe vacatures.

Dorien Wientjes

IK MAAK EEN SPORT VAN HET ZOEKEN NAAR DE SPELD IN DE HOOIBERG

NIJKERK - Wientjes had al vier jaar gewerkt bij Randstad als intercedent, drie jaar als consultant bij een werving & selectiebureau en vijf jaar ervaring als HRM Manager bij Trouw Nutrition in haar bagage, toen ze in 2005 voor zichzelf begon. „Ik heb aan beide kanten van de tafel gezeten en heb veel kennis van organisaties. Ik weet wat de impact is als een medewerker niet gelukkig is omdat hij niet op de goede plek zit. Daarover kan ik ook adviseren.” Wientjes Advies bemiddelt voornamelijk in deze regio en is bekend met de Veluwe mentaliteit. „Hier zijn mensen behoudend, betrouwbaar, werken hard en staan met beide benen op de grond. Dat past ook bij mij en onbewust kijk ik ook zo naar kandidaten.”

COMPLEXE VACATURES

Haar uitdaging is complexe vacatures vervullen. Wientjes Advies werkt op basis van no cure no pay, maar bedingt wel exclusiviteit. „Ik maak er een sport van de speld in de hooiberg te vinden. Ik ga actief op zoek naar kandidaten in de markt, veelal met 5-15 jaar werkervaring. Die haal ik uit mijn netwerk en LinkedIn is voor mij een geweldig medium. Na een telefonische screening nodig ik een kandidaat uit voor een diepte-interview. Ik spreek af op een neutrale locatie, zodat mensen vrij zijn om te spreken. Zo'n gesprek duurt bij een concrete vacature zo 1,5 uur. Het is maatwerk, waarbij ik veel open vragen stel en goed doorvraag. Ik ben oprecht geïnteresseerd in mensen en achterhaal zo of het een goede stap is voor de lange termijn. Ik houd de organisatie op de hoogte van het proces en kan snel schakelen.”

Als de klant belt, is Dorien Wientjes altijd het aanspreekpunt. „Ik ga naar het bedrijf toe om de eerste contacten te leggen. Ik onderhoud de contacten met organisaties en kandidaten. Er is totaal geen ruis. Ik ga voor langdurige relaties, zo ben ik voor een aantal organisaties al meer dan tien jaar de vaste recruiter.

Ondersteunende medewerkers zijn gegroeid naar leidinggevende functies en voor hen zoek ik nu weer medewerkers. Dan zie je dat mensen het naar hun zin hebben en de organisatie goed met de medewerkers omgaat.”

TOEKOMST

In dat kader verwacht Wientjes dat duurzaamheid meer prioriteit gaat krijgen na de coronacrisis. „De afgelopen jaren was er steeds meer krapte op de arbeidsmarkt. Dat zal zo blijven, maar zeker de jongere generatie gaat wel bewuster nadenken over wat ze nu echt willen. Wat is de missie en visie van een bedrijf en wil ik daar onderdeel van uitmaken? Ze gaan meer bewust keuzes maken voor organisaties die duurzaam of maatschappelijk bezig zijn. Dit is een tijd van focus en bezinning. Zoals Winston Churchill zei: 'Never waste a good crisis.'

PRINSENWEG 32, NIJKERK

06-51329585

WWW.DORIENWIENTJES.NL



ALLEEN NAAR BINNEN MET CORONA-APP?

Stel je voor: je bent lid van een sportschool, bibliotheek of kerk. En nu wil je, aangenomen dat het weer is toegestaan, er heen. Maar je mag alleen naar binnen mag als je een Corona-app op je smartphone hebt geïnstalleerd. Wat doe je dan?

Aanvankelijk wilde het kabinet al eind april met zo'n app te komen, maar na een 'appathon' en stevige kritiek op de eerste voorstellen, bleek dat niet haalbaar. Minister De Jonge van Volksgezondheid verwacht nu eind mei met een proof-of-concept te komen.

Het feit dat iemand met het virus is besmet geldt als 'bijzonder persoonsgegeven'. Zo'n gegeven wordt door de wet speciaal beschermd. Het zal daarom nog een hele uitdaging zijn om deze app goed vorm te geven zodat hij niet wordt misbruikt. Hoe voorkom je dat de 3 Havo-scholier zijn hele klas twee weken vrijgeeft omdat hij zichzelf voor de grap als Corona-positief heeft ingevoerd?

Een eerste belangrijke voorwaarde vind ik dat het gebruik van een contacten-app vrijwillig moet zijn. Dus geen controles door werkgevers, restaurants en bibliotheken voordat je naar binnen mag.

Verder mogen gegevens die zo'n app verwerkt niet worden opgeslagen in een centrale database. Sla die gegevens lokaal op iemands smartphone op, en waarborg de anonimiteit en een goede beveiliging.

Belangrijk vind ik ook hoe de app in de samenleving gaat functioneren. Gaat de individualisering nu verder toenemen? Of gaat deze app burgers juist helpen zich onbevangen voort te bewegen tussen de 'onzichtbare vijand'?

Het zal duidelijk zijn: technisch en juridisch zal zo'n Corona-app aan strenge voorwaarden moeten voldoen. Zolang de app als vrijwillig en anoniem te gebruiken technisch hulpmiddel wordt ingezet, gun ik dit initiatief een kans.



Jan-Kees Karels is verbonden aan Wolleswinkel Advocaten en is gespecialiseerd in privacy- en ICTrecht.



Duidelijk en slagvaardig.

Voor ondernemers en particulieren

Wolleswinkel
Advocaten



Uw belang, onze zorg

a. Stationsweg 43, Barneveld
t. 0342 491 028

info@wolleswinkel.nl

a. Dorpsstraat 40a, Nunspeet
t. 0341 230 580

www.wolleswinkel.nl

MAXIMAAL ADVIES VOOR LAGERE ENERGIEKOSTEN

Maximaal Advies uit Putten maakt de complexe energiemarkt transparant. Herbert Kok probeert als zelfstandig adviseur op elk energievraagstuk een antwoord te geven. „In de huidige markt is het interessant om te kijken waar je kosten kunt besparen. De energieprijzen zijn nu fors lager.”

Herbert Kok

HET IS NU INTERESSANT OM ENERGIECONTRACTEN TE HERZIEN

PUTTEN - De Ermeloër (27) heeft acht jaar ervaring op de energiemarkt. Via de Nuon kwam hij bij Maximaal Advies terecht. De Puttense franchiseorganisatie maakte in vijf jaar een flinke groei door. Kok, die aanvankelijk vooral in de provincie Flevoland actief was, kreeg 1 januari 2018 de kans zelfstandig door te gaan en adviseert nu voor Maximaal Advies de lokale markt. Energie koopt hij in via de hoofdvestiging in Putten.

„Wij analyseren de energiemarkt, kopen energie in en beheren het contract voor de lange termijn. We spelen in op de huidige situatie. Door de o.a. de coronacrisis en de historisch lage olieprijs - de beursprijs is sinds 2016 nog niet zo laag geweest - zijn de energieprijzen flink gekelderde en de economie ligt grotendeels stil. Grote afnemers als Schiphol en de horeca hebben minder vraag naar energie, maar het aanbod blijft. De afgelopen periode is er amper regen gevallen en door dit mooie weer is er nu een overschot aan duurzame energie.”

Kok ziet dat energieleveranciers in deze tijd bereidwillig zijn om maandelijkse voorschotten bijna op nul te zetten. „Gelet op de oliemarkt (historisch lage gasprijzen) en de fors gedaalde eenheidsprijs voor elektriciteit doordat de techniek continu vooruit gaat en de vraaguitval is dit een interessant moment om energiecontracten te herzien.”

Dit geldt niet alleen voor bedrijven met een aflopend energiecontract, de huidige prijzen kunnen ook voor de toekomst worden vastgezet. „Grootverbruikers waar ik al meerdere jaren mee bezig ben, stappen juist nu in omdat de prijs zo laag is. Inkopen kan volgens een dagmarkt (voor het komende kwartaal of halfjaar of vandaag voor morgen, als grootverbruiker). De andere optie is een termijnmarkt. Dan kies je voor 1-5 jaar een vaste prijs die je gegarandeerd die periode krijgt. Dit kan ook al voor de toekomst. Wie een doorlopend contract heeft tot eind 2022 kan nu al prijzen vastleggen voor 2023 en 2024. Zo creëer je zekerheid.”

Kok verwacht dat de prijzen in de toekomst om twee redenen weer gaan stijgen. „We verkeren nog in een beginnende crisis en stroom kan nog iets zakken, maar gas zit bijna op het laagste punt. De gasprijs zal op lange termijn stijgen om particulieren en

bedrijven te stimuleren van het gas af gaan. Als warmtepompen worden geïnstalleerd zal de vraag naar elektriciteit toenemen en daarmee ook de prijs. Wij houden de pieken en dalen in de markt in de gaten en vergelijken meerdere aanbieders. Soms is het interessant om ondernemers te bundelen en een tender uit te zetten, de andere keer is een uniek profiel aanbieden voordeliger. Ik kom vrijblijvend langs, maar de laatste jaarafrekening kan ook per mail worden toegestuurd. Wij geven kosteloos advies en zijn transparant: onze kosten zijn in de prijzen verwerkt.”

HANDELSWEG 42A, PUTTEN

06-13641774

HERBERT@MAXIMAALADVIES.NL

WWW.MAXIMAALADVIES.NL



ma
maximaal
advies

Herbert Kok (links) en Kelv Schröder van Maximaal Advies maken de complexe energiemarkt transparant.

ONDERNEMERSLOKET IS REDDINGSBOEI IN CRISISTIJD

Toen de horeca halverwege maart dicht moest, winkels tijdelijk sloten en mensen door premier Mark Rutte werden opgeroepen om thuis te blijven vanwege het coronavirus, was het alarmfase 1 voor de lokale economie. Heerlijk Harderwijk en de lokale ondernemers zochten samenwerking met de gemeente Harderwijk. Binnen drie weken is er een ondernemersloket opgetuigd voor ondernemers die zijn getroffen door de coronacrisis. Hierbij zijn ook alle overige sectoren aangesloten.

Bert van Bijsteren

***DIT IS SAMENWERKING
TUSSEN ONDERNEMERS
EN GEMEENTE WAAR
WE ERG NAAR OP ZOEK
WAREN***



Wethouder Economische zaken Bert van Bijsteren en Wim Zwaart (Heerlijk Harderwijk) hebben namens de gemeente en de ondernemers het Ondernemersloket opgetuigd.

HARDERWIJK – Al twee dagen na het sluiten van de horeca op 15 maart was er overleg tussen Heerlijk Harderwijk en ondernemers uit de binnenstad bij Wim Zwaart: „Bijgekomen van de schrik was snel duidelijk dat dit virus de stad pijn ging doen. We moesten wat doen en hebben de gemeente een brief gestuurd. Zo hebben we elkaar snel gevonden”, stelt Zwaart.

„Gezamenlijk hebben we een ondernemersloket bedacht, bedoeld voor zelfstandig ondernemers uit Harderwijk en Hierden, waaronder ook zzp'ers”, aldus wethouder Economische zaken Bert van Bijsteren. Als het hard nodig is, kan de gemeente prima bijspringen, stelt hij. „Er moest geld vrij worden gemaakt. Hier was het College van overtuigd en niet in de laatste plaats de Raad. We doen wat we kunnen en er is een bedrag van 50.000 euro beschikbaar gesteld. Door een gezamenlijke drive van ondernemers en de gemeente was het ondernemersloket na een week of drie in kannen en kruiken.”



Het resultaat is een website met informatie en antwoorden op meest gestelde vragen. Op het platform wordt informatie gegeven over de overheidsmaatregelen en het steunpakket bestaand uit o.a. TOGS, NOW en TOZO die landelijk en op lokaal niveau worden uitgevoerd. Zwaart: „Na 2,5 week waren er al 1500 bezoekers, waaronder veel zzp'ers. Er kwamen steeds meer maatregelen die zijn gerubriceerd. Dat geldt ook voor veelgestelde vragen, zodat de antwoorden makkelijk te vinden zijn.”

Hieraan is ook het fysiek ondernemersloket gekoppeld. Meer specifieke vragen komen terecht bij de gemeente Harderwijk. O.a. Jos Disselhorst, bedrijfscontactfunctionaris van de gemeente, beheert de mailbox voor economische zaken, waar de verzoeken binnenkomen. Er zijn vijf sectoren gedefinieerd: Bedrijventerreinen Harderwijk, Ondernemers binnenstad, Ondernemers wijkwinkelcentra, Horeca, toerisme & events en zzp'ers. „De verzoeken worden per sector beantwoord door de mensen die hier verantwoordelijk voor zijn. Het is een samenspel tussen ambtenaren van de gemeente en diverse ondernemers uit de binnenstad, de Bedrijvenkring en wijkwinkelcentra”, aldus Disselhorst. Per sector is er een koppel geformeerd en contactgegevens staan op de website. Zo is Disselhorst is gekoppeld aan parkmanager Marion van Gils en Iris van der Sterre voor de bedrijventerreinen en aan Adinda Keizer voor zzp'ers. „Een deel van de vragen is gericht aan de gemeente, bijvoorbeeld over de TOZO of de aanpassing van de terrassen. Ook worden er vragen rechtstreeks aan ondernemers gesteld.”

SCAN

Voor diepere individuele hulpvragen kan de gemeente specialistische hulp inroepen. Voorbeelden zijn een accountant, fiscalist of juridisch adviseur over arbeidsrecht of een jurist voor beoordeling van een contract. Disselhorst. „Ondernemers komen in een situatie terecht die ze nooit konden voorzien en niet iedereen heeft specialistische contacten in zijn netwerk. Ook ontbreekt vaak het geld om die hulp in te roepen. Na een intake en scan kunnen wij die hulp inhuren en als het nodig is betalen wij die ook. We doen dit zodat de juiste beslissingen worden genomen, als bv. bedrijfsactiviteiten tijdelijk worden beëindigd door een acute noodsituatie. We willen dan een zachte landing. We hebben de middelen om advies en uitvoering te financieren, maar als dat een hele grote vlucht neemt wordt het een andere vraag.” Van Bijsteren: „Dit zijn vragen die er toe doen en juist dan moet je thuis geven. We willen de schade beperken, zo lang als de beperkingen duren, zodat we er goed uit komen.”

BRENGERS

Ook bringers kunnen een rol spelen bij het ondernemersloket. Zo zijn Zwaart in zijn rol als aanjager bij Heerlijk Harderwijk en centrumadviseur Ben Kooijman vertrouwenspersonen voor ondernemers geworden. Zwaart: „Ondernemers benaderen ons wat makkelijker. Winkeliers zagen hun omzetten dalen en lopen nu tegen de winkelhuur aan. Een luisterend oor van de centrumadviseur is dan goed. Ze kunnen in vertrouwen hun verhaal kwijt als ze vastlopen. Zo kun je een collega verder helpen.”

De website van Heerlijk Harderwijk heeft ook tijdelijk een andere functie. Zwaart: „Normaal is deze pagina bedoeld voor toeristen, nu is het een shopping pagina met de oproep om te kopen bij lokale ondernemers.”

Van Bijsteren zegt blij te zijn met het Stichting Steunfonds Ondernemers Ermelo Harderwijk (SOEH), dat is opgezet door de Lions Club en de Rotary, maar wat losstaat van het ondernemersloket.

NOODFONDS

Zelf is de gemeente bezig met de oprichting van een Noodfonds, voor ondernemers die buiten de boot vallen voor financiële ondersteuning. Van Bijsteren: „Met name zzp'ers kunnen soms nergens op terugvallen. Dat kan door een verkeerde SBI-code bij de KVK-inschrijving. Daar wil het College geld voor reserveren, maar de Raad moet er ook nog wat van vinden. We willen een renteloze lening van maximaal 5000 euro verstrekken. Met zo'n bedrag ben je niet uit de problemen, maar je kunt er wel op korte termijn liquiditeitsproblemen mee oplossen.”

SAMENWERKING

Onder druk komen mooie initiatieven tot stand, maar de betrokkenen willen dat het ondernemersloket ook na coronatijd zijn functie behoudt. Disselhorst: „Het is waardevol dat ondernemers en ambtenaren elkaar in deze tijd goed kunnen vinden. Het ondernemersloket is nu ingericht voor de crisis en de focus van het gemeentebestuur ligt op noodverbanden aanbrengen. Maar het loket kan voor de toekomst informatie geven aan nieuwe ondernemers over het ondernemersklimaat en wat er verder lokaal speelt.” Van Bijsteren: „Informeel waren er al verbindingen en ook het economisch platform is een adviesoverleg tussen gemeente en ondernemers om elkaar te informeren over waar we mee bezig zijn. Het ondernemersloket is samenwerking waar we erg naar op zoek waren, nu en voor de toekomst. We waren nooit zo ver gekomen als er geen voorwerk was geweest.”





Corinne Dikkerboom

VOLLEDIG OUT OF THE BOX; EEN HEEL SPANNENDE EN GAVE ERVARING

VERBINDING IN CORONATIJD VIA STAD IN BEDRIJF LIVESTREAM

Vanuit de studio van Vinke Vision aan het Middelerf in Ermelo vond op 14 mei het eerste online netwerk van Stad in Bedrijf plaats. Corinne Dikkerboom (Stad in Bedrijf) hield een tafelgesprek met Henri Vinke (Vinke Vision) en Paul Verhoef (directeur Rabobank Randmeren). Het event was te volgen via een livestream en kijkers konden vragen stellen via WhatsApp.

ERMELO – In de studio werd ingegaan op de invloed van het coronavirus op de evenementenbranche, de corebusiness van Vinke Vision, en sectorbreed door Paul Verhoef. De conclusie luidde dat er qua perspectief veel veranderd is in korte tijd. De echte impact is nog ongewis, maar bepaalde gedragsverandering zal blijvend zijn. Verhoef verwacht het laatste kwartaal van 2020 herstel, Vinke ziet voor halverwege 2021 kansen in het managen van publieksstromen in de 1,5 meter samenleving.

Via Skype werd contact gezocht met Ynco de Jong (Burn-out Bullshit) en Erwin Teunissen (Vinivo). Breinregisseur De Jong ziet dat langdurige spanning resulteert in vermoeidheid en concentratieverlies. Zijn tip is momenten voor ontspanning nemen in het dagelijks ritme. Wijnleverancier Teunissen wil ook nu exclusiviteit aan zakelijke afnemers bieden en bedient uit principe niet de particuliere markt. Hij benut de coronatijd om te gaan sporten en leert een nieuwe taal.

De live tv-uitzending is een idee van Henri Vinke. „We hebben mensen in de studio en mensen waarmee

we via een Skype verbinding in gesprek kunnen. Zo krijg je een professionele tv-uitzending: een leuk afwisselend programma, gericht op de ondernemers en de problematiek waar we in zitten. Hoe ga je er mee om, waar loop je tegenaan en welke kansen zijn er?” Vinke, eigenaar van Vinke Vision, heeft zijn studio corona-proof gemaakt. Terwijl Dikkerboom de Ermeloër interviewde in zijn studio, werden licht en geluid bediend vanuit een andere ruimte. „Deze livestream was bedoeld voor en door regionale ondernemers. Ik vind het interessant om van elkaar te horen hoe anderen problemen hebben opgepakt.”

EXPERTISE ROOMS

Na de uitzending konden tien verschillende expertise rooms worden bezocht, waarin de roompartners (allen leden van Stad in Bedrijf) hun kennis deelden via een videochat. Bos BTC heeft de deelnemende bedrijven benaderd over de technische invulling van de webinars. „Een aantal kan zelf een online webinar initiëren, bij twee bedrijven helpen wij met ons programma een webinar te organiseren”, vertelt Andries Lichtendonk. „Wij stellen de software 3CX

Webmeeting beschikbaar en coachen bij de werking van het programma. De 3CX Webmeeting is door de onderscheidende technische mogelijkheden een out of the box webinar. We kunnen voor grotere groepen mensen producten, diensten en expertise laten zien.”

Het in coronatijd organiseren van een online event geeft Lichtendonk ‘een gevoel van verbondenheid’. „In feite is de webinar open. Na het aanmelden zijn de namen afgeschermd van elkaar, dat is belangrijk AVG-technisch gezien. Als initiator van de webinar kan je zelf bepalen of camera, microfoon en chat kunnen worden gebruikt door de kijkers.”

Corinne Dikkerboom blikt terug op een ‘heel spannende en gave ervaring’. „Dit is volledig out-of the box. Er zijn 65 mensen ingelogd en er werd ook samen gekeken. Je weet dat veel mensen kijken, maar je ziet ze niet. Dit was te gek, maar nog steeds ben ik liever gewoon met mensen in contact.” Stad in Bedrijf bedankt Vinke Vision voor de faciliteiten en Bos BTC voor het werk achter de schermen.



Mark van 't Spijker
WAUW

Wil je weten wat we op je website meten



Ingeborg Lups
Veluwe Portaal

De bezetting van werknemers
in en na Corona Tijd



Arthur Fransz
Mediadvies

Moet ik wel adverteren in coronatijd



Robin van den Brink
Van der Hoek makelaardij

De waarde uit je stenen halen



Arjen Houtman
MBM

Hoe houd ik mijn personeel in balans
in deze tijd: Kosten - Vitaliteit



Romana van der Horst
Vinke Vision

Een creatief concept vormt
de basis voor succes



Erwin Teunissen
Vinivo

Wijngroothandel voor de zakelijke markt



Henri Vinke
Vinke Vision

Bereik met videocontent



Ynco de Jong
Burnout Bullshit

Wat doet dit met je brein en wat kun je doen



Marco Overdijk
Stoeten en Partners

Verkopen met tegenwind



Andries Lichtendonk
Bos BTC

Bellen en gebeld worden
zoals op kantoor, ook thuis



Jeroen Kaspers
Wolderwijd Juristen

Arbeidsrecht in Corona Tijd

BOS BTC LOOPT VOOROP IN BEVEILIGING EN TELECOM

Bos BTC is al ruim 35 jaar actief in beveiliging en heeft 30 jaar ervaring in telecom. De twee afdelingen van het Puttense bedrijf aan de Hoge Eng West 24 hebben raakvlakken en overlappen elkaar steeds meer, doordat klanten vaker een gecombineerd dienstenpakket afnemen.

PUTTEN - De beveiligingstak omvat inbraakbeveiliging, brandmeldsystemen en de later toegevoegde camerabewaking. „Binnen deze afdeling houden vier engineers zich bezig met allerlei soorten zakelijke (nieuwbouw)projecten, waarbij ze aangestuurd worden door één verkoper”, vertelt medewerker Andries Lichtendonk uit Putten.

ZAKELIJK EN PARTICULIER

Voor de zakelijke markt werkt Bos BTC o.a. veel voor hoofdaannemers op bouwprojecten. „Heeft een elektricien een project waar beveiliging aan te pas komt, dan verzorgen wij de beveiligingsinstallaties voor de klant. Voor particulieren plaatsen we inbraakbeveiliging en camera'systemen voor hun woning.”

Alarmsystemen voor inbraakbeveiliging zijn van het merk Alphasystems, voor camera'systemen heeft Bos BTC het merk Hikvision en brandmeldsystemen zijn van Hertek. „Dit zijn gerenommeerde, landelijk bekende merken. Wij zijn het aanspreekpunt voor de

Andries Lichtendonk

THUISWERKEN WORDT DE TOEKOMST, DAN MOET JE GOED BEREIKBAAR ZIJN

klant en leveren alles. Als gecertificeerde partij zijn we op de hoogte van de regelgeving om dit conform de gestelde eisen op te leveren. Mensen kiezen ook voor ons serviceniveau, de korte lijnen en persoonlijke benadering. Alle werkzaamheden worden in eigen beheer uitgevoerd.”

3CX TELEFONIEOPLOSSING

De telecomafdeling is louter bedoeld voor zakelijk gebruikers. Hier werken twee engineers en is Lichtendonk verantwoordelijk voor verkoop. „Wij werken

met 3CX telefonie oplossingen onder ons eigen label ABCConnect. Deze private cloudoplossing is ideaal voor zowel thuiswerkers als mensen op kantoor. Het systeem biedt alles wat je in deze tijd wilt hebben. Je kunt beschikbaarheid van je collega's bekijken, intern één op één (video)bellen, met elkaar chatten, je hebt inzicht in volledige belhistorie, voicemailen zijn beschikbaar en je kunt webinars en webmeetings configureren en initiëren.”

GOED BEREIKBAAR

Goed bereikbaar zijn is essentieel, weet Lichtendonk. „Tegenwoordig wil iedereen alles vanaf zijn mobiele telefoon kunnen doen. Je hele werkplek zoals je die op kantoor gewend bent, heb je ook thuis en onderweg op je mobiel bij je. Doordat het volledig cloud gebaseerd is, ben je altijd bereikbaar.” Bos BTC speelt met de 3CX telefonieoplossing in op de veranderde wens van de consument. „We zien dat de laatste periode veel thuis wordt gewerkt. Veel mensen die nog op traditionele systemen waren aangesloten, hebben nu een 3CX oplossing. Dit wordt echt wel de toekomst. Gebleken is dat het technisch gewoon kan en we verwachten dat er in de toekomst veel meer thuis gewerkt gaat worden. Dan moet je goed bereikbaar zijn.”

Bos BTC is breed onderlegd met allerlei diensten en services. Het Puttense bedrijf is al jaren bekend met Voice over IP telefonie (VOIP) en heeft 3CX sinds een aantal maanden in gebruik. „We houden de nieuwste ontwikkelingen bij. Videobellen heeft nu een vlucht genomen. Wij testen de nieuwste innovaties en vinden het belangrijk om die ook zelf te hebben, zodat we de eindgebruikers goed kunnen adviseren.”



Uitbeelding webinar Bos BTC met technicus Paulo da Graça (links) en Wim Bos.

HOGHE ENG WEST 24 PUTTEN
0341-360555
WWW.BOSBTC.NL



'LOKAAL OPHALEN EN LANDELIJK BRENGEN IS KRACHT VNO-NCW'



Rob Dal heeft bij VNO-NCW in minder dan een jaar tijd al veel meegemaakt: „Een bijzondere tijd om te starten.”

Van economische hoogtijdagen tot de verwachting van een krimp van 7 procent. Apeldoornse Rob Dal (35) heeft in minder dan een jaar al veel meegemaakt als nieuwe regiomanager bij VNO-NCW Flevoland en VeluweVallei. „Een bijzondere tijd om te starten, maar dat geeft ook energie om met elkaar de schouders eronder te zetten.”

REGIO - Rob Dal is per 1 juli 2019 de nieuwe Regio-manager Flevoland en VeluweVallei bij VNO-NCW Midden. De Apeldoornse bestrijkt het gebied van de Food Valley tot en met de Noord Veluwe en de provincie Flevoland. „Ik werkte in de financiële dienstverlening, waarvan 9 jaar bij Rabobank als financieel adviseur gericht op hypothecaire dienstverlening. Ik had de behoefte iets anders op te zoeken. Ik wilde meer 'naar buiten toe': mensen en mooie bedrijven ontmoeten. Via een korte omweg kwam ik bij VNO-NCW. Ik heb al veel bedrijven mogen zien en veel contacten opgedaan. Je hebt zeker wel een jaar nodig om je voelsprieten uit te steken in de regio.”

MEERWAARDE

VNO-NCW is een overkoepelende ondernemingsorganisatie die spreekt namens ondernemingen van

Rob Dal

VNO-NCW SPREEKT NAMENS BEDRIJVEN VAN VERSCHILLENDE GROOTTE UIT ALLE SECTOREN

verschillende grootte uit alle sectoren. VNO-NCW Midden is één van de vijf regionale verenigingen en daaronder vallen Flevoland en VeluweVallei. „De meerwaarde van het regionale VNO-NCW lidmaatschap is de korte lijnen naar Den Haag, waar onze voorzitter Hans de Boer in de Malietoren gevestigd is.”

Lokaal ophalen, regionaal en landelijk terugbrengen is de kracht. „Wij halen informatie op bij onze leden en leggen die input neer bij de collega's in Den Haag, die er snel op anticiperen. In deze coronatijd zie je dat regels worden aangepast. Een voorbeeld hiervan is de NOW-regeling: het grootste pakket van maatregelen waarbij de regering tot 90% van de loonkosten overneemt. Bij de totstandkoming, verruiming en verbetering van deze regeling is VNO-NCW nauw betrokken. Dat kun je bereiken doordat veel leden de VNO-NCW krachtig maken en ook door solidariteit als ondernemers samen.”

THEMA'S

VNO-NCW trekt samen op met MKB Nederland en vertegenwoordigt zo een groot deel van het bedrijfsleven. Regionaal werkt VNO-NCW Flevoland en

VeluweVallei nauw samen met bedrijvenkringen, het NVOO (Noord-Veluws Ondernemers Overleg) en de Economic Board Noord Veluwe: een triple helix samenwerking tussen overheid, onderwijs en ondernemers. „Wij richten ons op een aantal speerpunten in de lobby, die leden en bestuursleden jaarlijks vaststellen. Denk aan innovatie, internationalisering en arbeidsmarktstukken. Als regiomanager houd ik mij bezig met de uitvoering van het beleid.”

In deze coronatijd heeft VNO-NCW Midden met ontwikkelingsmaatschappij Oost.nl, de Provincie Gelderland en MKB Nederland een corona ondernemerspanel opgericht om de effecten van de coronacrisis te meten. Uit onderzoek met ruim 1300 Gelderse respondenten blijkt dat 4 op de 5 Gelderse bedrijven getroffen zijn door de coronacrisis. We bereiden ons voor op de 1,5 meter economie door samen te kijken naar protocollen, die worden opgesteld door de branches. Een stuk of vijf zijn klaar, dat moeten er 50 worden. Het perspectief dat we op 6 mei hebben gekregen had iedereen toch even nodig. Een routekaart om toe te werken naar wat er wél kan in het 'nieuwe normaal' zal een hoop bedrijven wat lucht geven. Ik zie dat met vertrouwen tegemoet.”

06-51279192

DAL@VNO-NCWMIDDEN.NL

WWW.VNO-NCWMIDDEN.NL





WILT U OOK LID WORDEN EN UW LOGO OP ONZE 'WALL OF FAME'?

NEEM VOOR MEER INFORMATIE CONTACT OP MET: **CORINNE DIKKERBOOM, 06-51265794, INFO@STADINBEDRIJF.NL**



DE LOGISTIEKE HOTSPOT ZEEWOLDE



De gemeente Zeewolde is zeer vereerd met de **top-3** erkenning op de logistieke kaart Nederland 2020 van Logistiek.nl. Als belangrijke schakel in de logistieke hotspot Almere - Lelystad - Zeewolde scoort Zeewolde landelijk hoog op de hotspotcriteria **beschikbaarheid personeel** en **bouwgrond** en op **vestigingsmedewerking**.

Bedrijfscontactfunctionarissen:

Hans Polet
E: h.polet@zeewolde.nl
T: 06-21113473

Renate Slokker - Willemsen
E: r.slokker@zeewolde.nl
T: 06-52400420

Adres:

Postadres
Postbus 1
3890 AA Zeewolde

Bezoekadres
Raadhuisplein 1
3891 ER Zeewolde



www.zeewoldezakelijk.nl