

STAD IN BEDRIJF

BUSINESSMAGAZINE: DE KRACHT VAN VERBINDEN



NOORDWEST VELUWE & RANDMEREN

WOLLESWINKEL HOFMAN ADVOCATEN

**ÉÉN AANSPREEK-
PUNT VOOR MEER-
DERE JURIDISCHE
VRAAGSTUKKEN**

6

Aanpak van schulden goed voor
werknemer en werkgever

**Unieke status als
strategisch partner
van KPN**

p.14

**REISGIDS VOOR ONDERNEMERS IN
KETENMANAGEMENT**

p.20



Chantal Drent biedt met Topcleaning vanaf de zomer een thuiswas service.

SPAAR HET MILIEU MET THUISWAS BIJ TOPCLEANING

HARDERWIJK - Wat is jouw ecologische voetafdruk? Door je thuiswas bij Topcleaning Textielreinigers te laten doen, verminder je de CO₂-uitstoot, bespaar je water en energie en vermindert je bijdrage aan de plastic soep.

In coronatijd krijgt Topcleaning steeds meer aanvragen van mensen om hun thuiswas te doen. „Dat begon tijdens de eerste lockdown met vragen van mensen in de risicogroep en ouderen die de deur niet meer uit wilden. In de winkel kwamen wat minder klanten, dus bedachten we om een *wash dry fold* - wassen, drogen, vouwen - service aan te bieden. We kregen ook vragen van 'kinderen' die voor

hun ouders de thuiswas doen of van wie hun ouders in een verzorgingstehuis wonen”, vertelt eigenaresse Chantal Drent.

Zij wil met Topcleaning mensen bewust maken dat onze grootste vervuiler thuis staat: de wasmachine. „Als wij jouw thuiswas zouden doen, verminder je de CO₂-uitstoot met 24%, bespaar je 17% energie per wasbeurt en bespaar je 80% water op jaarbasis. Je bijdrage aan de plastic soep is maar 0,1%, bij thuiswas 33%. Topcleaning vermindert dus jouw ecologische voetafdruk.”

Topcleaning is zelf ook bezig om haar ecologische voetafdruk te verlagen. „We vangen het water op voor hergebruik. Ook filteren we plastic deeltjes in een

opvangbak. Onlangs hebben we een proef gedraaid met biologisch afbreekbaar plastic als verpakkingsmateriaal.”

Topcleaning wil vanaf de zomer starten met een abonnement voor het halen en brengen van thuiswas. „We hebben eerst met mensen privé afspraken gemaakt. Nu willen we toe naar een abonnement met een vast maandbedrag of dat je de thuiswas per kilo betaalt. Hier in de omgeving halen we het gratis op.”

TOPCLEANING
FAHRENHEITSTRAAT 50 HARDERWIJK
0341-414521
WWW.TOPCLEANING.NL



GEMEENTE NUNSPEET

VERGROOT KENNIS MET SCHOLINGSFONDS UPGRADE JEZELF

NUNSPEET - De gemeente Nunspeet is als een van de Noord-Veluwsche gemeenten eind vorig jaar aangesloten bij Ontwikkelingsfonds Regio Zwolle. Met hun programma Upgrade Jezelf kunnen werkgevers investeren in hun medewerkers.

„Door her-, bij- en omscholing kun je talent ontdekken, nieuwe kennis opdoen en vaardigheden aanleren. 50% van de kosten (tot een maximum van € 2.500,-) komt uit het fonds, het andere deel dragen bedrijven zelf bij”, aldus beleidsadviseur Diane Mulderij van de gemeente Nunspeet. Door corona is het fonds ook toegankelijk voor inwoners van de gemeente Nunspeet, die onder voorwaarden hun scholing vergoed krijgen.

AARTEC Engineering is het eerste bedrijf in de gemeente dat de scholingsvouchers krijgt. Medewerkers Jan Peter Stokreef en Rob de Haan



Wethouder Mark van de Bunte reikt een scholingsvoucher uit aan Jan Peter Stokreef en Rob de Haan van AARTEC Engineering.

hebben een vierdaagse cursus PLC programmeren gevolgd. „Hoewel wij dit proces uitbesteden aan een partner, weten we nu wel precies hoe het werkt. Zo kunnen we beter meedenken en onze dienstverlening verder professionaliseren. Als je investeert in je personeel, wordt je bedrijf sterker. Het fonds werkt drempelverlagend want het is een mooie tegemoetkoming in de kosten.”

Ondernemer Aart Franken vindt het zowel voor de werkgever als voor de werknemer 'super interessant'. „Onze mensen kunnen door bijscholing hun kennis uitbreiden. Zo'n dure training laten we meestal maar één persoon doen, maar in dit geval is het behapbaar

voor het bedrijf om twee mensen de cursus te laten volgen.”

‘Als je doet wat je deed, zul je krijgen wat je kreeg’, luidt een oud gezegde, weet wethouder Mark van de Bunte. „Daarom moedigen wij ondernemers aan om via Upgrade Jezelf de volgende stap(pen) te maken.”

Via de website kun je eenvoudig een aanvraagformulier downloaden. Het fonds loopt door tot en met 2022.

WWW.UPGRADEJEZELFREGIOZWOLLE.NL



GROEI

Weet je nog, vorig jaar rond deze tijd zaten sommigen met de handen in het haar. Hoe moet het nu verder, wat kan ik nog doen? De markt valt stil...Maar is dat ook echt zo geweest? Sommige branches wel natuurlijk. Ik vond het echt heel naar hun verhalen te horen. Die betreffende ondernemer kon zijn passie niet meer uitvoeren...maar hij heeft groei doorgeemaakt.

Met de leden van het regionetwerk heb ik vele gesprekken gevoerd: waar kan ik helpen, verbinden en/of aanbevelen? Een grote groep ondernemers heeft een groei van 30% doorgeemaakt. Dat hebben ze weten te realiseren door goed te luisteren in de markt. Wat heeft 'mijn' klant nu nodig, waar kan ik ze bij helpen, wat gaat het bedrijfsleven van ons vragen? Wat kunnen we doen om omzet te verdienen?

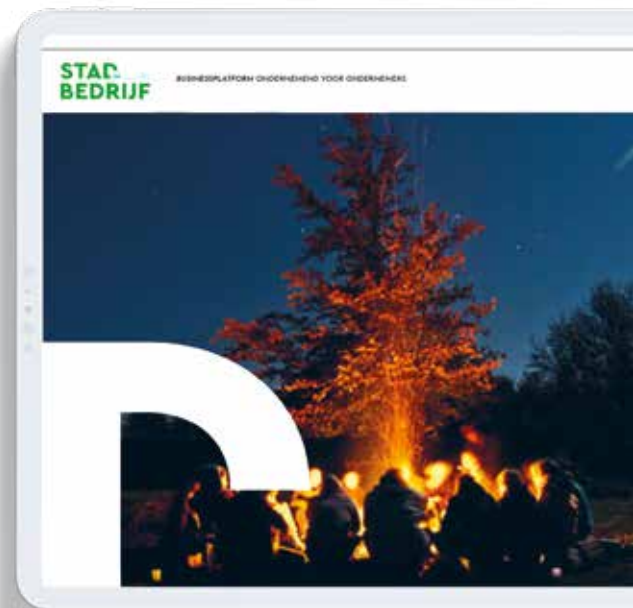
Mijn vorige werkgever zei altijd: 'Elke week is 10% van je tijd voor iets nieuws'. Hij bedoelde persoonlijke groei in je vakgebied en de focus op *new business*. Business platform Stad in Bedrijf is lid geworden van *All Bizz Nunspeet*. Tweewekelijks groeien in kennis van de verhalen van mede-ondernemers en nieuwe ondernemers leren kennen, waardoor ik weer beter kan verbinden. Ook heb ik me aangemeld voor *City golf Nijkerk*. Te gek toch, mijn eigen spelletje verbinden met het ondernemerschap.

Naast het regionetwerk en het magazine hebben we nu ook de academie opgezet. We willen graag het leerplatform worden in de regio. Het leerplatform dat voorziet in trainingen, opleidingen en *webinars*. Deels door erkende trainers en coaches, maar ook zeker door ondernemers die echt heel veel nuttige informatie kunnen geven. Met elkaar leren, informeren en trainen. Dat zorgt voor groei van jezelf en dus groei voor de organisatie.

Succes met ondernemen en veel leesplezier. Tot week 28!

Corinne

GERKE VAN ZALK: GROEI VAN DE ONDERNEMING
VEREIST GROEI VAN DE ONDERNEMER



COLOFON

Businessmagazine Stad in Bedrijf verschijnt 8x per jaar, wordt verspreid bij alle bedrijven in de gemeenten Nunspeet, Harderwijk, Zeewolde, Ermelo, Putten, Voorthuizen en Nijkerk en heeft een lezersbereik van ruim 60.000 lezers actief in het bedrijfsleven.



REGIONETWERK & BUSINESSMAGAZINE:
Corinne Dikkerboom | 06-51265794



FOTOGRAFIE:
Henk Merjenburgh | 06-55805077



INTERVIEWS & EINDREDACTIE:
Marco Jansen | 06-41205202



FOTOGRAFIE:
Bo Borkus | 06-12768460



FOTOGRAFIE:
Erwin Winkelman | 06-14357660

DESIGN: Merk Meester

OPMAAK: Wedding Nederland

DRUK: Grafisch Bedrijf Bokhorst

VERSPREIDING: Gresbo Post

Noordwest Veluwe in Bedrijf BV | Stad in Bedrijf

Postbus 341 | 3840 AH | Harderwijk

www.stadinbedrijf.nl | info@stadinbedrijf.nl

Graag geef ik u informatie over het magazine. Wilt u GRATIS dit zakelijke magazine ontvangen of een adreswijziging doorgeven, dan kunt u hiervoor gebruik maken van emailadres: info@stadinbedrijf.nl

OPTIMAAL WERKEN MET PRIVATE CLOUD VAN BOS BTC



Dierenarts Arjen van Veenhuisen (links) heeft Andries Lichtendonk van Bos BTC als lokale partner voor telefonie.

HARDERWIJK - AnimalCare had voorheen locaties in Harderwijk, Ermelo en Putten. Met de verhuizing van de dierenartsenpraktijk in december 2017 naar een nieuw pand aan de Goede Reede 3 in Harderwijk heeft Bos BTC de telefonie van drie locaties samengevoegd in één systeem. Arjen van Veenhuisen, mede-eigenaar van AnimalCare, is verantwoordelijk voor telefonie en ICT. Hij heeft voor een lokale partij gekozen omdat dit voor hem beter werkt: zit je partner in de buurt, dan zijn dingen snel geregeld. „Als dierenartsenpraktijk zijn we erg afhankelijk van telefonie, want daar begint vrijwel elk klantcontact mee. Er is ontzettend veel telefoonverkeer naar de praktijk en naar de dierenartsen in het veld en een groot deel daarvan is spoed. Bij een bloeding, verlossing of keizersnede moet een dierenarts altijd bereikbaar en snel ter plekke zijn.”

Door de groei van AnimalCare veranderden de wensen: flexibel zijn in het schakelen van dienstdoende dierenarts en gemak voor de klant. De telefooncentrale was verouderd en aan revisie toe. „Als klanten buiten kantooruren bellen, worden ze direct doorgeschakeld naar de dienstdoende dierenarts. Ik kan nu via internet met een paar klikken mezelf op bereikbaar zetten als ik de dienst overneem van een

collega. In het verleden ging dat veel omslachtiger. Veel dierenartsen willen ook via het nummer van de praktijk kunnen uitbellen naar de klant, zodat duidelijk is dat de dierenarts heeft gebeld.”

In 2021 is op advies van Bos BTC een nieuwe telefooncentrale geïnstalleerd. Adviseur Andries Lichtendonk: „De specifieke wensen konden beter worden ingevuld met de 3CX private cloudoplossing. Dat is de basis en wij leveren nog een extra dienst als maatwerk geschreven software. Zo komen de vragen bij de juiste medewerker van de verschillende afdelingen Gezelschapsdieren en Landbouwenhuisdieren terecht. Dat was uitdagend ten opzichte van een standaard systeem. Als je in de wachtrij komt, kun je voorrang krijgen bij een spoedvraag. Als de klant ons belt, wordt in het praktijkmanagement systeem de juiste klantkaart geopend en zien wij direct wie het is.”

Het bellen via de 3CX omgeving gaat volgens Van Veenhuisen razendsnel en ook de interne communicatie en doorverbinden is verbeterd. „Je ziet op een app op je telefoon of je collega op bezet staat. We hebben een efficiëncyslag gemaakt en zijn er zeker op vooruit gegaan.”

In de tussentijd is ook WhatsApp for business

In het werk van een dierenarts telt elke minuut. Arjen van Veenhuisen is de hele dag onderweg naar klanten om dieren te bezoeken. „Een auto en een telefoon zijn mijn belangrijkste instrumenten. Want wie een dierenarts nodig heeft belt meestal.”

Bos BTC laat de communicatie optimaal werken, zodat Dierenartsen AnimalCare kan doen waar het goed in is.

Arjen van Veenhuisen

**EEN AUTO EN EEN
TELEFOON ZIJN MIJN
BELANGRIJKSTE
INSTRUMENTEN**

geïnstalleerd. Veel vaste klanten, waaronder boeren, maken gebruik van deze dienst. Van Veenhuisen: „Boeren kunnen via WhatsApp gemakkelijk producten bij ons bestellen. De bestelling wordt afgehandeld door onze assistenten; als het klaar staat krijgt de klant een bericht. In het verleden kregen wij als dierenartsen die appjes zelf op onze privénummers.”

Lichtendonk kijkt alweer vooruit. „In de toekomst wordt vast en mobiel integratie nog uitgerold.”

BOS BTC
0341-360555
WWW.BOSBTC.NL
WWW.ANIMALCARE.NL



Het jaar 2021 staat voor Wolleswinkel Hofman Advocaten in het teken van vernieuwing. Het advocatenkantoor is per januari verhuisd naar een fraai pand aan de F.A. Molijnlaan 131. Advocaat Aart Hofman uit Nunspeet heeft zijn naam als mede-eigenaar nu ook verbonden aan het kantoor. Ook de huisstijl, het logo en de website zijn vernieuwd.



Wolleswinkel Hofman Advocaten: (vlnr) Romy Schaap, Jaap Wolleswinkel, Jan-Kees Karels en Aart Hofman.

SPARRINGPARTNER VOOR ONDERNEMER

NUNSPEET - Wolleswinkel Hofman Advocaten heeft geconcludeerd dat de uitbreiding van Barneveld naar een tweede vestiging in Nunspeet van toegevoegde waarde is. Vanaf 2018 was het kantoor gevestigd in het Bankgebouw; het kantoor verzamelgebouw aan de Dorpsstraat 40a in Nunspeet. „Wij zochten een locatie om onze cliëntèle te ontvangen in een ruimte, meer passend bij de aard van onze dienstverlening, waarbij privacy een belangrijk aspect is. Ook parkeer gelegenheid op eigen terrein is daarbij van belang. Dit pand aan de F.A. Molijnlaan voldoet aan al onze wensen”, legt Aart Hofman uit.

Hofman (50) heeft in januari 2017 met Jaap Wolleswinkel de organisatie overgenomen van Wolleswinkel senior. Destijds werd de kantoor naam intact gelaten. Omdat Hofman Nunspeet als zwaartepunt heeft, is dat nu gewijzigd. „Als geboren en getogen Nunspeeter heb ik in deze omgeving een sterk persoonlijk netwerk. Voor de herkenbaarheid is mijn naam nu ook toegevoegd aan de kantoor naam.” Advocaat Jan-Kees Karels (47) uit Apeldoorn is in mei 2018 parttime begonnen in het kantoor. Sinds 1 februari 2020 is hij voltijds betrokken: als zelfstandig advocaat is hij gelieerd aan Wolleswinkel Hofman Advocaten. Ook hij bedient cliënten in Nunspeet.

„Mijn specialiteit is privacyrecht; dat was één van de redenen om drie jaar geleden met mij in zee te gaan. De AVG is één van mijn specialismen: hoe bescherm

je de persoonsgegevens van jouw personeel en klanten? Ook voor vragen op juridische gebieden als ICT-recht, auteursrecht en merkenrecht kunnen ondernemers bij mij terecht.”

De advocaten vullen elkaar aan, aangezien Hofman zich vooral bezighoudt met juridische aspecten die verband houden met de eigen organisatie van de onderneming. „Denk hierbij onder meer aan ondernemingsrecht en arbeidsrecht. Daarnaast behandel ik kwesties die betrekking hebben op de externe zakelijke relaties van ondernemers, zoals leveranciers en klanten. Dit betreft onder meer claims vanwege contractbreuk en het niet correct nakomen van afspraken.”

Aart Hofman

**BIJ ONS HEB JE ÉÉN
AANSPEEKPUNT VOOR
MEERDERE JURIDISCHE
VRAAGSTUKKEN**

FULL SERVICE

Wolleswinkel Hofman Advocaten onderscheidt zich als full service kantoor. Hofman: „Doordat wij jaren-

lange ervaring hebben vanuit een meer algemene praktijk, kunnen we meerdere rechtsgebieden bedienen en zijn we in staat onze cliënten op een breed terrein bij te staan. We kijken daardoor met een helicopterview naar het probleem dat de klant ons voorlegt. Met oog voor de samenhang tussen rechtsgebieden en hoe deze op elkaar inhaken. Het gaat er altijd om per saldo de beste oplossing aan te reiken.”

De advocaten hebben daarbij onderling korte lijnen, ook met het kantoor in Barneveld. „De ondernemer kan zijn zaak bij ons kwijt en heeft een eigen advocaat als vaste aanspreekpunt. Zo kunnen we bij uitstek als sparringpartner fungeren.”

WOLLESWINKEL HOFMAN ADVOCATEN

F.A. MOLIJNLAAN 31 NUNSPEET

0341-230580

WWW.WOLLESWINKELHOFMAN.NL



AANPAK VAN SCHULDEN GOED VOOR WERKNEMER EN WERKGEVER



Wethouder Egge Jan de Jonge en budgetconsulent Ingrid Blik adviseren financiële problemen tijdig te bespreken.

BETALINGSACHTERSTANDEN EN SCHULDENPROBLEMATIEK ZIJN EEN TABOE, ZEKER OP DE WERKVLOER. TOCH IS HET VOOR WERKGEVERS VAN BELANG OM DEZE VROEGTIJDIG TE SIGNALEREN. EEN SIGNAAL KAN ZIJN DAT WERKNEMERS MINDER GOED IN HUN VEL ZITTEN. DE GEMEENTE ZEEWOLDE WIL BEDRIJVEN HIERVAN OP DE HOOGTE BRENGEN. DE MAATSCHAPPELIJKE DIENST FLEVOLAND FUNGEERT NAMENS DE GEMEENTE ALS VRAAGBAAK VOOR WERKGEVERS EN WERKNEMERS.

Egge Jan de Jonge

VROEGTIJDIG VRAGEN OM HET VAKANTIEGE- LD IS EEN BELANGRIJK SIGNAAL

ZEEWOLDE - Mei en juni zijn bij uitstek de maanden om financiële problemen te signaleren. Vaak krijgen werknemers dan hun vakantiegeld. Al vanaf maart treffen deurwaarders maatregelen om dat vakantiegeld te kunnen invorderen. Met deze verordening kunnen ze openstaande schulden aflossen. De deurwaarder verzoekt de rechtbank toestemming te verlenen om beslag te leggen op het inkomen, goederen of banktegoeden. Bij akkoord kan de deurwaarder geld incasseren via loonbeslag. Hierbij wordt de werkgever gevraagd wat de werknemer verdient en wanneer het vakantiegeld wordt uitbetaald. Dit zou voor een werkgever het moment zijn om het gesprek aan te gaan met een werknemer.

Wethouder Sociale zaken Egge Jan de Jonge: „Medewerkers die weten dat er beslag gelegd wordt op hun vakantiegeld vragen of ze het eerder kunnen krijgen om een aankoop te doen, zoals het vervangen van de wasmachine. Bij deze signalen is het voor de werkgever belangrijk om na te denken over zijn of haar rol. Ik vind dat de werkgever verantwoordelijk is voor het welzijn van zijn werknemers, zoals de gemeente Zeewolde dat voor zijn inwoners is. Zodat werknemers niet langs de zijlijn komen te staan, of partijen ontevreden uit elkaar gaan. Het risico hierbij is dat medewerker in de bijstand belandt, met veelal als gevolg meer financiële problemen. Als gemeente adviseren wij werkgevers om zulke gesprekken wel te voeren. Als een gesprek begint met de open vraag 'Hoe gaat het met je?', dan komen de financiële problemen snel boven.”

FINANCIËLE APK

Een werkgever kan zijn werknemer op de rit zetten door contact op te nemen met Maatschappelijke Dienstverlening Flevoland (MDF) voor een financiële APK. De Jonge: „Want zoals je ook je auto laat keuren door een monteur, kan iedereen ook zijn financiën laten checken om te kijken of je krijgt waar je recht op hebt en of je inkomsten en je uitgaven in balans zijn. Zo'n gesprek met de financiële hulpverleners van MDF of het Zelfstandigen Loket Flevoland (ZLF) is een handvat om structuur terug te brengen in je leven.”



Bij het Vraaghuis kunnen inwoners terecht voor het aanvragen van uitkeringen, toeslagen en minimaregelingen.

Ingrid Blik is budgetconsulent bij MDF, een stichting actief in Lelystad, Dronten en Zeewolde. Zij is met haar collega's aanspreekpunt voor bedrijven en inwoners van de gemeente Zeewolde. „Als een werkgever met de werknemer in gesprek is gegaan, moet de werknemer akkoord zijn voor contact wordt gelegd met het MDF. De dienstverlening is kosteloos en er kan op vrijwillige basis gebruik van worden gemaakt. In een gesprek op ons kantoor in Zeewolde inventariseren we de schuldsituatie en kijken we welke hulpverlening passend is. Zoals de aanvraag van één van de minimaregelingen, waar Zeewolde er veel van kent. Dit zijn regelingen voor mensen met een inkomen op of rond bijstandsniveau. Of een aanvraag bij het Sport- & Cultuurfonds zodat kinderen weer naar zwembaden kunnen. Is iemand het overzicht helemaal kwijt, dan kunnen we budgetbeheer en uiteindelijk schuldhulpverlening aanbieden. Een werkgever mag mee naar het gesprek. Contact hoeft niet altijd via de werkgever te gaan; werknemers woonachtig in Zeewolde kunnen ook rechtstreeks contact opnemen zonder toestemming of medeweten van de werkgever. Werknemers uit andere gemeenten kunnen zich melden bij hun eigen gemeente.”

OORZAKEN

De werkgever kan ook eerdere signalen krijgen dan pas bij het loonbeslag. Als een medewerker wil overwerken in de weekenden of vrije dagen wil laten omzetten in geld, kan dat duiden op financiële problemen. Andere signalen zijn ziekteverzuim of minder geconcentreerd het werk uitvoeren. Oorzaken voor financiële problemen zijn onder meer scheidingen, gezondheidsproblemen of minder inkomsten vanwege corona. Blik: „Zit je in de horeca met een nul-urencontract, dan heb je echt wel pech. Europese arbeidsmigranten zijn door corona minder gaan werken. Partners die minder inkomsten hebben. Wie het al niet breed had, komt nu nog meer in de knel. Zzp'ers met minder inkomsten kunnen terecht bij ZLF; deze organisatie informeert over coronasteunmaatregelen.”

Blik had een enorme toestroom van aanvragen

verwacht, maar die blijft vooralsnog achterwege. „We verbazen ons dat dit nog meevalt, maar ook weer niet, want gemiddeld zetten mensen pas na vijf jaar de stap richting schuldhulpverlening. Zo'n verzoek wordt vaak door schaamte niet ingediend, omdat ze het niet aandurven of mensen willen het eerst zelf oplossen. We hebben geen wachtlijst en kunnen mensen direct helpen.”

De boodschap is dan ook: wacht niet te lang. Hoe eerder aan de bel wordt getrokken, hoe makkelijker betalingsproblemen kunnen worden opgelost. Blik: „Als je beslag op beslag krijgt, is je keuzevrijheid niet meer zo groot en moet je vrij snel denken aan een schuldenregeling. Ben je er met betalingsachterstanden vroeg bij, dan kun je met een betalingsregeling ook een eind komen. Ook voorkom je dan hoge kosten, niet alleen voor jezelf door hoge boetes, maar ook voor de gemeente is een schuldentraject duur. We willen voorkomen dat gezinnen niet meer meedoen.”

INLOOFSPREEKTUUR

Iedere maandagochtend tussen 9.00 en 10.00 uur – ook in coronatijd – is er een inloofsprek uur schuld- hulpverlening voor financiële vragen. Naast schuld- hulpverlening doet MDF (school)maatschappelijk werk, sociaal raadsliedenwerk, budgetbeheer en heeft een gezinscoach. Op dezelfde locatie is ook het Vraag- huis, waar je terecht kunt voor hulp bij het aanvragen van uitkeringen, toeslagen of minimaregelingen. Ook vindt op dinsdag- en donderdagmiddag tussen 13.00 en 15.00 uur het financieel spreekuur plaats in het Vraaghuis. Hier kun je terecht voor bijvoorbeeld hulp bij het aanvragen van uitkeringen, toeslagen, uitleg van een brief, aanvragen DigiD, een budgetvraag of gewoon voor een luisterend oor. MDF kan eveneens doorverwijzen naar het Zelfstandigen Loket Flevoland.

MAATSCHAPPELIJKE DIENST FLEVOLAND

STEVINWEG 2 ZEEWOLDE

0320-211700

WWW.MDFFLEVOLAND.NL





Veiligheidsacademie
NOORDWEST-VELUWE

UW INNOVATIEVE PARTNER IN VEILIGHEID

Trainingen

Advies

Maatwerk

veiligheidsacademienwv.nl



Landstede

Landstede Groep

**BEN JIJ OP ZOEK NAAR
EEN LEUKE BAAN?**



UITZEND GROEP

Doen waar je goed in bent!

LOOHORST TERREIN ZORG EN SERVICE

BEHOUD VAN KWALITEIT DOOR MAATWERK EN VAKMANSCHAP

ERMELO - Het onderhoud en beheer van buitenterreinen vraagt om vakmanschap. De hoveniers van LooHorst leveren vakwerk en maatwerk. „Zodat ook voor de lange termijn de kwaliteit gewaarborgd is.”

LooHorst Terrein Zorg en Service doet onderhoud en beheer voor bedrijven, instellingen en particulieren in de regio; binnen een half uur rijden van Ermelo. „Onze hoveniers hebben allemaal een hoveniersopleiding gevolgd en houden hun kennis bij door cursussen”, vertelt bedrijfsleider Albert de Koning. Het werk benadert LooHorst vanuit de wensen van de klant. „Welk doel heeft de opdrachtgever met zijn buitenruimte? We kijken naar functionaliteit en wat wij daarin kunnen bijdragen. Voor een bedrijf is het terrein als eerste aanblik vaak het visitekaartje. Dat moet netjes zijn. Bij een zorginstelling is dit het verlengde van de huiskamer en dan is beleving en sfeer belangrijk.”

Klanten met een contract ontvangen aan het begin van het jaar een schema, zodat ze weten wanneer de vakmensen van LooHorst langskomen. Uitvoerder



Albert de Koning: „Voor een bedrijf is het terrein als eerste aanblik vaak het visitekaartje.”

Albert Jan Fredrikze: „We komen meestal acht keer per jaar langs en zijn dan de ogen en oren van de klant op het terrein. We zien problemen voortijdig aankomen, informeren en adviseren. Door droge zomers verandert het assortiment. We reageren tijdig en zijn flexibel in planning.”

LooHorst heeft diverse ploegen hoveniers. „De ene keer zijn we met drie man een dag bezig, bij een groter terrein is dat een paar weken achter elkaar. Werkzaamheden zijn o.a. schoonhouden bestrating,

hagen knippen, onkruid verwijderen, gazon onderhoud (maaïen, bemesten, verticuteren) en zorgen dat meubilair schoon blijft. We doen wat we beloven en beantwoorden met maatwerk de wensen van de klant.”

LOOHORST TERREIN ZORG EN SERVICE

06-10829429 ALBERT DE KONING

06-20859496 ALBERT JAN FREDRIKZE

WWW.LOOHORST.COM



BOURGONDISCH ETEN BIJ 'T HUUS VAN SUUS

Na maanden verbouwen heeft het nieuwe restaurant 't Huus van Suus een eigentijdse look. Maarten en Suus Nieuwenhuis willen met hun in april geopende restaurant aan de Harderhaven gastvrijheid en gezelligheid uitstralen. „Terug naar de basis met ouderwets koken en een ongedwongen sfeer.”



Maarten en Suus Nieuwenhuis staan klaar in hun vernieuwde locatie 't Huus van Suus om de gast te ontvangen.

ZEEWOLDE - Officieel staat het restaurant op Zeewolde's grondgebied, maar het centrum van Harderwijk is op enkele minuten afstand. Centraal gelegen langs de N302 met ruime parkeergelegenheid is Restaurant 't Huus van Suus een ideale locatie voor zakenlunches, diners en arrangementen. „Het Bourgondisch lekkere eten wordt door de keuken vlot bereid en staat snel op tafel. Je kan dus snel weer weg zijn of verder gaan met je bespreking”, verzekert cheffok Maarten Nieuwenhuis.

Het doet hem terugdenken aan 2003, toen hij werkte bij het toenmalige Restaurant Hardersluis op deze locatie. „Toen was hier doordeweeks elke dag een lunch voor zakelijke mensen. Dat is er helemaal uit gegaan, maar dat willen wij weer terugbrengen. Je kunt hier je auto voor de deur parkeren en we bieden zakelijke klanten de mogelijkheid om op rekening te lunchen. We hebben vijf dagen per week een gezonde maaltijd als daghap en kunnen ook een overwerk maaltijd bezorgen.”

De afgelopen jaren had de locatie de naam The Boathouse en Proeverij Hardersluis. „Het was geen geheim dat er veel achterstallig onderhoud was.

Maarten Nieuwenhuis

**'T HUUS VAN SUUS IS
EEN IDEALE LOCATIE
VOOR ZAKENLUNCHES
EN DINERS**

Toen we het overnamen, vroegen veel mensen zich af waar we aan begonnen. We kregen 1 december de sleutel en hebben alles rigoureus aangepakt: een nieuwe ingang, nieuw terras, serre, keuken, bar, interieur en toiletten en nieuwe reclame-uiting. De hotelfunctie is er af. Inmiddels is het klaar en is iedereen dolenthousiast.”

Cheffok Maarten (37) is de man die achter de schermen alles regelt, partner Suus (35) is gastvrouw en doet personeelszaken. De afgelopen twee jaar, tot en met augustus 2020, hebben zij al proefgedraaid met restaurant Kokkies op de boulevard in Harderwijk. Dit wordt nu gesloopt en opnieuw gebouwd door

de eigenaar. Suus: „Het was toen niet onze ambitie om een pannenkoekenrestaurant te draaien, dat kwam op ons pad en was vooral gericht op Dolfinariumgasten met kinderen die snel wat kwamen eten voor ze weer naar huis gingen. Het was een mooie kans om samen te werken en dat is goed bevallen. Nu kunnen we doen wat we voor ogen hebben. Gasten verwennen en blij maken met een gezellige dag. Naast de basismenukaart is er een wekelijks wisselend krijtbordmenu. We hebben een groot buitenterras met 250 plaatsen, waar we straks 50 tafels neerzetten. Inclusief de bar hebben we binnen 75 stoelen. Dit is dus ook een geschikte locatie voor bedrijfsfeestjes en evenementen, ook omdat er in de wijde omgeving geen geluidshinder is.”

't Huus van Suus heeft ook een privé vergaderzaal en de aansluiting voor je laptop en Wifi. „We zijn zeven dagen in de week geopend vanaf 's ochtends 10.00 uur als covid het toelaat. De keuken is geopend tot 21.00 uur en bij drukte in de zomer langer. Ook is er een samenwerking met B&B Bootverhuur: een borrelbox en 3/4-gangenmenu in combinatie met varen.”

Maarten blijft met zijn cateringbedrijf Maartenz Catering ook actief, als er weer evenementen, bruiloften, openingen en bedrijfsfeesten plaats mogen vinden. „Barbecues doen we vanaf 50 personen. Dat verzorgen we van a tot z.”

RESTAURANT 'T HUUS VAN SUUS
HARDERHAVEN 32 ZEEWOLDE
0320-288173
WWW.HUUSVANSUUS.NL





ROBIN HEES IS SINDS SEPTEMBER 2017
ACCOUNTMANAGER BIJ IQOUNT
ADVISEURS & ACCOUNTANTS.

WTF IS EEN UBO?

Heb je net uitgedokterd waar TVL, NOW, WKR en LIV voor staan, komen we aanzetten met weer een nieuwe afkorting. Om het makkelijk te maken... Maar wat is een UBO nou precies?

UBO staat voor Ultimate Beneficial Owner. Vrij vertaald zijn we hier dus op zoek naar de poppetjes die uiteindelijk helemaal bovenaan een organisatiestructuur staan. Ieder EU-land heeft een UBO-register. Dit is verplicht gesteld in de vierde anti-witwasrichtlijn, welke zich naar Nederlands recht heeft vertaald in o.a. het Uitvoeringsbesluit WWFT 2018. Als bestuurder moet je in de periode van 27 september 2020 tot 27 maart 2022 een UBO opgave doen bij de KvK, indien dit van toepassing is. Maar wanneer is dit dan het geval? En wanneer ben je formeel een UBO?

In de meeste gevallen moet er gewoon een opgave worden gedaan. Het lijstje waar het niet hoeft is korter, vandaar dat ik deze deel. Mijn column heeft immers een maximum aantal woorden. Er wordt geen opgave gedaan bij: eenmanszaken, beursgenoteerde vennootschappen (en hun 100% dochters), VvE's, rechtspersonen in oprichting, verenigingen met beperkte rechtsbevoegdheid welke geen onderneming drijven, publiekrechtelijke rechtspersonen en overige privaatrechtelijke rechtspersonen zoals gilden en hofjes (huh? Bestaan die dan nog? Kennelijk...). Daarnaast worden aandeelhouders van B.V.'s opgericht na 27/9/20 automatisch door de notaris ingeschreven.

Na het doorlopen van dit lijstje houden we in Nederland nog zo'n 1,5 miljoen organisaties over die hun UBO's moeten inschrijven. Maar wie schrijf je dan in? Kortweg: iedereen die meer dan 25% (in)direct eigendomsbelang heeft in een organisatie.

Mensen lijken het hele UBO verhaal een beetje spannend te vinden, omdat ze het idee hebben aangetast te worden in hun privacy. Laat ik je maar direct even uit de droom helpen dan. In de meeste gevallen bestond deze privacy voor het UBO-register ook niet. Uittreksels zijn namelijk online op te vragen en op uittreksels staan bestuurders (en soms aandeelhouders) vermeld. Als je dus de 'kerstboom' omhoog volgt kom je er in de meeste gevallen wel achter wie de UBO is, zonder het UBO register te hoeven raadplegen. Sorry!

Bron: KvK

DALTONSTRAAT 22
HARDERWIJK 0341 740 800
INFO@IQOUNT.NL
WWW.IQOUNT.NL



„JE ZIET HET PAS ALS JE HET DOOR
HEBT.” – JOHAN CRUYFF

ANGST VOORKOMT NIET DAT JE FAILLIET GAAT, ANGST VOORKOMT DAT JE BLIJFT ONDERNEMEN

Praat over je angst, maar dan wél inclusief een oplossing!

Angst is één van de primaire oorzaken van stress en burn-out(klachten). Er zijn allerlei vormen van angst en uitingen van angst en tóch is er maar één die effectief kan worden aangepakt en dat is de 'angst zonder context'. Anders gezegd: angst zonder direct aanwijsbare oorzaak. Een goede coach kan je helpen met het opruimen van die angst, in plaats van 'ermee om te leren gaan'. Want dat klassieke 'ermee om leren gaan' kost veel te veel energie.

Wat zou het voor jou betekenen om te leven zonder angst? Daar kunnen veel mensen zich niet eens een voorstelling van maken. Toch is het deze wens, willen leven zonder angst, die wij het vaakst te horen krijgen. Leven zonder de angst om niet goed genoeg te zijn, faalangst, angst om 'er' niet bij te horen, angst voor faillissement of baanverlies, angst voor corona, angst voor afkeuring... Allemaal angsten die dus vaak leiden tot burn-out(klachten) en heel effectief aangepakt kunnen worden.

Angst zorgt voor overbelasting van jouw stress-responsstelsel. Je gaat je anders gedragen dan dat je diep in je hart zou willen of dan goed voor je is, en dát gaat uiteindelijk tot klachten leiden. Snelle interventie voorkomt dat je deze klachten gaat ontwikkelen. Er is namelijk meer mogelijk dan je wellicht denkt. Angsten moet je niet laten woekeren, want ze leiden nergens naartoe, niet naar het voorkomen van een faillissement. Wel naar het onvermogen om te blijven ondernemen.

Hóé je zo'n snelle interventie realiseert? Start met een vrijblijvende intake en ga ervaren of onze aanpak het probleem gaat oplossen waar jij en/of een medewerker mee worstelt. Hoe simpel kan het zijn?

Ynco de Jong

Oprichter De Breinregisseur en auteur van 'Cut!' Stop burnout, pak de regie

DE BREINREGISSEUR
085-0739399 PUTTEN
INFO@BREINREGISSEUR.NL
WWW.BREINREGISSEUR.NL



VANUIT ÉÉN VISIE SAMEN BETROKKEN MEDEWERKERS OPLEIDEN

Landstede MBO en Omega Groep gaan samen een BBL-opleiding vormgeven in de praktijk. Vanuit dezelfde visie: het vergroten van de kwaliteit van leven van zowel cliënt als medewerker. In september start de eerste groep van vijftien BBL-studenten.

HARDERWIJK – Omega Groep en Landstede MBO geven het onderwijs voor deze beroepsopleiding Maatschappelijke Zorg gezamenlijk vorm. Beide partijen hebben op 12 mei een samenwerkingsovereenkomst getekend. Naast het vereiste curriculum wordt ingespeeld op vragen vanuit het werkveld.

De Omega Groep is opgericht in 2009 door bestuurder Hans Hersevoort, nadat hij als ervaringsdeskundige met twee autistische kinderen had geconstateerd dat de reguliere zorg steeds afstandelijker en bedrijfsmatiger werd. „Dat werkt wat ons betreft niet. Wij gaan voor het verhogen van de levenskwaliteit en voor betrokkenheid; voor persoonlijke zorg en niet voor het naleven van regeltjes en protocollen.” Het concept bleek aan te slaan: Omega Groep is

Petra Wierenga en Hans Hersevoort

WE HEBBEN DEZELFDE VISIE OP PERSOON- LIJKE EN BETROKKEN ZORG

in 12 jaar tijd uitgegroeid tot een organisatie met 600 medewerkers en 1000 cliënten. „Met die snelle ontwikkeling groeit ook de vraag naar mensen die van betekenis willen zijn in het leven van een ander en daarbij ook de juiste scholing hebben. We zochten hiervoor een onderwijspartij die vanuit diezelfde gedrevenheid en visie onze medewerkers wil opleiden. Die hebben we gevonden in Landstede MBO: het klikte meteen.”

Petra Wierenga, teamleider Maatschappelijke Zorg, zette namens Landstede MBO de handtekening en bevestigt dat: „We spreken vanaf het eerste moment dezelfde taal. We werken allebei vanuit betrokkenheid en de focus op de mens achter de mens. De visie van Omega Groep past bij de visie van Landstede MBO en het team Maatschappelijke Zorg: ‘Wie ben je en wat neem je mee?’ Al onze collega’s komen uit de praktijk. Daardoor weten we precies dat je in ons vak niet alleen maar vanuit een boekje kunt werken. Natuurlijk voldoen we aan de standaarden, maar binnen de bestaande kaders kunnen

we onze eigen, op Omega Groep gerichte opleiding vormgeven. Zodat we kwalitatief goede medewerkers kunnen opleiden voor de lange termijn. Medewerkers die zich thuis voelen bij hun organisatie, zoals ik mij ook thuis voel in mijn team bij Landstede MBO. Dat werkt het prettigst en levert de beste resultaten.”

De BBL-opleiding Maatschappelijke Zorg bij Omega Groep start in september. Medewerkers krijgen een arbeidscontract bij Omega Groep en gaan één dag per week naar school. Iedere student krijgt een eigen leerplan, dat samen met de werkgever wordt opgesteld. In de les worden onderwerpen behandeld waar de student in het werkveld tegenaan loopt, naast de reguliere lesstof die vereist is voor het examen. „Op die manier krijgen studenten vanaf het begin onze gezamenlijke visie op persoonlijke en betrokken zorg mee”, aldus Petra en Hans. Zij hebben alle vertrouwen in de samenwerking. „De basis ligt er. We gebruiken de wederzijdse kennis en houden rekening met elkaars wensen en uitgangspunten. Dat is wat een goede samenwerking inhoudt.”

LANDSTEDE MBO
WESTEINDE 33 HARDERWIJK
088-8507800 (PETRA WIERENGA)
WWW.LANDSTEDEMBO.NL



LEREN INFORMEREN, TRAINEN & VERBINDEN

Hieronder vindt u de opleidingen, trainingen en webinars die er gegeven worden door de bedrijven in uw regio.

IEDERE WEEK INSTROMEN

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

TAALTECHNIEK

Beter Nederlands spreken, werkt beter. We trainen en oefenen de Nederlandse spreek- en luistervaardigheid met deelnemers uit o.a. de techniek-, bouw- en logistiekbranche.

Locatie: **De Techniek Academie, Westeinde 100, Harderwijk**

Wanneer: **Dinsdag van 16.00 – 18.00 uur**

Kosten: **€495,- ex btw (10 lessen)**



13 SEP

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

FINANCIAL ASSISTANT

Je wilt van de hoed en de rand weten qua bedrijfsadministratie. Met deze complete opleiding weet je waarover je praat en kun je doorgroeien. Landstede en Deltion stomen je klaar voor het landelijk erkende examen.

Locatie: **Deltion College, Mozartlaan 15, Zwolle**

Wanneer: **Maandag 13 september 2021**

Kosten: **€1199,- (21 lessen)**



IEDERE WEEK INSTROMEN

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

BEDRIJFSHULPVERLENER (HERHALING BHV)

Als BHV'er lever je een belangrijke bijdrage aan het welzijn van je collega's en/of medewerkers en de veiligheid binnen je organisatie. Inschrijven kan bij de Veiligheidsacademie NW-Veluwe in Harderwijk.

Locatie: **Veiligheidsacademie Noordwest-Veluwe, Mecklenburglaan 3, Harderwijk**

Wanneer: **Iedere week instromen**

Kosten: **vanaf €89,- (vanaf 1 dagdeel)**



IEDERE WEEK INSTROMEN

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

LASSEN OP ELK NIVEAU

Kunnen lassen is handig. Ga je voor een NIL-diploma of wil je voor je hobby (beter) kunnen lassen? Je bent iedere week welkom bij De Techniek Academie in Harderwijk waar Lasschool.nl de lessen verzorgt.

Locatie: **De Techniek Academie, Westeinde 100, Harderwijk**

Wanneer: **Iedere week instromen**

Kosten: **vanaf €1900,- ex btw (20 avonden)**



17 OF 24 JUNI

DE VUURPLAATS

PERSOONLIJK LEIDERSCHAP

Fris en geïnspireerd ben je na een sessie bij de Vuurplaats. Een plek waar je, onder leiding van een coach, jezelf verder ontwikkelt in persoonlijk leiderschap. De Vuurplaats brengt rust in denken en voelen. Stimuleert het helder weten, zowel van jou als mens als voor jouw organisatie. Elke bijeenkomst heeft een ander onderwerp. De groep bestaat uit 8-10 personen.

locatie: **in de regio**

Wanneer: **17 of 24 juni van 16 tot 18u**

Kosten: **€55,-**



DAGELIJKS

THE LINKS VALLEY & HET RIJK VAN NUNSPEET

GOLFCURSUSSEN: IEDER ONDERDEEL MAXIMAAL VERBETEREN

Gedurende het hele jaar bied ik (thema) gerichte golfcursussen. Zoals de voorjaarscursussen die vijf lessen omvat. Daarin komen alle aspecten van het golfen aan de orde: putten, chippen, pitcheren, bunker, swing en woods. Tijdens de vijf lessen komen alle technische, tactische en mentale aspecten aan bod.

Locatie: **Golfbaan The Links Valley & Golfbaan Het Rijk van Nunspeet**

Wanneer: **In overleg**

Kosten: **voor info mail naar info@caroliendriessen.nl**



Heeft u ook een interessante webinar, opleiding of training? Laat het ons weten en dan bespreken we samen hoe en wanneer deze in bovenstaande lijst komt te staan. **BUSINESS PLATFORM STAD IN BEDRIJF: CORINNE DIKKERBOOM / 06-51265794 / INFO@STADINBEDRIJF.NL**

CAROLIEN DRIESSEN GOLFLESSEN OP IEDERS NIVEAU

ERMELO/NUNSPEET – Golfprofessional Carolien Driessen wil zoveel mogelijk mensen de kans geven om zich te bekwaamen in de golfsport. Beginners, gevorderden, senioren maar ook mensen met fysieke beperkingen.

Carolien Driessen (52) uit Elburg komt uit een echt golfgezin. Haar man Douglas golft en haar zoon Björn van 14 zit in de jeugdselectie van de NGF. Zelf is Carolien 14 jaar Golfpro. Zij is bijna 8,5 jaar actief bij Het Rijk van Nunspeet en sinds september geeft ze les op The Links Valley in Ermelo. „Na de sportopleiding Cios studeerde ik af als tennislerares. Zelf heb ik op landelijk niveau hoog golf gespeeld. Golf is mijn passie en omdat ik het leuk om daar les in te geven, ben ik op latere leeftijd omschoold tot golfpro.”

Ze wil iedereen bedienen: van de startende golfer tot de single handicapper. „Als lerares ben ik geduldig, motiverend en betrouwbaar. Ik hoor vaak dat ik duidelijk overkom en goed begrijp wat de klant wil en wat ze plezierig vinden.”

Belangrijk vindt Carolien dat haar klanten stappen maken. „Ik geef mijn lesklanten ondersteuning door instructievideo's om de beweging eigen te maken en er gevoel bij te krijgen. De aandachtspunten van de les app ik door als 'huiswerk' om mee te oefenen. Het geleerde kunnen ze zelfstandig trainen op de driving range van The Links Valley. Dat is wel een must, om aan een goede swing te kunnen bouwen en beter te worden.”

In juni is er weer een golfstart cursus bij The Links Valley waarbij mensen in vier lessen laagdrempelig kennis kunnen maken met golf. Samen met collega golfprofessional Gert Jan Markus biedt Carolien nog meer cursussen aan.



Carolien Driessen wil met haar lessen laten zien dat golf heel leuk is.

CAROLIEN DRIESSEN

06-20035407

WWW.CAROLIENDRIESSEN.NL

WWW.THELINKSVALLEY.NL



OPLEIDING UITGELICHT:

TAALTECHNIEK OM VERDER TE KOMEN IN JE WERK

HARDERWIJK – Oefenen met vakjargon uit je werk kan met de training Taaltechniek van Landstede Groei Opleidingen. Taaltechniek is voor anderstalige deelnemers die werken in de techniek, bouw en logistiek.

Arbeidsmigranten uit Europa zijn niet verplicht om in te burgeren. Ze spreken wel wat Nederlands, maar vaak niet goed genoeg om carrière te maken of sociaal mee te komen in pauzes. Hun taalachterstand werkt belemmerend om bijvoorbeeld voorman te worden.

Annemieke Woltjes: „Bewust niet aangeven dat je iets niet begrijpt heeft te maken met schaamte maar ook met trots. Je verstaat de woorden wel, maar begrijpt ze niet echt. Je denkt: 'ik ben slim genoeg en kijkt wel mee'. Maar zo kan je niet verder groeien.” Daarom biedt Landstede Groei Opleidingen de cursus Taaltechniek. Een keer in de week komen de cursisten bij elkaar bij Landstede. Hier krijgen ze allerlei opdrachten, oefenen het spreken door rollenspellen. De lessen duren twee uur en worden gegeven door Carole Kuishove vanuit het StartCollege. „Bij Taaltechniek oefen je spreekvaardigheid (articuleren) en

luistervaardigheid in jouw vakjargon. Het traject bestaat uit twee blokken van 10 lessen.”

Halverwege wordt geëvalueerd. „We bespreken hoe het gaat en of de deelnemer er wat aan heeft. Ook vragen we de werkgever of hij verbetering ziet.”

Bij Spuiterij Van Brummelen in Zeewolde volgen twee Poolse medewerkers de training. Edwin Verheijen: „Op de werkvloer vallen ze bij drukte terug op Engels en wij ook. Het is voor ons ook een leerproces dat wij binnen het bedrijf consequent Nederlands met ze blijven praten.”

DE INTAKE IS PERSOONLIJK EN OP DE WERKVLOER OM HET VAKJARGON OP TE HALEN. INSTROMEN KAN IEDERE WEEK.

LANDSTEDEN GROEI OPLEIDINGEN

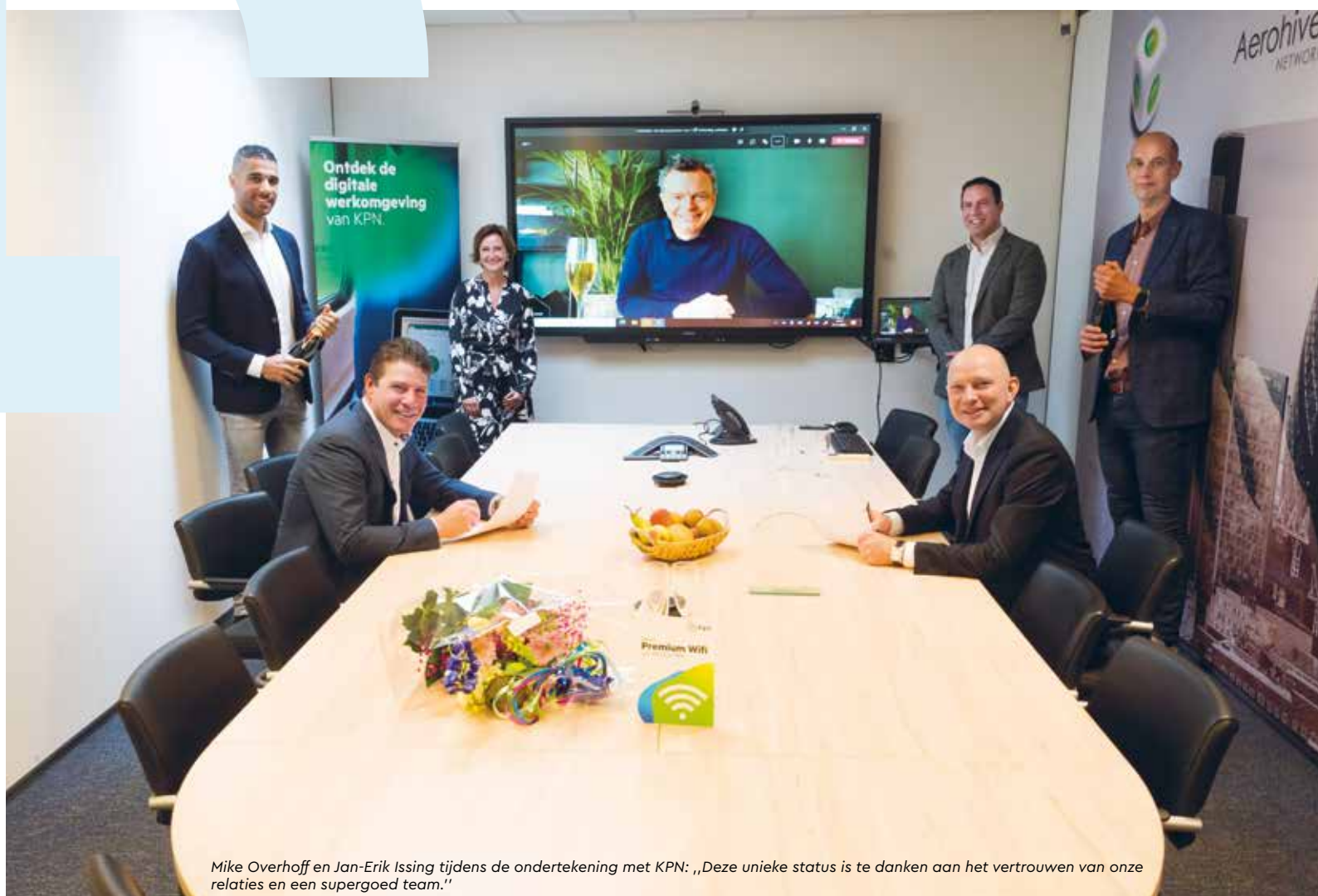
INFO@GROEIOPLEIDINGEN.NL

06-53258599

WWW.GROEIOPLEIDINGEN.NL



UNIEKE STATUS ALS STRATEGISCH PARTNER VAN KPN



Mike Overhoff en Jan-Erik Issing tijdens de ondertekening met KPN: „Deze unieke status is te danken aan het vertrouwen van onze relaties en een supergoed team.“

OP 21 APRIL IS OVERHOFF TELECOM & ICT BENOEMD TOT STRATEGISCH PARTNER VAN KPN, DE HOOGSTE STATUS DIE KPN AAN PARTNERS VERLEENT. HET HARDERWIJKSE BEDRIJF VOLDOET HIERMEE AAN DE HOOGSTE CRITERIA DIE KPN STELT AAN KWALITEIT, SERVICE, KENNIS EN KLANTTEVREDENHEID. LANDELIJK ZIJN ER SLECHTS ZEVEN ANDERE PARTIJEN MET DEZELFDE CERTIFICERING.

Jan-Erik Issing

HET PORTFOLIO VAN KPN MET ONZE DIENSTEN MAAKT HET VERSCHIL

HARDERWIJK - De contractondertekening werd op typisch Harderwijkse manier gevierd met broodjes gerookte paling en andere vis van Johannes Kok. „We zijn trots op deze unieke status, die we te danken hebben aan het vertrouwen van onze relaties en een supergoed team. Samen met KPN delen we de ambitie om onze zakelijke relaties te voorzien van de beste telecom-, IT- en securityoplossingen”, vertelt commercieel directeur Jan-Erik Issing, die met algemeen directeur Mike Overhoff en de directie en management van KPN de handtekeningen zette. De relatie met KPN (toen nog PTT) bestaat al vanaf het eerste uur, 27 jaar geleden. In 1994 was PTT de enige leverancier. Nu zijn er veel meer aanbieders en is Overhoff Telecom & ICT weliswaar een onafhankelijke partij, maar is de relatie met KPN verder geïntensiveerd. Overhoff: „We kunnen stellen dat KPN veruit het grootste huisaandeel binnen Overhoff heeft. Dat komt doordat wij in 2006 een IT-tak hebben opgezet, toen nog onder de naam Overhoff Dataservices. Deze is in 2018 volledig samengevoegd tot Overhoff Telecom & ICT. KPN heeft dezelfde weg bewandeld: gezamenlijk hebben we een hele transitie doorgevoerd naar fullservice ICT-partij. De positie is verder uitgebouwd door het aantal diensten via de Excellence formule.”

EÉN AANSPEEKPUNT

Overhoff is in 2014 KPN Excellence Partner geworden, wat het mogelijk maakte om vaste telefonie, mobiele telefonie en een digitale werkplek vanuit één flexibele omgeving te betrekken. Overhoff: „Als één van de eerste Excellence partners van Nederland waren we nauw betrokken bij de Excellence formule. Dit startte met integratie van mobiele en vaste telefonie, gevolgd door een digitale werkplek: extra veilig internet, zakelijke televisie met narrowcasting functies en recent WiFi. Het grote voordeel is dat onze eigen engineers de geïntegreerde oplossingen zelf installeren, wij als Overhoff het aanspreekpunt zijn

voor support en onderhoud. Alle diensten brengen wij samen op één factuur. De transitie van deze formule richting ICT heeft voor een nog intensievere samenwerking met KPN gezorgd.” Andersom heeft KPN gezien dat Overhoff continu in staat is een schil van aanvullende diensten te leggen om de dienstverlening van KPN. Issing: „Dat maakt het voor onze klanten net even makkelijker. De vraag van onze relaties gaat in veel gevallen verder en vergt meer flexibiliteit dan een provider kan bieden. Het kwalitatieve portfolio van KPN in combinatie met de aanvullende diensten van Overhoff maakt het verschil. We zijn dus de enige partij als aanspreekpunt voor alle ICT-zaken.”

Zo is er een uitgebreid adoptieprogramma waarmee medewerkers van bedrijven het maximale halen uit de werking van de diverse oplossingen. Issing: „We leren medewerkers om de nieuwe oplossing op de juiste manier te gebruiken. Hoe sneller dit gaat, hoe meer voordeel onze relaties hebben van de digitaliseringsslag.” Het Overhoff Beheerportaal is een serviceportaal dat de gebruiker inzicht geeft in bel- en dataverbruik, het aantal simkaarten en licenties. „Profielen van medewerkers kunnen eenvoudig worden op- en afgeschaald. Met de gepersonaliseerde webshop voor bedrijven kunnen medewerkers zelf hun device uitzoeken en bestellen. Vooraf heeft Overhoff met de klant een selectie bepaald en prijsafspraken gemaakt.”

Met veel bedrijven gaat Overhoff nog een stap verder door een leasetermijn af te spreken voor de verschillende apparatuur die de klant afneemt. Overhoff: „In de overeengekomen looptijd is de klant gegarandeerd van beveiligingsupdates. We maken duidelijke afspraken over het type device, de security updates, het volledig voor geconfigureerd uitleveren en de restwaarde bij inname van de hardware. Door

hierbij één lijn in smartphones, tablets, pc's en beeldschermen te adviseren, maken we een gestandaardiseerde werkplek mogelijk. Bedrijven zetten hun eigen IT steeds meer in voor hun core business, alle andere zaken zoals een complete werkplek, brengen ze graag onder bij een partner als Overhoff. Onze nieuwe status komt op een mooi moment, nu de digitale werkplek belangrijker is dan ooit en door covid blijvend is veranderd.”

STRATEGISCH PARTNERSCHAP

Met het strategisch partnerschap gaan de partijen nog een stap verder. Continuïteit wordt door KPN uitgesproken na het hanteren van de 'meest strenge criteria'. Issing: „Er wordt heel zwaar gestuurd op klanttevredenheid – de netto promotor score (NPS) is continu gemeten – de uitgebreide certificering en het totale volume van klanten. We werken landelijk, maar hebben in deze regio de meeste klanten.” Overhoff kan als Strategisch Partner actief meedenken over het portfolio van KPN en wordt als eerste betrokken bij de ontwikkeling van diensten. „Een goed voorbeeld is de recente lancering van premium WiFi, waarbij wij onderdeel uitmaakten van de projectgroep. Ook zijn we nauw betrokken bij diensten op gebied van 5G en druk met integratie van Cisco Webex en Microsoft Teams binnen KPN EEN. We willen met onze relaties samenwerken aan verdere digitalisering en blijven continu innoveren.”

OVERHOFF TELECOM & ICT
LORENTZSTRAAT 6 HARDERWIJK
0341-433433
WWW.OVERHOFFICT.NL



De benoeming van Overhoff Telecom & ICT tot Strategisch Partner van KPN is met recht een teamprestatie.



BESPAREN OP ENERGIEKOSTEN MET BOS BOUWADVIES

PUTTEN - BOS bouwadvies heeft steeds meer focus op energieadvies. Energiebesparing kan soms al met enkele duurzaamheidsmaatregelen worden bereikt.

Gesprekken over energie voert energieadviseur/eigenaar Hanno van der Mark onder meer met particulieren die hun woning willen verduurzamen. „Voor een gering bedrag kunnen zij mij, o.a. via Veluwe Duurzaam, uitnodigen voor een 'keukentafelgesprek'. In 1-1,5 uur lopen we door de woning heen en maken we een verslag met tips hoe ze hun energieverbruik kunnen beperken: met o.a. dak-, vloer-, gevelisolatie en installaties.”

Veel mensen zien door de bomen het bos niet meer, waar de ervaring van BOS bouwadvies hen wel verder kan helpen. „Dakisolatie is aan de binnenkant van woningen in veel gevallen goed zelf te doen. 'Laaghangend fruit' met weinig kosten en een groot effect.”

BOS bouwadvies adviseert scholen, verenigingen van eigenaren (VvE's) en bedrijven voor het duurzaam maken van hun gebouwen. Bouwkundig adviseur



(Vlnr) Wilco Kaper, Hanno van der Mark en Rick de Graaf helpen met energieadvies huizen en gebouwen duurzaam maken.

Wilco Kaper: „We maken eerst een algemene inventarisatie en kijken naar potentiële verbeterpunten. Ook wensen en comfortklachten nemen we mee. Van de opname maken we een analyse en met de wensen maken we een verbeterplan. We adviseren o.a. over isolaties, HR++glas, ventilatie, LED-verlichting om zo het energieverbruik te beperken. Andere opties zijn het plaatsen van zonnepanelen en het vervangen van verwarmingsketels. We werken onderdelen uit, vragen bij goedkeuring offertes op en kunnen subsidies aanvragen. Tijdens de uitvoering houden we toezicht. Zo ontzorgen we maximaal tijdens het traject.”

BOS bouwadvies kan ook voor particulieren en

bedrijven het energielabel uitrekenen. Van der Mark: „Kantoren moeten in 2023 ten minste label C hebben om een pand te mogen blijven verhuren. Dat vergt bij oudere gebouwen inventiviteit. Wij kunnen energielabels regelen voor particulieren en utiliteitsgebouwen, van kantoren, ziekenhuizen tot scholen.”

BOS bouwadvies laat graag zien hoe je rendement kunt behalen door energieverbruik te beperken.

BOS BOUWADVIES
MIDDEN ENGWEI 27 PUTTEN
0341-361362
WWW.BOSBOUWADVIES.NL



KRISTA BOOTS



Krista Boots brengt haar adviezen direct in de praktijk met kookworkshops

DOE DE VITALITEITSCHECK VOOR GEZONDERE WERKNEMERS

REGIO - Leefstijlcoach Krista Boots weet als geen ander hoe belangrijk gezonde voeding is. Met haar achtergrond als natuurvoedingsdeskundige gaat ze nu ook bij bedrijven langs om de Vitaliteitsscan uit te voeren.

Hierbij wordt binnen enkele minuten duidelijk hoe iemands gezondheid ervoor staat en wat het lichaam nodig heeft om dit zo nodig te optimaliseren. „Veel mensen weten niet dat je zelf de regie in handen hebt over hoe je je voelt. Ze zien gezondheidsklachten als iets wat hen overkomt, terwijl je daar zelf invloed op hebt met de voeding die je nuttigt. Wanneer iemand zijn eetpatroon aanpast en de levensstijl onder de loep neemt kan dit zelfs resulteren in dat diegene geen medicijnen meer nodig heeft.” Vertaald naar de voordelen voor werkgevers zorgt dit voor een productievere werknemer, meer werkplezier en een laag ziekteverzuim.

„Het lichaam is zo ingenieus, daar maken we naar mijn idee te weinig gebruik van. Als één van de eersten in Nederland werk ik met de Vitality Analyzer.

Dit apparaat meet in twee minuten de frequentie van de cellen. Hierdoor komen verstoringen in de organen en tekorten aan vitamines en mineralen snel aan het licht, zodat gezondheidsklachten gericht kunnen worden aangepakt. Omdat ik het enorm belangrijk vind dat werknemers vitaal en gezond aan het werk kunnen, heb ik daarvoor een speciaal initiatief ontwikkeld: Vitaliteits Factory.” Daarnaast biedt Krista ook online workshops over onder meer voeding, eetgedrag en koken. Dat laatste is ook leuk om als teambuilding activiteit in te zetten, zeker in een tijd waarin gezondheid en een sterk immuunsysteem meer onder de aandacht zijn dan ooit.

KRISTA BOOTS
06-24778624
WWW.KRISTABOOTS.NL
WWW.VITALITEITSFACTORY.NL



LECTORAAT ONTWIKKELT BEDRIJF TOT LEEROMGEVING



Kwartiermakend lector Erik Fledderus wil ook nieuwsgierige bedrijven buiten de maakindustrie bereiken. Foto: Arjan Reef

Erik Fledderus is door Hogeschool Windesheim benoemd tot kwartiermakend lector voor Digital Business & Society. Onder dit lectoraat in oprichting vallen de programmalijnen Industriële Automatisering en Robotica, Digitalisering in het MKB en Kunstmatige intelligentie.

Erik Fledderus

KUNSTMATIGE INTELLIGENTIE EN DATA SCIENCE HELPEN BIJ PREVENTIE

ZWOLLE – Digital Business & Society is de werktitel voor het nieuwe lectoraat, dat wordt ontwikkeld om het bestaande lectoraat Industriële Automatisering en Robotica heen. Hier speelt digitalisering al een grote rol in, maar dit wordt nu verder verbreed. „Veel robots in organisaties zijn geen op zichzelf staande machines. Ze hebben verbinding met elkaar en met de rest van de fabriek. Het is een keten waarin producten worden ontwikkeld. Standaarden voor data om uit te wisselen tussen machines en partners in de keten zijn ontzettend belangrijk voor bedrijven die werken met robotica. Het ligt voor de hand om in het verlengde van het bestaande lectoraat over digitalisering te spreken, zodat je niet alleen maar bedrijven in de maakindustrie bereikt”, legt Fledderus uit. In zijn visie moet de hogeschool niet alleen met koplopers in slimme innovatie werken, maar ook met een grote groep bedrijven die niet vooraan staat bij vernieuwingen, maar er wel van wil profiteren. „Juist

hogescholen zouden moeten samenwerken met bedrijven die nieuwsgierig zijn naar wat veranderingen voor hun kunnen betekenen. Ik wil uitwerken welke stappen nodig zijn om digitalisering in een bedrijf te realiseren. Dit gaat verder dan automatisering – ook is van belang dat het personeel op de hoogte is van de laatste ontwikkelingen om stappen te maken.”

DIGITAL TWINS

De tweede onderzoekslijn gaat over kunstmatige intelligentie en data science; volgens Fledderus belangrijke bouwblokken in digitalisering. Bij preventie kan data een belangrijke rol spelen door digital twins. „Dat zijn varianten van bijvoorbeeld een fabriek, huis, mens, weg of brug die worden beschreven aan de hand van metingen. Slimme algoritmes die getraind zijn geven op basis van de ontvangen data een signaal. Met dit signaal kan een huisarts afspraken maken, Rijkswaterstaat een brug op tijd onderhouden of kan de doorstroom op wegen worden verbeterd. De algoritmes helpen je als gebruiker: een signaal geeft aan dat er wat aan de hand kan zijn.”

Fledderus krijgt van Windesheim twee jaar de tijd om het lectoraat op te zetten. „Ik ga op basis van gesprekken met bedrijven en overheidsorganisaties met vragen kijken of ik de onderzoekslijnen kan

versterken en focus kan aanbrengen op de juiste onderwerpen. Ik kijk of ik organisaties meekrijg in het starten van projecten en daarmee uitvoering van het onderzoek.”

Binnen het lectoraat gaat Fledderus praktijkgericht onderzoek doen samen met docent-onderzoekers en studenten. „Dat doe ik het liefst bij bedrijven op de werkvloer. Daarvoor moet je wel nieuwsgierig zijn naar wat ontwikkelingen voor je bedrijf kunnen betekenen en daar tijd in willen investeren. Het is geen project dat in een week is uitgevoerd.”

STRUCTUREEL

De wisselwerking tussen lectoraat en het onderwijs zorgt ervoor dat de opgedane inzichten ook in het curriculum belanden. „Samen met docent-onderzoekers halen we kennis uit de praktijk om tot onderwijsbare en structurele inzichten te komen. Die moeten breder toepasbaar zijn dan de specifieke plek waar de kennis is opgehaald. Zodat studenten ook verder komen bij de onderwerpen waar zij mee bezig zijn en hun werkomgeving ook een leeromgeving wordt. Dat is de ideale interactie tussen het lectoraat en een opleiding.”

HOGESCHOOL WINDESHEIM

088-4696892

E.FLEDDERUS@WINDESHEIM.NL

WWW.WINDSHEIM.NL



ONDERNEEM IN NIJKERK

ONDERDEEL VAN DE REGIO FOODVALLEY

- Centraal gelegen
- Direct aan de A28, bij de A1 en aan het spoor Amsterdam – Groningen
- Ruime vestigingsmogelijkheden door maatwerkoplossingen vanuit de gemeente

Nijkerk heeft voor ieder bedrijf een passende locatie en is onderdeel van de Regio Foodvalley. Deze staat internationaal bekend om de unieke combinatie van agro, food en logistiek enerzijds. En kennis, research en innovatie anderzijds.

Bedrijfskavel
**Nijkerk
A28**

Ondernemen
doe je in Nijkerk

ARKERPOORT

SPOORKAMP

DE FLIER

WESTKADIJK

**Regio
Foodvalley**

Bekijk de mogelijkheden?
nijkerkA28.nl

Of neem contact op met:

Thea Kraaij - Adviseur Bedrijven

t.kraaij@nijkerk.eu 06-50 26 05 63

gemeente
Nijkerk

HAKOG TECHNISCHE GROOTHANDEL DICHTBIJ HUIS



Sinds 17 mei heeft Hakog Technische Groothandel in Nijkerk de deuren geopend. In een showroom van 400 vierkante meter heeft eigenaar Wim Kok (49) een groot assortiment van producten voor hoveniers, loodgieters, installateurs en de grond-, weg- en waterbouw (GWW). Ook particulieren kunnen hier terecht voor goed advies.

NIJKERK – Per 1 maart is Wim Kok gestopt bij SummerRain in Ermelo en is vervolgens een nieuwe onderneming gestart. In de zoektocht naar een pand viel zijn oog op een mooie locatie aan de Vleenenck aan de rand van het centrum van Nijkerk. „Het leek mij een interessante plek, omdat in de regio Nijkerk veel hoveniers, loodgieters en installateurs werkzaam zijn. Zij moesten hun spullen van verder weg halen. Dat hoorden wij in de wandelgangen in Ermelo al en dus leek het mij interessant om de groothandel voor deze doelgroep wat dichterbij huis te hebben. We zitten in Nijkerk dichtbij het industrieterrein op een zichtlocatie die makkelijk te bereiken is.” Hakog Technische Groothandel is er vooral voor bedrijven. De 49-jarige Ermeloër is van start gegaan met een team dat veel kennis en ervaring in huis heeft over beregening en installatietechniek. „We

Wim Kok

WE HEBBEN EEN LEUK TEAM MET EEN HOOP KENNIS EN ERVARING

hebben beregeningsinstallaties voor hoveniers, dakbedekking en isolatiemateriaal voor installateurs, waterleidingen voor cv-ketel en sanitair voor de loodgieters en rioolputten, goten en afwatersystemen voor de grond-, weg- en waterbouw (GWW).” Waterhergebruikssystemen zijn steeds meer een hot item. „Als je teveel water in je tuin of in een park krijgt, kun je dit water opvangen door infiltratiekratten. Hierin wordt het water opgeslagen en zakt het door de gaatjes langzaam de grond in. Ook kun je het opslaan en hergebruiken; je brengt het zo ‘groen’ terug de natuur in. We hebben bij zorginstellingen systemen aangelegd waarbij het regenwater wordt opgeslagen in een grote tank en vervolgens terug het dak op wordt gepompt om de daktuinen water te geven. Je kunt dit hergebruikte hemelwater ook aansluiten op je sanitair.” Door zijn hoveniersbedrijf Kok Groenvoorziening heeft de Ermeloër veel kennis van beregeningsssystemen. „We kunnen hoveniers advies geven over materialen, sproeiers of computeraansturing. We denken ook mee met de particulier waarvoor we een tuinberegeningplan kunnen maken. De particulier kan een hovenier inschakelen om de beregeningsinstallatie aan te leggen. Ook wij kunnen een hovenier regelen of we komen het zelf aanleggen.”

Hakog maakt voor particulieren voor nieuwe woningen een leidingenplan. De uitvoering kan gedaan worden door de installateur of loodgieter waar het bedrijf mee samenwerkt, of de klant kan hiervoor zelf een partij inschakelen. „We maken ook plannen voor de elektra installaties en leidingen voor sanitair in een caravan. Daarvoor hebben we contact met een caravanbouwer.”

Ook kunnen Kok en zijn team een lichtplan bedenken voor de tuin of in huis of in een manege of bedrijfspand. „Naast die adviserende rol verkopen we die verlichting zelf ook. Verder hebben we artikelen voor maneges zoals drinkbakken en schrikdraad en een boer kan ook zijn kranen en waterleiding bij ons bestellen. We hebben in totaal tussen 2.500 en 3.000 producten op voorraad liggen en kunnen zeker 100.000 artikelen leveren. Wat tot 20.00 uur wordt besteld, is de volgende ochtend geleverd in de winkel of op je werkplek.”

HAKOG TECHNISCHE GROOTHANDEL
VLEENENCK 4 NIJKERK
033-3037960
WWW.HAKOG.NL



A man in a blue button-down shirt and jeans is smiling and holding a heavy metal chain over his shoulders. He is standing on a bridge with a sunset background. The chain is thick and metallic, and the man is looking directly at the camera. The background shows a sunset sky with clouds and a bridge railing in the foreground.

REISGIDS VOOR ONDERNEMERS IN KETENMANAGEMENT

Erik Heij

MET ZIJN EXPERTISE MAAKT OSWALD DE KETEN INZICHTELIJK



Erik Heij (BrightBirds): „Oswald hielp mij de keten in beeld te brengen, die ik kan presenteren aan een ondernemer.”

TECHCONNECTIONS WIL MEEBOUWEN AAN DE ONTWIKKELING VAN TALENT, TECHNIEK EN ORGANISATIE. EIGENAAR OSWALD BROEKSEMA (41) ZIET ZICHZELF DAARBIJ ALS KETENMANAGER.

„KETENMANAGEMENT IS DE RODE DRAAD VAN ALLES WAT IK DOE. IK HELP BEDRIJVEN NIEUWE WEGEN ONTDEKKEN EN GA GRAAG ALS GIDS MET ZE MEE OP REIS.”

HARDERWIJK – TechConnections helpt productiebedrijven toekomstbestendig worden en de productieketen waar zij zich in bevinden sterker te maken. „Met de opgehaalde informatie maak ik de keten van toeleveranciers en klanten erachter inzichtelijk en ook de positie waar het bedrijf zich in die keten bevindt. Vervolgens leer ik ondernemers van buiten naar binnen te kijken. Ik redeneer vanuit de klantvraag; die moet je eerst helder krijgen. Als je daar aan kunt voldoen, dan kun je toegevoegde waarde leveren. Vanuit die gedachte ga ik de keten inrichten en de schakels versterken. Dan ga ik met ketenpartners aan tafel om goede afspraken te maken. Om aan de marktvrage te blijven voldoen, moet je als bedrijf mee kunnen veranderen met nieuwe techniek en technologie. Trends die ik zie in de maakindustrie, wil ik onder de aandacht brengen. Ik teken het pad uit en ga het proces in. De manier waarop is minstens zo belangrijk als het doel waar je heen wilt.”

Eén van zijn klanten is Erik Heij van BrightBirds. „Wij leveren digitale dienstverlening met projectondersteuning en werkvoorbereiding als belangrijkste speerpunten. Bij klanten in de maakindustrie spelen zeer gevarieerde projecten en trajecten. BrightBirds kan een heel project of delen ervan uitvoeren. Wij geven invulling aan de vraag van dat moment: structureel of incidenteel. Onze aanpak is: helder kijken naar de situatie en doen wat je kan doen binnen de capaciteit die er is. BrightBirds kan ondersteuning bieden aan maakbedrijven op gebied van engineering, processen en supply chain. Anders denken, van

bezit naar gebruik, is ook toepasbaar op beschikbaarheid van werknemers. Die ondersteuning kan je uitbesteden aan BrightBirds. Door de inzet van engineers of een inkoopfunctie, kunnen ondernemers sneller schakelen”, vertelt de Ermeloër (48), die een team van twaalf mensen achter zich heeft. Heij wilde zijn ervaring en gedachten kunnen overbrengen en kwam met zijn vraag bij TechConnections terecht. „Ik zie dat de maakindustrie een capaciteitsprobleem heeft en een tekort aan vakmensen. Ik kwam bij Oswald aan tafel met een deel van de oplossing en wilde deze klankborden en spiegelen. Hij hielp mij de keten in beeld te brengen en een Business Model Canvas in te vullen. Door de kennis en ervaring van Oswald is dat gelukt en ook geborgd, om vervolgens te kunnen onderhouden.” BrightBirds verkort de keten en de doorlooptijd van een product door productie van kleinere aantallen en de bezettingsgraad van machines en software te verhogen. „Veel MKB'ers leven in de waan van de dag met orders die komen en gaan. Als BrightBirds brengen we structuur aan door eerst te denken en dan te doen. Met Oswald heb ik gedachten uitgewisseld en zo kwamen we tot bepaalde scenario's van ketenstartpunten en eindpunten. Oswald maakt dit met zijn expertise inzichtelijk en maakt de vertaalslag verhelderend op papier. Zodat ik deze keten kan presenteren aan een ondernemer en kan inspelen op een project-, product- of procesvraag.”

Sommige klanten willen het hele proces doorlopen en ook zelf uitvoeren, anderen slechts een klein deel

van het gehele proces. „Als een klant een product heeft verkocht of een prototype heeft ontwikkeld, moet de uitvoering in goede banen worden geleid. Dan zit je al ergens halverwege het traject.”

Heij: „Een klant kan geholpen zijn door van een schets een digitale tekening of 3D model te maken, zodat het geproduceerd kan worden. Met onze dienstverlening kan dat heel goed. We kunnen het ook operationeel regelen door een prijs op te vragen bij een partij of een vraag uit te zetten wie er capaciteit heeft in de maakindustrie.”

DATABASE

BrightBirds heeft een database van tekeningen, kennis en informatie ingericht. „We ontwikkelen een onderscheidende werkmethode om toekomstgericht te kunnen werken en vervolgopdrachten, voor of namens de klant sneller uit te voeren.”

Broeksema wil met TechConnections ook andere ondernemers nieuwe inzichten geven. „Ik wil voor hen een gids zijn om hun bedrijf sterker neer te zetten en toekomstgericht te maken. Ik help ondernemers nieuwe wegen te ontdekken en ga graag met ze mee op reis.”

TECHCONNECTIONS

06-33863316

WWW.TECHCONNECTIONS.NL

WWW.BRIGHTBIRDS.NL





WILT U OOK LID WORDEN EN UW LOGO OP ONZE 'WALL OF FAME?'

NEEM VOOR MEER INFORMATIE CONTACT OP MET: **CORINNE DIKKERBOOM, 06-51265794, INFO@STADINBEDRIJF.NL**



Kies bewust
voor je nachtrust

**Doe ook de gratis
SlaapID[®]-slaaptest**

en vind het bed dat echt bij jou past!

Albert Den Herder

Beddenspecialist Albert Den Herder



**Beddenspecialist
DEN HERDER**

Deventerweg 7a, 3843 GA Harderwijk 0341 415 363
www.denherder.nl/slaapid

OPENINGSTIJDEN

MA	GESLOTEN
DI	11:00-18:00
WO	11:00-18:00
DO	11:00-18:00
VR	11:00-18:00
ZA	10:00-17:00
Overige tijden op afspraak	

auping

Beddelicious[®]

ledorm[®]

SLP
collection

swissflex

Vandyck

Wij zijn onderdeel van
de Beddenspecialist.nl formule

