

STAD IN BEDRIJF

BUSINESSMAGAZINE: DE KRACHT VAN VERBINDEN



NOORDWEST VELUWE & RANDMEREN

MBM

**ONDERNEMER-
SCHAP ZIT IN HET
DNA VAN MBM**

UITGAVE JULI 2021 JAARGANG 24 EDITIE 5

9

**MBO Scrum leert vaardigheden
voor de praktijk**

**Haan Textieldiensten
Bedrijfsdiensten op maat**

p.11

**LOKALE AANNEMER,
FLEXIBEL IN MAATWERK**

p.13



STADINBEDRIJF.NL

BEMIDDELINGSBUREAU VOOR OFFICE PERSONEEL

Foto: Dienta Lohorst

Liza de Dekker – de Mots zorgt voor de juiste match tussen bedrijf en personeel.

NUNSPREET – In MEI 2021 is Vlotte Tantes, het bemiddelingsbureau voor office personeel, gestart op de Veluwe en Flevoland. Met veel enthousiasme vertelt Liza Dekker – de Mots dat ze partner is geworden bij Vlotte Tantes.

Liza bemiddelt tussen bedrijven die kantoorpersoneel nodig hebben en Vlotte Tantes of Heren die een baan zoeken als office manager, secretaresse, receptioniste, sales support medewerker of een andere kantoorfunctie. „Bij een aanvraag van een ondernemer ga ik allereerst bij dat bedrijf langs om te kijken waar de kandidaat terecht komt en wat de

opdrachtgever precies wil, maar ook om de sfeer van dat bedrijf te proeven. Want de match moet kloppen. Vervolgens zoek ik uit ons bestand drie á vier kandidaten die ik aan de opdrachtgever voorstel. Dat betekent dat een werkgever zich niet meer door een stapel sollicitaties en cv's hoeft te worstelen, maar dat ik de voorselectie al heb gemaakt. Ik spreek alle sollicitanten persoonlijk. Ik wil kijken wie ik voor me heb. Als de opdrachtgever zijn keus heeft gemaakt, is mijn werk gedaan en hoop ik dat beide partijen zich happy voelen.”

Een tweede poot van Vlotte Tantes is de werving en

selectie van een Virtual Assistant. Liza: „Er zijn soms kleine ondernemingen of ZZP-ers, waar het onrendabel is om een secretaresse of office manager in dienst te nemen, maar waar toch behoefte is aan professionele ondersteuning van bepaalde taken. Dan komt de Virtuele Vlotte Tante in actie. De Virtual Assistant (VA) is uiteraard op dezelfde manier geselecteerd als de Tantes die fysiek naar kantoor gaan, alleen werken zij vanuit huis of hun eigen kantoor.” Hulp nodig? Ik help je graag!

VLOTTE TANTES

LIZA@VLOTTETANTES.NL

06-51909386

WWW.VLOTTETANTES.NL



**lentink
de jonge**

accountants & adviseurs

U kunt op ons rekenen. Altijd.

Als fullservice accountantskantoor adviseren, begeleiden en ondersteunen wij u graag. Zodat u kunt doen waar u goed in bent.

aangesloten bij



lentinkdejonge.nl

VERBINDING

Mede door Corona ben ik tot het meest waardevolle kenmerk gekomen van Stad in Bedrijf, namelijk verbinden. Verbinden van ondernemers in gemeenten Nunspeet, Harderwijk, Zeewolde, Ermelo, Putten en Nijkerk. In businessplatform Stad in Bedrijf doen we dat nu op drie manieren. Zoals u al 24 jaar leest in het magazine, waar we ondernemingen en hun personen zichtbaar maken in woord en beeld. Daarnaast organiseren we diverse leden events in de regio. En, jaja.... ondertussen zijn we ook gestart met de academie. Nog niet groots, maar stap voor stap.

Deze maand zijn er twee zakelijke interviews geweest. De academie heeft met een groep ondernemers twee uur gesproken onder leiding van een mental coach. Wauw, wat was dit intens mooi en waardevol. Onze opbrengst is mentale veerkracht, energie en het vergroten van authenticiteit en autonomie. Leven en werken dat bij je past op eigen wijze. Lekker hoor!

Aantallen mensen bij elkaar krijgen voor het netwerk van Stad in Bedrijf was dit keer makkelijk. Man, man, man: wat hebben we zin om elkaar weer te spreken. Netwerken is natuurlijk contacten zoeken. Als ondernemer moet je op zo'n bijeenkomst niet gaan lopen zenden. Stel vragen en zoek uit waar de verbinding ligt. En als je elkaar dan kan helpen aan een contact of meer, wordt dat nooit vergeten.

Hoe groot je als ondernemer ook bent, hoe groot het bedrijf of de auto ook is, op het laatst in je leven gaat het ook over de juiste verbindingen! Laten we na 16 best pittige maanden elkaar helpen aan contacten zodat een ieder gezien wordt en zijn expertise kan delen. Werk ook aan je eigen ik, je *likeability*. Samen op naar alweer het laatste kwartaal van 2021. Maar nu eerst vakantie!

Fijne vakantie, veel leesplezier en succes met ondernemen. Tot week 38!

Corinne

NETWERKEN GAAT NIET OVER ZENDEN EN ONTVANGEN,
MAAR OVER BEGRIJPEN EN VERBINDEN



COLOFON

Businessmagazine Stad in Bedrijf verschijnt 8x per jaar, wordt verspreid bij alle bedrijven in de gemeenten Nunspeet, Harderwijk, Zeewolde, Ermelo, Putten, Voorhuizen en Nijkerk en heeft een lezersbereik van ruim 60.000 lezers actief in het bedrijfsleven.



REGIONETWERK & BUSINESSMAGAZINE:
Corinne Dikkerboom | 06-51265794



INTERVIEWS & EINDREDACTIE:
Marco Jansen | 06-41205202



FOTOGRAFIE:
Bo Borkus | 06-12768460



FOTOGRAFIE:
Erwin Winkelman | 06-14357660

DESIGN: Merk Meester

OPMAAK: Wedding Nederland

DRUK: Grafisch Bedrijf Bokhorst

VERSPREIDING: Gresbo Post

Noordwest Veluwe in Bedrijf BV | Stad in Bedrijf
Postbus 341 | 3840 AH | Harderwijk
www.stadinbedrijf.nl | info@stadinbedrijf.nl

Graag geef ik u informatie over het magazine. Wilt u GRATIS dit zakelijke magazine ontvangen of een **adreswijziging** doorgeven, dan kunt u hiervoor gebruik maken van emailadres: info@stadinbedrijf.nl



Edo Kweldam: „Breednet Lite is een simpele, goedwerkende internetverbinding.“

Sinds 1 juni biedt CAI Harderwijk een nieuwe glasvezel internetdienst: Breednet Lite. Met dit instappakket lift de zakelijke gebruiker mee op het zakelijk glasvezelnetwerk van Breednet Premium, maar in een light variant, die beter aansluit bij de behoefte van kleinere ondernemers.

BREEDNET LITE NIEUW VOOR ZAKELIJKE GEBRUIKER

REGIO - Al sinds 2007 levert CAI Harderwijk zakelijk glasvezel. Het netwerk ligt op alle bedrijventerreinen van Harderwijk, Ermelo, Putten en Nunspeet. Ook in Zeewolde levert CAI Harderwijk zakelijke glasvezelverbindingen aan diverse partijen.

„We zijn een stichting zonder winst oogmerk en in de afgelopen jaren zijn onze tarieven alleen maar gedaald en de diensten toegenomen. Het Premium zakelijk glasvezel van CAI Harderwijk is voor de grotere bedrijven een mooi product. Als je kijkt naar vergelijkbaar aanbod in de markt voor zakelijk glasvezel, dan zijn wij ook heel scherp met onze tarieven”, stelt CAI-directeur Edo Kweldam.

De stichting heeft echter gezien dat de kleinere MKB-ondernemer genoeg heeft aan een eenvoudiger aansluiting en wil deze doelgroep beter bedienen. Nu wordt overal waar zakelijk glasvezel ligt, Breednet Lite geïntroduceerd: een simpele, goedwerkende internetverbinding. „Zakelijk glasvezel vergelijken met het consumenten aanbod in Harderwijk, maar toch is het een heel ander product. Zakelijk glasvezel biedt veel meer garanties (zekerheden) qua

Edo Kweldam

BREEDNET LITE IS BETAALBAAR ZAKELIJK GLASVEZEL VOOR HET MKB

beschikbaarheid van de dienst. De aansluiting is veel minder gedeeld dan een consumenten aansluiting; we garanderen een één op één verbinding. De kabel ligt in een buis in plaats van los in de grond.”

De werking van Breednet Lite hangt tussen het Fiber to the home en Breednet Premium in. „Bij Breednet Premium neem je de zakelijke glasvezelverbinding af bij CAI Harderwijk. De diensten kies je zelf op het open netwerk bij één van de meer dan honderd providers. Bij Breednet Lite neem je de glasvezel lijn plus het internet direct af bij de partner die de dienst aanbiedt. De eerste die dat nu doet is Matrix IT uit Harderwijk. Zij bieden al glasvezel inclusief 50

Mbps internet vanaf 49 euro per maand. Eénpitters en bedrijven met een paar man op kantoor kunnen prima uit de voeten met zo'n verbinding. We willen natuurlijk graag uitbreiden zodat meer partijen met een vergelijkbaar aanbod komen.”

De Lite variant heeft wel wat beperkingen ten opzichte van Breednet Premium. „De dienst is echt voor de minder grote ondernemer. Het stapelen van allerlei diensten is niet mogelijk, wat wel kan met Premium. De servicedesk is bereikbaar tijdens kantooruren, terwijl deze bij Premium 24/7 bereikbaar is. Als je meer ICT-diensten gaat afnemen, bijvoorbeeld een softwarepakket op afstand laten hosten of de beveiliging met camera's door een extern bedrijf, dan heb je meer bandbreedte, een stabielere verbinding en meer zekerheid nodig. Wanneer je bedrijfsvoering afhankelijk wordt van glasvezel, dan is dit makkelijk om te zetten naar Premium.”

Bij Breednet Premium loopt de actie van gratis aansluitkosten; bij Matrix IT zijn de eenmalige aansluitkosten bij Lite nu 1125 euro (25% korting).

CAI HARDERWIJK

0341-410666

WWW.CAIHARDERWIJK.NL

WWW.MATRIX.NL



ONDERNEMERSCHAP ZIT IN HET DNA VAN MBM

MBM Onderneemt mee. Die slogan komt dagelijks terug in de dienstverlening van het bedrijfseconomisch adviesbureau. „We komen uit het bedrijfsleven, dus we weten wat er speelt en wat ondernemers drijft. We helpen en denken mee op bedrijfseconomisch gebied met als specialismen Finance en HR.”



Gerard van den Berg (links): „We geven klanten inzicht in hun bedrijf op financieel en bedrijfskundig vlak.”

HARDERWIJK – MBM is al 15 jaar gevestigd in Harderwijk. De oprichters van MBM zijn zelf ook ondernemer geweest. „We hebben met de voeten in de klei gestaan en kennen de ins en outs van de bedrijfsvoering; we hebben theoretische én praktische kennis. We zijn bedrijfseconomisch ingesteld en vinden dat ook belangrijk voor onze klanten”, vertelt Kees van den Berg, samen met Eric Molenberg directeur van MBM.

Ondernemers zijn vaak goed in hun vak maar op bedrijfseconomisch of op HR-gebied ontbreekt vaak de tijd en de kennis. „Wij bieden ondersteuning en leveren een bijdrage op het financiële en bedrijfskundige vlak. We ondernemen mee en verzorgen financiële en HR diensten. Zodat ondernemers hun kwaliteiten kunnen inzetten op hun vakgebied. De ondernemer kan volledig op onze ondersteuning rekenen – we monitoren en waar nodig springen we bij. Het gebeurt zelfs dat wij financiële en HR-dien-

Gerard van den Berg

HET BEGINT MET GOED INZICHT OM DOELEN TE KUNNEN STELLEN

sten volledig overnemen (outsourcen).”

Het bedrijf wil gematigd groeien om de klanten optimaal te bedienen. Toch is de bezetting in vijf jaar gegroeid van 10 naar bijna 20 mensen in de uitvoering. „Onze proactieve houding onderscheidt ons van accountants- en administratiekantoren in de regio die een meer reactieve houding hebben”, zegt Gerard van den Berg (28), partner en ondernemersadviseur bij MBM.

FINANCE

Gerard: „Hoewel het met veel MKB-bedrijven goed gaat, is het juist in deze economisch onzekere tijd cruciaal om zo snel mogelijk te weten waar je als bedrijf staat. Hoeveel wordt er echt verdiend op een project? Wat blijft er over onderaan de streep? Grip op de zaak verzorgen wij door kostprijsberekening en nacalculatie. Ook bedrijven die wel geraakt zijn door de coronacrisis moeten de actuele stand van zaken weten, hun liquiditeitspositie en hoe ver ze kunnen gaan. Het begint met goed inzicht om doelen te kunnen stellen en deze samen te bereiken.” Hiervoor heeft MBM diverse business intelligence tools, zoals Power BI. Kees: „Hiermee geven we klanten inzicht in hun bedrijf op financieel vlak door management rapportages. De ondernemer heeft dagelijks toegang tot zijn cijfers – debiteuren, crediteuren, bankstanden en periodieke omzet en overige KPI's. Hij heeft allerlei relevante gegevens up-to-date. Door accurate informatievoorziening kan hij kordaat acties ondernemen met ons als sparring-partner om gerichte vragen aan te stellen. Wij helpen de ondernemer om zo'n goed mogelijk bedrijfs-economisch rendement te halen. Daarvoor moet je bovenop de financiële gang van zaken zitten.”

HR

De dienstverlening van MBM op HR-gebied omvat onder meer contracten opstellen, aanstellingen en werving & selectie. „Belangrijk voor een onderneming om mensen te behouden is personeelsontwikkeling, motiveren van medewerkers en toekomstperspectief. Dit krijg je o.a. door goede opleidingen en doorstroming. Wij kijken wat er qua scholing en subsidies mogelijk is.”

MBM levert de diensten vanuit het kantoor aan de Groene Zoomweg maar ook op locatie in de organisatie. „Bedrijven kunnen onze diensten flexibel afnemen door iemand van MBM toe te voegen. Zoals bij zwangerschapsvervangende, interimwerk of permanent. Dat is ook qua kosten aantrekkelijk.”

MBM
GROENE ZOOMWEG 49 HARDERWIJK
0341-431360
WWW.MBM.NL





Je koffieleverancier altijd bij jou in de buurt

Professionele koffieautomaten, koffie en bijbehorende ingrediënten voor op het werk.

Fortune Coffee regio Wageningen - Veluwe | 0318 - 504 019 | fortune.nl

VOORSTELLEN

ERWIN WINKELMAN

Hallo, ik ben Erwin Winkelman en ik ben vanaf maart één van de fotografen voor Stad in Bedrijf. Harderwijk en omstreken is voor mij zeer bekend terrein. Meer dan 10 jaar lang heb ik als schrijvende journalist mijn werk gedaan in Harderwijk en omstreken. Daarna heb ik gewerkt als hoofdredacteur van alle huis-aan-huisbladen van DPG Media op de Noordwest Veluwe, de kop van Overijssel en Salland. De laatste vier jaar heb ik als redactiecoördinator Noord-Nederland hard gewerkt om lokale online platform indebuurt.nl op te zetten en vorm te geven. Ondertussen heb ik mij de laatste 20 jaar bekwaamd als fotograaf. Eerst als hobby, toen naast (maar ook vaak in combinatie met) mijn gewone werk en inmiddels ben ik zelfstandig portret-, bedrijfs- en afscheidsfotograaf op de Noordwest Veluwe. Ik vind het geweldig om die kunde nu ook in te zetten voor het prachtige platform Stad in Bedrijf.



INKOOP EN VERKOOP / VERHUUR EN ONDERHOUD / REPARATIE EN SCHADEHERSTEL

AANHANGWAGENS

professioneel en van hoge kwaliteit



huur al vanaf
€10,-

ERKEND SPECIALIST

Van der Horst in Nunspeet is erkend specialist op het gebied van aanhangwagens, met een breed assortiment aan A-merken zoals Hulco, Anssems en Henra en ons eigen merk Hoka. Voor iedere professional of particulier die kwaliteit weet te waarderen, hebben wij een passende aanhangwagen. Maar ook voor paardentrailers en maatwerk is Van der Horst uw adres!



[HOKA]

[ANSSEMS]

VAN DER HORST
AANHANGWAGENS

[HULCO]

Draailing 1 • Nunspeet • T (0341) 270 605 • vanderhorstaanhangwagens.nl

#voorwiekwaliteitwaardeert!

BO BORKUS

Mijn naam is Bo Borkus, ik ben 27 jaar oud en kom uit Harderwijk. Met een journalistiek HBO- én een Fotovak-school diploma op zak maak ik opvallende foto's die rechtstreeks communiceren. Daarnaast bied ik samen met mijn vriend totaalpakketten aan van foto, video, flyers, logo's, teksten én social media beheer met Sierpaarden.nl. Wat ik leuk vind aan het werk voor Stad in Bedrijf is dat ik op veel verschillende plekken kom om inspirerende ondernemers uit de regio te portretteren. In mijn foto's verwerk ik graag subtiele ongebruikelijkheden, die een foto versterken en interessant maken waardoor ze opvallen. Ik kijk ernaar uit om iedereen verhalen te horen en dit te vertalen naar een catchy foto!



24 JAAR STAD IN BEDRIJF

Stad in Bedrijf NW Veluwe begon in 1997 als maandelijkse krant voor bedrijven in de regio. Ik werd gevraagd voor de fotografie. Vrij kort daarna kwamen Peter Molleman (acquisitie) en Kees van Loon (journalistiek) erbij. Met z'n drieën hebben we maar liefst 20 jaar als team samengewerkt en veel informatie over en van bedrijven in deze regio zo goed mogelijk wereldkundig gemaakt. De krant maakte plaats voor het huidige magazineformaat. Het werd daardoor beter leesbaar en kreeg meer status. Dat ging uitstekend tot 2012, toen uitgaven van Stad in Bedrijf in Apeldoorn en de regio Ede/Wageningen verlies gingen maken en de rendementen van onze editie deze verliezen moesten opvullen.

Dat was niet lang haalbaar en voordat deze situatie uit de hand ging lopen, hebben Peter Molleman en ik, met hulp van Dries Bouw (ADW Accountants), onze editie kunnen overnemen. De resultaten werden snel weer beter, mede door de samenwerking met het jaarlijkse Business Event en de oprichting van het Stad in Bedrijf Netwerk.

Drie jaar geleden bereikte Peter de pensioenleeftijd. Hij is na 20 jaar gestopt. Corinne Dikkerboom (directeur & acquisitie) en Marco Jansen (redactie) werden de nieuwe gezichten. Mij werd gevraagd om nog een paar jaar te blijven als fotograaf en voor ondersteuning.

Stad in Bedrijf heeft zich met veel expertise, enthousiasme en vernieuwde vormgeving ontwikkeld tot een zeer professioneel en veel gelezen magazine in de regio, het Netwerk (waar ik erelid van mag worden ☺) heeft een record aantal leden en de Academie wordt dit jaar verder uitgerold. Kortom: hét businessplatform van deze regio!

In de loop van dit jaar zal ik afvloeien, na 24 jaar maandelijks met veel inzet en plezier voor Stad in Bedrijf gewerkt te hebben.

Wel blijf ik voorlopig als reserve beschikbaar. Zo krijg ik meer tijd voor mijn zakelijke klanten met de fotostudio, meer tijd voor non-profit fotoprojecten voor stichtingen waar vaak buitenlandse reizen mee gemoeid gaan, last but not least meer tijd voor golfen en andere leuke bezigheden!

Ik wens het nieuwe team van business platform Stad in Bedrijf heel veel succes, ga zo door!

FOTOSTUDIO MERJENBURGH
06-55805077
KEIZERSTRAAT 21
HARDERWIJK





ROBIN HEES IS SINDS SEPTEMBER 2017
ACCOUNTMANAGER BIJ IQOUNT
ADVISEURS & ACCOUNTANTS.

IK HAAT VERRASSINGEN

In een land waar de inhoud van persconferenties al in de Telegraaf staat voordat deze hebben plaatsgevonden en ministers nog weleens vergeten belangrijke stukken in een mapje te stoppen is het soms best prettig vertoeven voor mensen die, net als ik, wat slecht kunnen omgaan met verrassingen. Om in dit thema te blijven heeft Staatssecretaris Vijlbrief van Financiën vast een sneak-preview gegeven van de voorgenomen fiscale maatregelen welke op Prinsjesdag worden gepresenteerd. Huh, maar Prinsjesdag is toch pas eind september? Ja! Maar dan weten we het nu maar vast! Fijn he?!

Het Belastingplan 2022 zal naar verwachting zes wetsvoorstellen bevatten, waarvan voor de meeste MKB-ondernemers het wetsvoorstel Belastingplan 2022 en het wetsvoorstel Overige fiscale maatregelen 2022 het meest relevant zullen zijn.

In het wetsvoorstel Belastingplan 2022 is onder meer opgenomen dat de TVL en de financiering vaste lasten voor startende MKB'ers zullen worden vrijgesteld van belastingheffing. Daarnaast vindt er een verhoging plaats van de vrije ruimte WKR (werkkostenregeling) in het kader van de coronacrisis. Allemaal nog niet heel wereldschokkend, dit was in 2021 namelijk ook al zo. Wat wel nieuw is, is de gerichte vrijstelling in de WKR voor vergoedingen voor thuiswerkkosten en het behouden van een recht op huurtoeslag als het huurbedrag op enig moment de grens voor huurtoeslag overschrijdt.

In het wetsvoorstel Overige fiscale maatregelen zullen onder meer wijzigingen worden opgenomen ten aanzien van de eigenwoningregeling (wees niet te enthousiast, ze zullen het ongetwijfeld niet minder gecompliceerd maken), een vereenvoudiging van het één-loketsysteem in de BTW wetgeving voor e-commerce en een verduidelijking van de precieze berekenwijze van achterliggende parameters voor BOX III (bezittingen en schulden) in de aangifte inkomstenbelasting.

We krijgen dus vereenvoudiging én verduidelijking en we weten het nu alvast! Klinkt feestelijk, maar let wel op. Er wordt uiteraard nog gewerkt aan de wetgeving. Het kan dus zo maar weer anders zijn voordat de Koning de woorden 'Leden van de Staten-Generaal' goed en wel uitgesproken heeft. Verrassing!

DALTONSTRAAT 22
HARDERWIJK 0341 740 800
INFO@IQOUNT.NL
WWW.IQOUNT.NL



„JE ZIET HET PAS ALS JE HET DOOR
HEBT.” – JOHAN CRUYFF

FIJNE VAKANTIE ?

Mensen wensen elkaar een fijne vakantie. Ik hoor echter vaak dat het achteraf helemaal niet zo fijn heeft uitgepakt en dit heeft met het volgende te maken. Wanneer ons 'stress respons systeem' maar lang genoeg wordt belast, uit zich dit vanzelf in lichamelijke klachten. Zolang dit systeem aan staat lijkt er niets aan de hand, maar wanneer het even níét wordt geactiveerd, volgt een ontlading. Dit is voor veel mensen het moment van vakantie en dan begint de ellende.

Veel gehoorde klachten aan het begin van de vakantie zijn: enorme vermoeidheid, prikkelbaar, hoofdpijn, spanning, onrust etc. en dit zijn stressklachten terwijl we vakantie vieren!

Een sprekend voorbeeld is er één van een ondernemer. Deze zocht 'ontspanning' door tijdens zijn vakantie te gaan fietsen, alleen was dit fietsen competitief ingesteld: minimaal zoveel kilometer, binnen een bepaalde tijd en 'de jonkies' moest hij bij kunnen houden. Hij heeft vervolgens serieuze lichamelijke klachten zoals druk op de borst ervaren en was oprecht verbaasd dat er uit het hartfilmpje niets medisch kwam...

Veel mensen ervaren de eerste dagen van de vakantie stressklachten. Dit is dus de eerder genoemde ontlading van ons 'stress respons systeem' en zou al een waarschuwing moeten zijn. Wanneer je dan tijdens de vakantie dit systeem weer gaat activeren en ook nog de laatste dagen van je vakantie alweer met werk bezig bent, krijgt het 'stress respons systeem' geen rust. Het was wel vakantie, maar het voelde niet echt zo. En voordat de vakantie voorbij is, zijn we alweer vermoeid.

En de oplossing? Hoe simpel kan het zijn: pak de stress aan met een professionaal en ga vervolgens ontspannen op vakantie, zodat je écht uitgerust weer terugkomt ;-) én zorg voor een gezonde balans tussen in- en ontspanning op alle dagen van de rest van het jaar.

Een fijne vakantie gewenst allemaal.

Ynco de Jong

Oprichter De Breinregisseur en auteur van 'Cut!' Stop burnout, pak de regie

DE BREINREGISSEUR
085-0739399 PUTTEN
INFO@BREINREGISSEUR.NL
WWW.BREINREGISSEUR.NL



MBO SCRUM LEERT VAARDIG- HEDEN VOOR DE PRAKTIJK



Niels Rook laat de werking van het Scrum model zien.

MBO Scrum is ontwikkeld om alles wat studenten doen op Landstede MBO projectmatig aan te kunnen pakken. Zij worden dusdanig opgeleid dat ze met allerlei type mensen in multidisciplinaire teams leren werken. „De kern is zelfstandigheid koppelen aan het nemen van eigen verantwoordelijkheid.”

HARDERWIJK – De methodiek is al in 2014 ontwikkeld voor de ICT-opleidingen van Landstede MBO. Destijds was Niels Rook als docent al bezig met het concept; nu is hij teamleider van Office Management en Handel & Commerce. „Wij hebben MBO scrum ontwikkeld met Team ICT. Scrummen was hot in de ICT-wereld. Je werkt met een team van ontwikkelaars aan een product of dienst, meestal voor een opdrachtgever. Het product ontstaat in iteraties (kleine stapjes), die je steeds aan de stakeholders presenteert. Zo ontstaat het volledig naar wensen en eisen van de gebruikers. Wij kwamen er vrij snel achter dat dit in het onderwijs niet werkte. Scrum is gericht op productontwikkeling, maar in het onderwijs is leerontwikkeling het product.”

Niels Rook

ZELFSTANDIGHEID KOPPELEN WE AAN EIGEN VERANTWOOR- DELIJKHEID

Inmiddels is de methodiek zo ontwikkeld dat studenten alles op school projectmatig doen. „Een project kun je zien als een periode van tien weken. Studenten krijgen werk op voor tien weken en door scrum leren ze dit te plannen. Leerlingen kunnen wel degelijk plannen, als je hen dat maar leert. Het er aan houden vraagt weer om een andere manier van begeleiden. Elke periode wordt afgesloten met een project retrospective. We kijken of je leerdoel is behaald en wat nieuwe leerdoelen zijn.”

MBO Scrum leert de studenten vaardigheden die ze in de praktijk nodig hebben. „Studenten leren deze ‘samenwerking skills’ het best in groepen: naar elkaar luisteren, elkaars medewerking vragen. Ze maken gebruik van elkaars kennis en vaardigheden en spreken elkaar aan op gedrag en werkhouding. De groep bestaat uit 5-8 studenten en ieder teamlid is de specialist op zijn gebied. Eén teamlid is scrum-master. Hij/zij is aanspreekpunt voor de groep, leidt het overleg en is aanspreekpunt voor de docent. Na tien weken verandert de groepssamenstelling.”

Gevolg is dat studenten zelfstandig werken en hun eigen verantwoordelijkheid nemen. „Door deze te koppelen leer je studenten keuzes maken en de gevolgen in zien – die accepteren of andere keuzes maken. Door onderwijskunde (kennis) te koppelen aan ervaring bieden we een totaal begeleiding leerproces, wat revolutionair schijnt te zijn. Studenten worden opgeleid tot een positieve houding, professioneel in hun vak, met een proactieve aanpak. Dat is nodig om in het bedrijfsleven succesvol te zijn.”

Meerdere opleidingen binnen Landstede werken volgens deze methodiek en ook andere ROC's hebben MBO Scrum inmiddels geadopteerd. „Als alle opleidingen zo werken, kun je multidisciplinaire teams maken. Ze zien dat het werkt en datzelfde geldt voor bedrijven. We horen dat studenten die wij afleveren veel zelfstandiger zijn bij hun stage. Ze durven ook makkelijker naar iemand toe te stappen om vragen te stellen. Wij meten aan hun persoonlijke voortgang of ze daar aan toe zijn. Pas dan gaan ze op stage en dan kunnen ze ook de volgende stap zetten.”

Een stage is een leertijd en geen presteertijd, vindt Landstede MBO. Rook: „Investeren in de medewerker loont en bij het ontwikkelen van studenten hebben school en bedrijfsleven elkaar nodig.”

Heb je als bedrijf een interessant project voor studenten? Stuur dan een mail naar harderwijk@landstede.nl

LANDSTED E MBO
WESTEINDE 33 HARDERWIJK
088 850 7800
WWW.LANDSTED E MBO.NL



WINST DOOR TIJDIGE INTER- VENTIE VAN EEN PROFESSIONAL

HARDERWIJK – Elisabeth Creteer en Christa Verhorst zijn coaches bij Concerned. Het team bestaat uit acht coaches, zes op de hoofdvestiging in Harderwijk, twee op de vestiging in Bunnik. Met hun werkgeversdiensten acteren ze het liefst preventief, zoals door coaching en training van medewerkers. „Je kunt beter preventief stappen nemen, dan de escalatie afwachten. Als je op tijd schakelt en een interventie doet, brengt het meer dan wanneer je achteraf de schade moet repareren. Dit geeft zowel financiële als persoonlijke winst”, vertelt Verhorst.

Als het functioneren niet naar tevredenheid van beide partijen verloopt, is het gevaar dat er meer schade ontstaat als dit door suddert. „We snappen dat dit niet de core business van bedrijven is. Als belangen van een werkgever en werknemer meespelen, helpt het als een externe, onafhankelijke professional meekijkt en snel tot de kern van het probleem komt.”

Elisabeth Creteer

**WE KIJKEN OBJECTIEF
MET KENNIS VAN WET-
EN REGELGEVING NAAR
EEN WIN-WIN**

OUTPLACEMENT

Als de arbeidsrelatie verstoord raakt, en je afscheid van elkaar neemt, kijkt Concerned hoe het van daaruit verder kan. Een outplacement traject is gericht op het vinden van een passende uitdaging voor de werknemer. „Wij hebben een groot netwerk en veel ervaring. We praten over verlies van de baan en begeleiden in het goed afscheid nemen van elkaar. We benoemen kernwaarden vanuit talenten:

Als een medewerker niet meer binnen een organisatie past door onvoldoende functioneren, een fusie of koersverandering of een verminderde belastbaarheid na ziekte, kan dat een reden zijn om Concerned in te schakelen. De coaches van Concerned zijn specialist in werkgeversdiensten, zoals outplacement en re-integratie Eerste en Tweede Spoor.

wie ben ik, wat wil ik en wat kan ik? We stellen samen een goed CV op, oefenen gesprekstechnieken en zorgen zo voor beweging. Vanuit ons netwerk kunnen we een leerwerkplek, stageperiode of proefplaatsing aanbieden. Met als doel de stap zetten naar een nieuwe uitdaging.”

EERSTE EN TWEEDE SPOOR

Als een medewerker langdurig ziek wordt, geldt in principe hetzelfde traject. Concerned voert voor diverse bedrijven, in diverse branches, met succes re-integratie trajecten uit. De coaches zijn goed op de hoogte van de wet- en regelgeving. Creteer: „Bij ziekte heb je als werkgever en werknemer de verplichting om de Wet Verbetering Poortwachter te volgen. Als na een arbeidsdeskundig onderzoek blijkt dat de medewerker niet meer terug kan naar zijn eigen werk, moet gezocht worden naar passende arbeid. Spoor 1 is dan een terugkeer bij de eigen werkgever met andere aangepaste werkzaamheden. Als binnen het eigen bedrijf geen mogelijkheden meer zijn, kijken we buiten de organisatie: Spoor 2. We maken als Concerned afspraken over het Tweede Spoor traject en voeren dit uit. Het inzetbaarheidsprofiel is leidend, daarin wordt gesproken over de mogelijkheden die er nog wél zijn. Wij kijken objectief en gaan praktisch, daadkrachtig en pragmatisch te werk. We handelen zowel in het belang van de werkgever als van de werknemer, met als resultaat een win-win voor alle partijen.”



(Vlnr) Christa Verhorst, Elisabeth Creteer, Bernike Tellegen, Paula de Zwaan

CONCERNED

06-53569407 (CHRISTA VERHORST)

06-22792837 (ELISABETH CRETEER)

WWW.CONCERNED.NL



HAAN TEXTIELDIENSTEN BEDRIJFSTEXTIEL OP MAAT



Wouter Haandrikman wast en levert verschillende bedrijfskleding.

Haan Textieldiensten is de partner voor het wassen van textiel, verkoop en verhuur van bedrijfskleding en toilethygiëne inclusief voorraadbeheer.

„We leveren een breed pakket aan diensten waarbij ik regel dat alles geregeld wordt”, aldus Wouter Haandrikman.

Wouter Haandrikman

IK REGEL DAT HET GEREGELD WORDT

NIJKERK – „We richten ons op kleine en middelgrote bedrijven in de regio omdat we echt service willen verlenen en onze dienstverlening willen nakomen”, legt Wouter Haandrikman (46) uit. De Nijkerker is zijn bedrijf in 2005 in zijn woonplaats gestart. „We leveren onze diensten aan de zakelijke markt. Dit gaat van het wassen van tafellinnen, bedlinnen, werkkleding tot wasbare vloermatten. Een groep chauffeurs rijdt twee routes door de regio om de was op te halen. Twee keer in de week halen we vuile was en brengen we de schone was. We werken voor een grote groep vaste klanten, waaronder veel hotels en restaurants in de regio. Ook wassen we bedrijfskleding voor bedrijven.”

KOPEN OF HUREN

Ook verkoopt en verhuurt Haan Textieldiensten bedrijfskleding: van werkbroek tot overall tot werkhemd. „We kunnen hier logo's van de bedrijven op drukken en de kleding voorzien van een barcode. We kunnen zo de kleding 24/7 traceren, zodat de klant altijd weet waar zijn kleding is. Uit de barcode haal je wie het draagt, hoe vaak het gewassen is en waar het

opgeruimd is. Dat is voor een bedrijf dat de kleding inkoopt of voor wie die de kleding draagt waardevol om te weten.”

Een andere service is het ontzorgen bij toilethygiëne. „We leveren handdoekautomaten, luchtverfrissers en zeepdispensers; kortom alles wat je in een toiletruimte ziet. Ook zorgen we dat de vullingen, zoals papier en zeep, op tijd geleverd worden. Een klant hoeft dat niet te bestellen maar kan het aan ons overlaten. Onderscheidend is dat we werken zonder contracten. We spreken bijvoorbeeld af dat er altijd twee dozen toiletpapier moeten staan of twee dozen zeep, anders vullen we het aan. We letten op het gebruik, zodat de klant niet misgrijpt. Zij kunnen bezig gaan met hun business en Haan Textiel doet de rest. Dat vinden zij fijn en vind ik leuk om te doen.”

ONTZORGEN

Want Haandrikman haalt er voldoening uit om klanten te helpen. „Ik zorg dat hun was gedaan wordt en los problemen op met betrekking tot bedrijfskleding of bedlinnen. Ik neem hun sores uit handen en

daar word ik blij van. Ik merk aan klanten dat ze de korte lijnen en het persoonlijk contact fijn vinden. Meestal wordt er gevraagd naar Wouter. Ik regel dat het geregeld wordt. Het wassen besteed ik uit aan kleine ambachtelijke wasserijen in de regio en ook voor het bedrukken en borduren heb ik een goede partner. Dat is onze kracht.”

Sinds kort heeft Haan Textieldiensten een klantportaal voor nog meer bestelgemak. „Klanten zien de bestelgeschiedenis van hun producten. Iedere werknemer kan desgewenst zijn eigen werkkleding bestellen. Hiermee wordt de facilitair manager of inkoopafdeling ontzorgd. Bij dit kleding management systeem kunnen zij zelf de juiste kleding per medewerker kiezen. We houden alle individuele gegevens in het portal bij.”

HAAN TEXTIELDIENSTEN
HAVENSTRAAT 9A NIJKERK
033-2454298
WWW.HAANTEXTIELDIENSTEN.NL



ONDERNEEM IN NIJKERK

ONDERDEEL VAN DE REGIO FOODVALLEY

- Centraal gelegen
- Direct aan de A28, bij de A1 en aan het spoor Amsterdam – Groningen
- Ruime vestigingsmogelijkheden door maatwerkoplossingen vanuit de gemeente

Nijkerk heeft voor ieder bedrijf een passende locatie en is onderdeel van de Regio Foodvalley. Deze staat internationaal bekend om de unieke combinatie van agro, food en logistiek enerzijds. En kennis, research en innovatie anderzijds.

Bedrijfskavel
**Nijkerk
A28**

Ondernemen
doe je in Nijkerk

ARKERPOORT

SPOORKAMP

DE FLIER

WESTKADIJK

**Regio
Foodvalley**

Bekijk de mogelijkheden?
nijkerkA28.nl

Of neem contact op met:

Thea Kraaij - Adviseur Bedrijven

t.kraaij@nijkerk.eu 06-50 26 05 63

gemeente
Nijkerk

LOKALE AANNEMER, FLEXIBEL IN MAATWERK

In 19 jaar tijd is Van Panhuis Bouw uitgegroeid tot een middelgroot aannemersbedrijf met vele projecten in de regio. Van de renovatie van winkelcentrum De Enk tot het nieuwe restaurant IJsselmeer en van CPO-woningen tot luxe villa's in het Waterfront.

ERMELO – Van Panhuis Bouw, het bedrijf van de broers Jan (44) en Stief van Panhuis (40) uit Ermelo bestaat sinds 2002 en is sinds 2008 gevestigd aan het Jagerserf op Industrierrein Veldzicht. Het aannemersbedrijf werkt met gemiddeld 60 man. Dit team voert vooral door mond-tot-mondreclame een grote variatie aan projecten uit. „Wat begon met verbouwingen en schuren is gegroeid naar woningen, utiliteitsbouw en de laatste jaren ook luxe villa's, zorgcentrum In de Luwte en nieuwe kleedkamers bij VVOG. Na de bouwvak starten we in Horst met 34 CPO-woningen en in Wageningen gaan we 20 nieuwe appartementen bouwen voor Van den Brink Onroerend Goed”, vertelt Stief van Panhuis.

BEHEER EN ONDERHOUD

Sinds februari is Gerrit Abrahamse bedrijfsleider van de nieuwe tak Beheer en Onderhoud. De Kampenaar (50) heeft elders ruime ervaring bij renovatie, service en onderhoud opgedaan. „Beheer en Onderhoud betreft alle werkzaamheden aan bestaande panden, van een enkele deur reparatie tot het volledig renoveren of transformeren van vastgoed. Momenteel lopen er mooie projecten in uitvoering, zoals de theaterzaal De Dialoog in het gemeentehuis van Ermelo, de herinrichting van gebouw 20 op het Bouw & Infrapark en de renovatie/verbouw van winkelcentrum De Enk in Ermelo.”

Met de transformaties krijgen (leegstaande) panden een andere invulling. Aan de Smeepoortstraat, Wolleweverstraat, maar ook aan de Luttekepoortstraat in Harderwijk worden appartementen gerealiseerd. Ook voor verduurzaming van woningen of kantoorpanden heeft Van Panhuis Bouw voldoende kennis in huis om de klant goed te bedienen.

KORTE LIJNEN

Van Panhuis Bouw staat bekend om kwaliteit, afspraken nakomen en flexibel inspelen op de vraag van de opdrachtgever. Dit resulteert in veel maatwerk projecten.

Gerrit: „We werken in kleinere teams met korte lijnen; echt in een bouwteam met de opdrachtgever. We denken mee aan de voorkant en proberen er zo een



(Vlnr) Gerrit Abrahamse, Jan en Stief van Panhuis voeren een groot aantal bouwprojecten in de regio uit.

Gerrit Abrahamse

**ONZE KRACHT IS DE
KORTE LIJNEN EN HET
LOKALE NETWERK
WAAR WE MEE WERKEN**

kwalitatief, betaalbaar en een duurzaam project van te maken. Collega's kennen elkaar door en door, waarbij de kracht van Van Panhuis ligt in het enorme netwerk van lokale bedrijven waarmee wordt samengewerkt. Onze timmerlieden hebben een hart voor de bouw en zijn nog echte vakmensen. Hierdoor kunnen we van A tot Z voor de opdrachtgever invullen. Zoveel variatie betekent ook veel werkplezier en uitdaging.”

Van Panhuis Bouw werkt onder de voorwaarden van Woningborg en Bouwgarant. Stief van Panhuis: „Door deze keurmerken weet de koper wat hij van ons kan verwachten. Ook zijn we ISO 9001 en ISO 14001 gecertificeerd en VCA gecertificeerd. Een externe auditeert deze interne kwaliteit van procedures jaarlijks. Tot slot zijn we ook erkend leerbedrijf; door leerlingen binnen en buiten aan te nemen willen we de jeugd enthousiasmeren voor de bouw.”

VAN PANHUIS BOUW

JAGERSERF 30

0341-562824

WWW.VANPANHUISBOUW.NL



POUW HARDERWIJK VANAF NU DEALER VAN AUDI SPORT



POUW STAAT IN HARDERWIJK EN OMSTREKEN BEKEND ALS HÉT VERKOOPPUNT VOOR DE MEEST BEGEERLIJKE AUTO'S VAN HET TOPMERK AUDI. HET AUTOBEDRIJF WERD VORIG JAAR UITGEROEPEN TOT 'AUDI-DEALER VAN HET JAAR 2020' EN IS SINDS KORT TEVEN DE OFFICIËLE MERKDEALER VOOR DE RS-MODELLEN VAN AUDI SPORT. MET DE PORTFOLIO-UITBREIDING VAN DIT HISTORISCHE LABEL MAG DE DEALER IN HARDERWIJK NU EXCLUSIEF NIEUWE AUDI SPORT-MODELLEN VERKOPEN. REDEN GENOEG OM EVEN BIJ DE AUDI-DEALER OP DE KOFFIE TE GAAN.

Wanneer we de schitterende showroom aan de Zuiderbreedte betreden, dan staan de potente bolides ons al uitdagend aan te kijken. Een razendsnelle Audi RS 6 staat glimmend in de showroom. Het is om hebberig van te worden. Audi Sport staat voor de meest begeerlijke automobielen, boordevol innovatieve technologie. Deze bijzondere auto's, beter bekend als de RS-modellen, zijn bij slechts acht Audi-dealers in Nederland verkrijgbaar. Sinds april is Pouw Harderwijk tot dit exclusieve en herziene dealernetwerk toegetreden. Dat betekent dat er hier vanaf nu ook nieuwe RS-modellen verkocht mogen worden.

OFFICIEEL AUDI SPORT-DEALER

De Harderwijker vestiging verkocht al eerder Audi RS-modellen, maar dan jong gebruikte exemplaren. Dat de dealer nu ook het officiële Audi Sport dealership krijgt toegewezen, komt dan ook niet geheel uit de lucht vallen. Vestigingsmanager Willem Hoeve vertelt: „Sinds jaar en dag weten klanten uit heel Nederland onze vestiging in Harderwijk te vinden voor Audi's uit het absolute topsegment. Dat komt niet alleen door ons uitgebreide aanbod auto's, maar zeker ook door ons speciaal opgeleide sales- en serviceteam. Zij hebben alle kennis en kunde in huis om kopers over deze RS-modellen te adviseren en de auto's te onderhouden.”

Wanneer klanten op zoek gaan naar een nieuwe Audi RS, dan zijn zij bij Pouw aan het juiste adres. Het nieuwe aanbod bestaat uit de RS 4, RS 5, RS 6, RS 7, TT RS, RS Q3 en de RS Q8. Daar is zojuist ook de volledig elektrische RS e-tron GT, die in gelimiteerde volumes beschikbaar is, aan toegevoegd. Eind dit jaar keert ook de RS 3 als Sportback en de Limousine terug in het programma.

Willem Hoeve

WIJ IMPORTEREN BIJ AUDI AG UIT DE EERSTE HAND MET DE BESTE GARANTIES

EEN RECHERCHEUR VOOR EEN DROOMAUTO

Ook wanneer klanten een originele zoekwens hebben, of wanneer zij opteren voor een occasion RS dan zitten zij bij Pouw Harderwijk goed. Verkoopadviseur Eric Kleyberg vindt samen met zijn collega's Ben van Eijle en Tim van den Broek regelmatig de juiste auto voor de meest specifieke klantenwens: „Een exclusieve auto vinden of importeren is best een complex proces. Dan kan een officiële dealer, met rechtstreekse contacten bij de Audi-fabriek, uiteraard helpen ontzorgen. Wij kopen uit de eerste



hand, met de beste garanties en een complete historie. We gaan als een rechercheur te werk en zijn pas tevreden wanneer we de wens van onze klant in vervulling hebben laten gaan.”

EIGEN LABEL

Het Audi Sport dealership past perfect bij de strategie van Pouw om klanten in de meest toonaangevende automobielen te voorzien. Niet voor niets heeft de dealer een eigen label, genaamd Pouw Exclusive. Het is dé plek voor de aankoop en verkoop van luxe en exclusieve auto's. Zo wist ook de populaire rapper

Snelle zijn droomauto, een bloedsnelle Audi R8, bij Pouw Exclusive te vinden. Ben je in de buurt van Harderwijk en een autoliefhebber pur sang? Dan is een bezoek aan Pouw Harderwijk met het Audi Sport dealership eigenlijk een must. We spreken uit ervaring: de koffie staat klaar!

POUW EXCLUSIVE
ZUIDERBREEDTE 44 HARDERWIJK
0341-438397
WWW.POUW.NL



LEREN INFORMEREN, TRAINEN & VERBINDEN

Hieronder vindt u de opleidingen, trainingen en webinars die er gegeven worden door de bedrijven in uw regio.

31 AUGUSTUS

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

GESPECIALISEERD VERZORGENDE PSYCHOGERIATRIE (GVP)

Er is een duidelijk merkbare verschuiving gaande in de ouderenzorg. Verzorgenden uit deze sector komen voor steeds complexere zorgvragen te staan die om een andere benadering vragen. Deze opleiding biedt een verdieping in de ouderenzorg en is gericht op de cliënt met psychiatrische en/of psychogeriatrische problematiek.

Locatie: **Hogeland 1, Zwolle**

Wanneer: **31 augustus 2021**

Kosten: **€ 1850,- p.p. incl. certificering**

Info: **088-8507971**



DOORLOPEND

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

PRAKTIJKDIPLOMA BOEKHOUDEN

Werk je bij een organisatie waar het belangrijk is dat je boekhoudkundig en bedrijfseconomisch inzicht in de organisatie hebt? Met de opleiding Praktijkdiploma Boekhouden word je een professional in de financiële administratie. Bij kleine en middelgrote organisaties kun je zelfstandig de boekhouding voeren.

Locatie: **online en Harderwijk/Zwolle**

Wanneer: **Doorlopend**

Kosten: **€ 999,- p.p. excl. examenkosten Associatie**

Info: **088-8507971**



IEDERE WEEK INSTROMEN

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

BEDRIJFSHULPVERLENER (HERHALING BHV)

Als BHV'er lever je een belangrijke bijdrage aan het welzijn van je collega's en/of medewerkers en de veiligheid binnen je organisatie. Inschrijven kan bij de Veiligheidsacademie NW-Veluwe in Harderwijk.

Locatie: **Veiligheidsacademie Noordwest-Veluwe,**

Mecklenburglaan 3, Harderwijk

Wanneer: **Iedere week instromen**

Kosten: **vanaf €89,- (vanaf 1 dagdeel)**



27,28 EN 29 OKTOBER

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN

PRAKTIJKASSESSOR IN DE TECHNIEK

Jouw objectieve beoordeling is goud waard! Als assessor breng je je werkervaring in bij een Proeve van Bekwaamheid (het praktische deel van het eindexamen). In deze training gaan we in op het assessor zijn in een technische omgeving.

Locatie: **De Techniek Academie, Westeinde 100, Harderwijk**

Wanneer: **27,28 en 29 oktober 2021**

Kosten: **€ 495,- p.p.**

Info: **088-8507971**



17 OF 24 JUNI

DE VUURPLAATS

PERSOONLIJK LEIDERSCHAP

Fris en geïnspireerd ben je na een sessie bij de Vuurplaats. Een plek waar je (8-10p) onder leiding van van een coach jezelf gaat ontwikkelen. De Vuurplaats brengt rust in denken en voelen. Stimuleert het helder weten, zowel voor jou als mens als organisatie. Elke keer bespreken we een ander onderwerp. De groep bestaat uit 5/6 personen.

Locatie: **Harderwijk**

Wanneer: **4x donderdag 30 sept – 25 nov – 3 feb – 31 mrt van 16.00 tot 18.00 uur of: 4x maandag 20 sept – 15 nov – 24 jan – 21 mrt van 16.00 tot 18.00 uur**

Kosten: **€595,- voor 4 sessies van 2 uur**

Info: **Marjo van Zalk 06-22215872**



DAGELIJKS

THE LINKS VALLEY & HET RIJK VAN NUNSPEET

GOLFCURSUSSEN: IEDER ONDERDEEL MAXIMAAL VERBETEREN

Gedurende het hele jaar bied ik (thema) gerichte golfcursussen. Zoals de voorjaarscursussen die vijf lessen omvat. Daarin komen alle aspecten van het golfen aan de orde: putten, chippen, pitcheren, bunker, swing en woods. Tijdens de vijf lessen komen alle technische, tactische en mentale aspecten aan bod.

Locatie: **Golfbaan The Links Valley & Golfbaan Het Rijk van Nunspeet**

Wanneer: **In overleg**

Kosten: **Persoonlijk op maat**

Info: **info@caroliendriessen.nl of 06-20035407**



Heeft u ook een interessante webinar, opleiding of training? Laat het ons weten en dan bespreken we samen hoe en wanneer deze in bovenstaande lijst komt te staan. **BUSINESS PLATFORM STAD IN BEDRIJF: CORINNE DIKKERBOOM / 06-51265794 / INFO@STADINBEDRIJF.NL**



Veiligheidsacademie
NOORDWEST-VELUWE

UW INNOVATIEVE PARTNER IN VEILIGHEID

Trainingen

Advies

Maatwerk

veiligheidsacademienwv.nl



Landstede

Landstede Groep

Hokra

Prikkelt. Activeert. Regelt.

De kracht van een goed advies

Merkactivatie | Promotionele artikelen | Marketing services
tkoelewijn@hokra.nl | 06 533 887 86 | Hokra.nl

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN
OPLEIDING UITGELICHT:

VERDIEPING IN DE ZORG MET DE OPLEIDING GVP



REGIO - Er verandert veel in de ouderenzorg. Hoe pak je dat het beste aan? Wat werkt en wat niet en wat is het beste voor de cliënt? De opleiding Gespecialiseerd Verzorgende Psychogeriatric, afgekort GVP, geeft handen en voeten aan deze vragen. Zij biedt een verdieping in de ouderenzorg en is gericht op de cliënt met psychiatrische en/of psychogeriatric problematiek.

Wie met ouderen werkt, wil vaak meer kennis over dementie omdat de doelgroep en haar behoefte verandert. Als je van oorsprong bent opgeleid als ziekenverzorgende somatiek, dan kan door de jaren heen je kennis wat weggezakt zijn. Met de kennis uit de GVP-opleiding ben je weer op de hoogte van de nieuwste ontwikkelingen en behandelingen en weet je hoe je ze toe kunt passen.

Anders kijken is anders doen. Hoe meer je weet van de ziekte waar iemand last van heeft, hoe meer methodes je ziet om te helpen. Kleuren hebben bijvoorbeeld een grote rol in de perceptie van cliënten.

Denk maar eens aan een standaard wit toilet. Bij ook een witte achterwand, kan iemand met dementie zich moeilijk oriënteren en denkt dat hij valt. Dat

zorgt voor onrust. De oplossing is heel simpel; een kleurtje op de achterwand.

Deelnemer Ben: „Ik ben een paar maanden geleden begonnen bij Landstede Groei Opleidingen. Al in de eerste les hoorde ik heel leuke dingen, ik was meteen enthousiast. Wat je leert is direct praktisch toepasbaar. Een docent noemde een voorbeeld van iemand die het eten niet meer vertrouwde. Ik zag meteen iemand uit mijn groep voor me. Ik ben gaan werken met ander servies. Die persoon is toen beter gaan eten en drinken.

De GVP-opleiding bij Groei is een heel persoonlijke opleiding. Je krijgt meer inzicht, diepte en daardoor handvaten. Je leert hoe je gesprekken met familieleden kunt doen.

Naast het 'anders kijken', ga je ook nadenken over je eigen handelen binnen je eigen praktijksituatie. Je komt jezelf tegen, je ontwikkelt jezelf als persoon. Je groeit als het ware.”

LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN
INFO@GROEIOPLEIDINGEN.NL
088-8507971
WWW.GROEIOPLEIDINGEN.NL





WILT U OOK LID WORDEN EN UW LOGO OP ONZE 'WALL OF FAME?'

NEEM VOOR MEER INFORMATIE CONTACT OP MET: **CORINNE DIKKERBOOM, 06-51265794, INFO@STADINBEDRIJF.NL**



TAAAL IS DE MOTOR

BETER NEDERLANDS SPREKEN, WERKT BETER?

Communicatie gaat om het verschil tussen verstaan en begrijpen. Wanneer je het begrijpt, kun je verder groeien en doe je mee. Beter Nederlands spreken en lezen, zorgt voor productiever, gezonder, veiliger en met meer plezier werken. Taal is de motor, in welke sector je ook werkt. Wil je deze avond op 15 september niet missen? Mail dan voor een uitnodiging naar info@groeiopleidingen.nl. Aan deelname zijn geen kosten verbonden.

Onze sprekers



Özcan Akyol

Schrijver, columnist en
programmamaker



Prof. Dr. Maurice de Greef

Leerstoelhouder UNESCO Leerstoel
Volwasseneneducatie aan de Vrije Universiteit Brussel

Fotografie: Niels Cornelis Meijer

Bijeenkomst

**Voor ondernemers over
het effect van taal op
de economie**

Wanneer

**15 september 2021
19.00 – 21.00 uur**

Waar

**Bouw en Infrapark
Ceintuurbaan 2
Harderwijk**



Wij zijn Landstede Groei Opleidingen Opleiden met LEF

