

STAD IN BEDRIJF



NOORDWEST VELUWE & RANDMEREN

AURÉUS PUTTEN

**BOUWEN AAN
UW VERMOGEN**

12

Beter leven,
beter samen

**Turbulente tijd in
omgevingsrecht**

p.21

**GROEI JE MEE?
OF BLIJF JE HANGEN?**

p.25

STADINBEDRIJF.NL



BERNARD POLMAN IS WERKZAAM
ALS ACCOUNTANT/ADVISEUR BIJ
SCHUITEMAN



SYLVIA VAN ROEMBURG IS FRANCHISE
ONDERNEMER VAN PEARLE OPTICIENS
ERMELO / PUTTEN / ELBURG

EXCESSIEF LENEN

Leent u veel geld bij uw eigen vennootschap? Dan dient u de komende maanden waarschijnlijk in actie te komen. Op 1 januari 2023 is de Wet excessief lenen bij eigen vennootschap in werking getreden. In deze wet wordt grofweg geregeld dat directeur-grotaandeelhouders (dga's) die te veel hebben geleend bij hun eigen vennootschap hier belasting over gaan betalen.

Allereerst wat achtergrondinformatie: de nieuwe wet is van toepassing op alle aandeelhouders met een belang groter dan 5% in een vennootschap. Een zeer groot deel van deze groep is dga en heeft de mogelijkheid om zichzelf uit de winst een dividenduitkering toe te kennen én goed te keuren. Over deze dividenduitkering wordt belasting geheven in box 2 tegen een tarief van 26,9% (in 2023). De dga kan echter ook besluiten om zichzelf een lening of rekening-courant krediet te verstrekken. Dan wordt er nog geen belasting betaald. U zult begrijpen: dit gaat ten koste van de rijksschatkist.

Met de Wet excessief lenen zal dit aan banden worden gelegd. Tenminste, alleen wanneer u excessief veel leent van uw eigen vennootschap. Volgens de Dikke van Dale wordt excessief uitgelegd als buitensporig. Maar wat is in dit geval dan buitensporig? De fiscus legt deze grens bij € 700.000. Eigenwoningsschulden worden daarbij in principe niet meegerekend.

Het eerste meetmoment is 31 december 2023. Heeft u op dat moment een schuld van € 1.000.000, dan zult u belast worden in box 2 voor een bedrag van € 300.000 (tegen 26,9%). Grote kans dat dit niet uw wens is en wellicht kunt u deze heffing wel vermijden. Dan is het echter van belang dat u vóór 31 december 2023 in actie komt. Oplossingen kunnen bijvoorbeeld zijn om af te lossen vanuit privé of om onbelaste agio af te laten stempelen.

Elke situatie is anders en vraagt om maatwerk. Daar komt bij dat er diverse voorwaarden en uitzonderingen zijn. Belangrijk dus om tijdig advies in te winnen bij uw fiscalist of accountant om te kijken wat de beste oplossing is voor uw situatie!

SCHUITEMAN
ACCOUNTANTS & ADVISEURS
STEPHENSONSTRAAT 29 HARDERWIJK
0341 455 597 | WWW.SCHUITEMAN.COM



DRUK

Waarom zou jij jouw ogen laten testen, het gaat toch best zo? Of als je het niet meer zo goed kan lezen, pak je toch even zo'n "vergrootbrilletje"? Veel gehoorde opmerkingen uit het dagelijks leven gegrepen. Zo zijn velen nog nooit bij een opticien geweest. Begrijpelijk, maar het is wel belangrijk om te laten checken hoe jouw ogen ervoor staan, ook als je geen klachten hebt (of ze toerekenen aan andere eventuele oorzaken), of nog niet aan de bril wilt. Zonder dat je het in de gaten hebt, zou er toch iets aan de hand kunnen zijn. Na een werkdag erg vermoeid zijn, kan ook betekenen dat jouw ogen of bril niet meer goed corrigeren.

De opticien is ervoor om te ontdekken wat pluis en niet-pluis is. Om een voorbeeld te geven:

DE OOGDRUK, WAAROM ZOU JE DIE LATEN METEN?

Als de druk te hoog is voor jouw ogen en dat voel je in principe niet, kan dat schade geven aan de oogzenuwen. Het gezichtsveld wordt kleiner. Ook dat heb je niet snel in de gaten. De hersenen vullen namelijk het beeld groten-deels in wat je mist. Je kunt soms vlekkelig of rokerig zien, maar meestal zijn er geen klachten. Het kan uiteindelijk tot slechthziendheid of blindheid leiden. Deze oogziekte heet glaucoom. Maar wat is glaucoom nu eigenlijk? Meestal is dan de druk in het oog te hoog. In het oog wordt constant vocht aange-maakt en afgevoerd. Als de toevoer teveel wordt, loopt de druk op, wat niet goed is voor de zenuwvezels in het oog. De functie kan verminderen of zelfs verdwijnen, waardoor er gezichtsveldverlies ontstaat. Belangrijk is om het zo vroeg mogelijk te ontdekken en te behandelen, om het proces te stoppen. D.m.v. oogdruk verlagende druppels is in de meeste gevallen de behandeling afdoende. De test is heel eenvoudig. Bij de meeste opticiens, wordt er door een apparaat, de oogdruk gemeten door heel snel, een luchtplofje op het oog af te geven. Tevens is het kijken met een lampje in het oog, de oogspiegel, ook een belangrijk instrument om te zien of er sprake is van (een beginnend) glaucoom. Glaucoom is erfelijk. Dus zit het in jouw familie, laat het dan zeker testen en dit is gratis. Kom eens langs en laat het meten. Daar zijn wij voor.

PEARLE OPTICIENS
SYLVIA VAN ROEMBURG
SYVARO@GMAIL.COM
0341-358928



CONCURRENTIE ZIT IN JE HOOFD

Concurrentie

Onderlinge rivaliteit, strijd of wedijver tussen ondernemingen, bijvoorbeeld in de strijd om marktaandeel, omzet, winst, marktmacht, reputatie, inkoopkracht, enzovoorts. Hoe meer concurrentie er is, hoe meer ondernemingen gedwongen worden om efficiënt te opereren.

Directe concurrenten bieden dezelfde soort producten of diensten aan als jij, bijvoorbeeld pindakaas met of zonder nootjes. Indirecte concurrenten verkopen andere producten of diensten, maar spelen in op dezelfde behoefte van klanten.

Concurrentie moedigt ondernemers aan om efficiënter te werken en hun bedrijfsprocessen te optimaliseren. Door te streven naar kosteneffectiviteit en het leveren van kwaliteit, kunnen bedrijven hun concurrentiepositie versterken en winstgevender worden. Het stimuleert groei.

Focus je, bij het zaken doen vooral op verbinding, veiligheid en vertrouwen. Daar zijn ze weer, de drie V's.

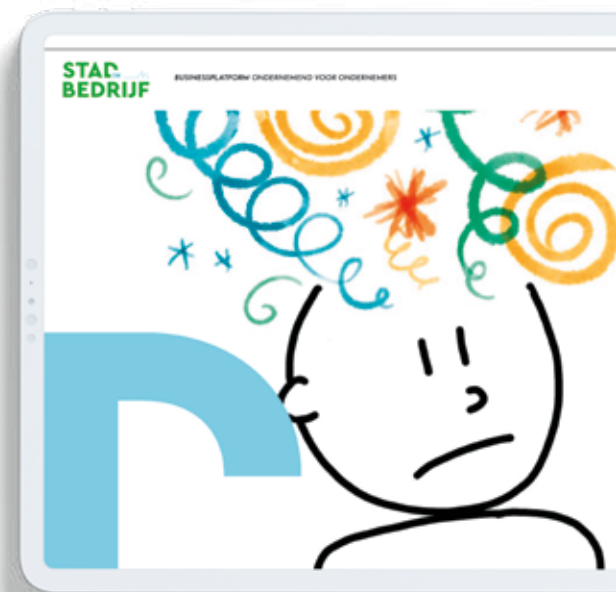
Diegene die van jou koopt, of het nu een product of een dienst is, wil zich veilig voelen en dat bereik je niet met een diavoorstelling. Dat bereik je met diepgaande gesprekken, sterke relaties en door een betrouwbare adviseur te zijn die het klantbelang voorop stelt.

De sleutel tot succes is het vermogen om af te stemmen met de klant, de juiste dynamiek te creëren en tegelijkertijd dicht bij je authentieke en zelfbewuste zelf te blijven. Dan krijg je betekenisvolle relaties, meer klantbinding en loyaliteit. Kijk door de bril van de ander en toon oprechte interesse. Weet wat er speelt!

Businessplatform Stad in Bedrijf helpt jou en jouw bedrijf de zakelijke kansen te vergroten. Wil je er meer van weten?

Succes met vragen stellen aan jouw klant en tot week 48.

Corinne



COLOFON

Businessmagazine Stad in Bedrijf verschijnt 8x per jaar, wordt verspreid bij alle bedrijven in de gemeenten Nunspeet, Harderwijk, Zeewolde, Ermelo, Putten, Voorthuizen en Nijkerk en heeft een lezersbereik van ruim 60.000 lezers actief in het bedrijfsleven.



REGIONETWERK & BUSINESSMAGAZINE:
Corinne Dikkerboom | 06-51265794

AAN DEZE EDITIE WERKTEN MEE:
Marco Jansen, Joël Vingerling, Henk Merjenburgh

DESIGN: Wauw
OPMAAK: Grafisch Bedrijf Bokhorst
DRUK: Grafisch Bedrijf Bokhorst

Noordwest Veluwe in Bedrijf BV | Stad in Bedrijf
Postbus 341 | 3840 AH | Harderwijk
www.stadinbedrijf.nl | info@stadinbedrijf.nl

Graag geef ik u informatie over het magazine. Wilt u GRATIS dit zakelijke magazine ontvangen of een **adreswijziging** doorgeven, dan kunt u hiervoor gebruik maken van emailadres: info@stadinbedrijf.nl

EVENTS:
21 september: De Wiltsangh Nunspeet
11 december: Eindejaarsborrel





Vacature:

Wil jij de beste
ruitschademonteur van
Nederland worden?



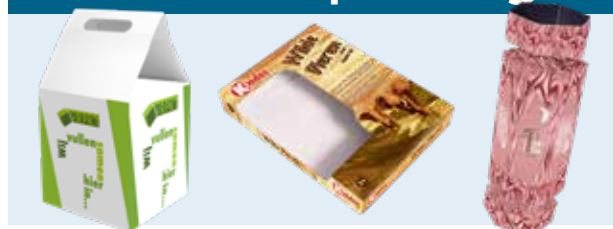
Scan de QR Code voor
de volledig vacature

Opgelost.
Auto taalglas

Sterk In Drukken En Printen

Het geeft ons een kick uitdagende
kwaliteit vorm te geven in grafische
uitingen. Standaard kennen wij niet;
alles is voor ons maatwerk.

Sterk In Verpakkingen



Industrieweg 55
8071 CS Nunspeet
T. 0341 - 253 741
info@bokhorst.nl
www.bokhorst.nl

BOKHORST
GRAFISCH BEDRIJF BOKHORST



VRPKT.NL
Máákt uw verpakking



Overal dichtbij

Jouw bedrijf, branche en uitdagingen. Wij willen
het van dichtbij meemaken. Dat doen we vanuit
een landelijke actieve organisatie en vanuit een
kantoor dat altijd om de hoek zit. Samen werken
hier meer dan 1.100 specialisten in accountancy
en bedrijfsadvisering met brede financiële
kennis én specialistische branchekennis.

Alfa Accountants in Harderwijk richt zich op het MKB met
vijf tot vijftig werknemers op en rondom de Noordwest
Veluwe, waar de ondernemer nog echt op de werkvloer
staat. De ondernemers die van een adviseur verwachten
dat hij echt naast hen staat en meedenkt met hun
onderneming en loopbaan. "Dicht bij de mens achter de
ondernemer komen de cijfers tot leven en krijgen ze pas
echt betekenis. Dat maakt ons vak de moeite waard.
Herkent u zich als ondernemer in ons verhaal? Wij leren u
graag kennen!"

Alfa Accountants en Adviseurs
Goede Reede 1
3845 MD Harderwijk

06 29592676
fdefluiter@alfa.nl

www.alfa.nl



VAN LOSSE MAILBOXEN NAAR GESTROOMLIJNDE COMMUNICATIE

Met 165 filialen is KwikFit één van de grootste autoserviceketens in Nederland. De klantenservice is één van de belangrijkste afdelingen binnen de organisatie. Om de werkprocessen te optimaliseren en beter te kunnen sturen op efficiëntie, maakt KwikFit gebruik van CaseDriver. Klantenservice manager Dennis van de Brink deelt graag zijn ervaring.

HARDERWIJK - Voor de komst van CaseDriver waren losse mailboxen en Excel-sheets de norm bij KwikFit. Dit resulteerde in gebrek aan overzicht en inefficiëntie. Met de implementatie van CaseDriver kon KwikFit de klantenserviceprocessen stroomlijnen en de communicatie centraliseren. CaseDriver helpt KwikFit bij het centraal beheren van hun klantgegevens, het samenwerken aan cases en het snel afhandelen van alle voorkomende klantvragen. De webapplicatie biedt inzicht en een gebruiksvriendelijke interface voor werknemers, die nu efficiënter en effectiever vragen van klanten kunnen behandelen.

In de huidige digitale wereld is gemak en snelheid cruciaal voor succes. Klanten willen tegenwoordig snel online een afspraak kunnen boeken en dus ook snel en online antwoord op hun vragen hebben. Met behulp van CaseDriver streeft KwikFit naar die hogere servicegraad voor zowel bestaande als nieuwe klanten.

SNELLER EN EFFICIËNTER

De impact van CaseDriver op KwikFit is aanzienlijk. Het heeft KwikFit in staat gesteld om sneller en efficiënter klantvragen af te handelen in minder tijd, met als resultaat een hogere klanttevredenheid met betrekking tot de kwaliteit van de dienstverlening.

EEN SOEPELE SAMENWERKING

Daarnaast werd de samenwerking met Flexyz, de ontwikkelaar van CaseDriver, door Dennis als zeer positief ervaren. De korte communicatielijnen en snelle reacties werden gewaardeerd, wat bijdroeg aan het succes van de implementatie.

Met CaseDriver heeft KwikFit een belangrijke stap gezet in het verder optimaliseren van hun klantenservice. Het resultaat is een efficiëntere organisatie, een hoger serviceniveau en meer tevreden klanten. Dit laat zien hoe technologie een cruciale rol kan spelen in de verbetering van bedrijfsprocessen en klanttevredenheid. Wil je zelf ervaren of CaseDriver een oplossing is voor jouw organisatie? Probeer de webapplicatie nu 60 dagen gratis door je aan te melden via onze website.

FLEXYZ / CASEDRIVER
OOSTEINDE 27 HARDERWIJK
088-0353999
FLEXYZ.COM | CASEDRIVER.NL





De financiële wereld is complex en verandert voortdurend. De laatste jaren neemt de inflatie enorm toe. Recent waren bankfaillissementen in de VS en Zwitserland in het nieuws. Door op de juiste manier het vermogen te beheren, kun je zowel koopkracht als eigendomsrecht beter beschermen, stellen Ed Goris en Jeroen Bijleveld, met Leo Montfrooij de vermogensbeheerders van Auréus.

MET VERMOGENSBEHEER

PUTTEN - Bijleveld: "Spaargeld verliest door de gestegen inflatie zijn waarde nu sneller dan een aantal jaar geleden. Dat hebben veel mensen niet door. Zij denken het geld veilig op de bank te hebben, maar als je het laat staan, kun je na 5-10 jaar wel 30-40% van je koopkracht kwijt zijn. Dat raakt mensen direct, vooral als ze het vermogen later nodig hebben om van te leven. Wij helpen hen de koopkracht te beschermen van hun vermogen waar ze zo hard voor hebben gewerkt."

Ook zijn er klanten die zich zorgen maken over het financiële stelsel, waarbij spaargeld gegarandeerd is tot een ton. Bijleveld: "In Nederland staan beleggingen in een apart bewaarbedrijf - een depot - en wanneer een bank omvalt, worden deze niet geraakt. Mocht de bank waar je bankiert in de pro-

blemen komen, dan is je eigendomsrecht bij beleggingen beter beschermd dan bij spaargeld."

Auréus opent een rekening op naam van de cliënt. De minimum inleg is 1 miljoen euro. "Je houdt het volledige inzicht en kunt zien wat er gebeurt. Je geeft ons toestemming om op de rekening te handelen. Verder word je helemaal ontzorgd. Belangrijk is een gestage vermogensontwikkeling op lange termijn. Auréus heeft bewezen hierin uit te blinken."

HOGER RENDEMENT BIJ LAGER RISICO

Auréus typeert zichzelf als een vertrouwde, verantwoordende en vooruitstrevende vermogensbeheerder. Bij het vermogensbeheer voor cliënten wordt gebruik gemaakt van beursgenoteerde beleggingen

**JE VERMOGEN IS IN VERTROUWDE
HANDEN EN DAT ZORGT VOOR RUST**



KOOPKRACHT BESCHERMEN

– zoals aandelen, obligaties en beleggingsfondsen – en niet-beursgenoteerde beleggingen. Goris: “We beleggen in vastgoed: woningen in Nederland, Europa en de Verenigde Staten. Ideaal voor mensen die inkomen uit hun vermogen wensen. Naast de huurinkomsten hebben de deelnemers aan deze projecten kans op waarde stijging bij verkoop van het project, gemiddeld na 7 tot 10 jaar. Ook beleggen we in bedrijven die niet op de beurs staan; private equity. Door de spreiding van het vermogen over beursgenoteerde en niet-beursgenoteerde beleggingen gaat je vermogensontwikkeling meer geleidelijk. Als voorbeeld: vorig jaar zakte de aandelenbeurs, maar het vastgoed en private equity plusten. Op lange termijn verminder je het risico, terwijl je de kans op een goed rendement behoudt.

Als je dit zelf doet, ontbreekt vaak de kennis om te weten welk fonds je moet kopen en wat de beste rendement/risicoverhouding is. Wij zijn behoudend en degelijk, we doen geen gekke dingen. We staan onder controle van de AFM (Autoriteit Financiële Markten) en DNB (De Nederlandsche Bank).”

Onze vermogende cliënt zoekt naar persoonlijke contact en korte lijntjes en dat wil Auréus bieden. Goris: “De meeste van onze klanten kennen wij tien jaar of langer. We houden ervan te ontzorgen en geloven in ouderwetse service. Als je ’s avonds belt of mailt, krijg je ’s avonds antwoord.”

De rol van vermogensbeheerder als vertrouwenspersoon gaat verder dan alleen het financiële aspect. Bijleveld: “Wij adviseren wat bij cli-

ënten past en wat ze aankunnen. Een particuliere belegger heeft er altijd emotie bij, wij schakelen de emotie uit. Het is vertrouwen. Klanten vinden het soms lastig om hun vermogen uit handen te geven, maar na een jaar geeft het hen rust.”

Auréus is op één na grootste onafhankelijke vermogensbeheerder van Nederland. Dat geeft zekerheid. Goris: “Je kunt op de Veluwe in Putten terecht: dichtbij, toegankelijk en persoonlijk.” Auréus was 15 jaar gevestigd in het souterrain aan de Midden Engweg in Putten. Sinds 1 augustus in het vernieuwde kantoor op de eerste etage. “Deze plek kwam vrij en past bij onze groei. Wie meer wil weten is van harte welkom op ons nieuwe kantoor voor een kopje koffie.”

AURÉUS
MIDDEN ENGWEG 27 PUTTEN
0341-745590
WWW.AUREUS.EU



Vanaf 1 januari 2024 is plastic wegwerpservies niet meer toegestaan.



Bent u er al klaar voor?

Gebruikt uw bedrijf plastic wegwerpbekers of maaltijdverpakkingen? Over slechts enkele maanden mag dat niet meer. Keukens met een professionele vaatwasser zijn straks dus niet meer weg te denken uit het bedrijfsleven. Het voordeel van een professionele vaatwasser? De wasprogramma's duren zeer kort en leveren toch een hygiënisch schoon resultaat, mede dankzij de hoge wastemperatuur. Zo reinigt u snel een grote hoeveelheid vaat.

Kitchen at Work levert kwalitatieve keukens en professionele vaatwassers van diverse merken, waaronder Miele. Ook zijn we specialist op het gebied van **Pantrykeukens, Kantinekeukens** en leveren van **Koffiemeubilair**. Wij adviseren u graag over de mogelijkheden.



Showroom

Smitspol 12R in Nijkerk
3861 RS Nijkerk

Geopend van ma t/m vrij 8.30 - 17.00 uur



085 080 54 20



info@kitchenatwork.nl



kitchenatwork.nl

Kitchen
AT work

Dé B2B keukenleverancier

Berends & Slump is één van de vijftien intermediairkantoren die zich heeft aangesloten bij de Licent Groep. Door samen één bedrijf te vormen, vergroten zij de financiële dienstverlening met behoud van eigen identiteit.



MEER KENNIS IN HUIS MET BEHOUD VAN IDENTITEIT

HARDERWIJK - Berends & Slump, met vestigingen in Harderwijk, Twello en Hattem, was al lid van de Coöperatie Licent, waarbij twintig kantoren zijn aangesloten. Vijf daarvan zijn zelfstandig gebleven, vijftien zijn formeel samengegaan. "Door gezamenlijk een nieuw bedrijf te starten, is de continuïteit gewaarborgd en blijven we lokaal betrokken en persoonlijk. We worden nu niet opgeslokt door een grote partij, wat je bij kleine zelfstandige kantoren in de financiële dienstverlening met minder bestaansrecht wel ziet gebeuren. We zijn minder kwetsbaar en houden onze eigen identiteit", aldus Krispijn Langereis.

Belangrijk voordeel voor de klant is schaalvergroting. Marcel van den Nagel: "Achter de schermen werken we met z'n allen in één systeem en hebben we met vijftien kantoren veel mensen met meer kennis van zaken in huis. Hierdoor kunnen we een breed scala aan financiële producten aanbieden. In het verleden hadden wij niet voldoende kennis in huis om pensioenen te regelen, maar sinds juni is een collectief pensioen servicekantoor aangesloten, waardoor wij bedrijven kunnen adviseren over pensioenregelingen en deze voor medewer-

Marcel van den Nagel

**WE BLIJVEN
PERSOONLIJK,
LOKAAL BETROKKEN
EN KLEINSCHALIG**

kers kunnen afsluiten. Voor complexe zaken die we in het verleden niet deden, hebben we nu specialisten in huis. We hebben bij Berends & Slump al mensen die schades afwikkelen, maar dat kan nu nog gespecialiseerder. Die kunnen nu door een specialistisch schadeteam worden behandeld. Richting banken en verzekeraars word je hierdoor als een nog volwaardiger businesspartner gezien."

Op allerlei vlakken wordt geprofessionaliseerd: o.a. door een gezamenlijk ICT- en marketingbudget en een overkoepelende H&R-afdeling. Langereis: "Doordat we een grotere organisatie zijn, is het makkelijker jonge, talentvolle collega's aan te trekken. We hebben meer carrièremogelijkheden en een eigen opleidingsinstituut, Lerent. Binnen

de financiële dienstverlening moet je blijven bij-scholen. Zo'n academy leidt op tot gespecialiseerde adviseurs met kwalitatief beter advies richting de klant. Je kunt ook van elkaar leren."

Berends & Slump in Harderwijk behoudt het kleinschalige kantoor met het vaste adviesteam. Marcel van den Nagel en Michel Holthuis zijn de financieel adviseurs voor particuliere klanten. Denk aan hypotheek, financieel en verzekeringsadvies. Krispijn Langereis is de MKB-adviseur. "Ik adviseer over zakelijke schade- en inkomensverzekeringen. Bijvoorbeeld brand, aansprakelijkheid, ziekteverzuim en WIA-oplossingen. Wij gaan ook nog veel naar klanten toe." Van den Nagel: "Waar vroeger de accountmanager van je bank de vertrouwenspersoon was voor advies over financiële producten, is dit nu de adviseur van Berends & Slump."

BERENDS & SLUMP
OOSTEINDE 17 HARDERWIJK
0341-418208
WWW.BERENDS-SLUMP.NL





HK Coaching combineert persoonlijke begeleiding met zelfverdediging. Door weerbaarheidstrainingen worden mensen fysiek sterker en komen mentaal sterker in hun schoenen te staan, stellen compagnons Holger Heckmann (55) en Gerwin Kranenburg (50).

DE KRACHT VAN ACTIEVE GESPREKKEN

HARDERWIJK - In een wereld waar de eisen aan ondernemers en leidinggevendenden voortdurend veranderen, is het vinden van de juiste balans tussen werk en privé essentieel voor succes. Holger Heckmann en Gerwin Kranenburg combineren coaching en bewegen. Een beproefd recept bij hun eerdere ervaring als Krav Maga instructeurs bij Safety Training Center Harderwijk. "In een wereld vol stress en druk merkten we hoe belangrijk lichamelijke activiteit is in aanvulling op coaching. In januari 2022 zijn we daarom HK Coaching gestart." Holger heeft een coachingsopleiding gedaan en kijkt vanuit een zakelijke invalshoek, Gerwin komt uit het onderwijs, heeft een master pedagogiek en twee coachingsopleidingen gevolgd. Zij staan als coaches op de sportvloer. "Als je mensen fysiek aan het werk zet, gaan drempels weg. Na fysieke inspanning geven ze duidelijk inzicht over hoe ze in elkaar zitten, wat ingangen geeft voor een gesprek", weet Gerwin. De

Gerwin Kranenburg

**WIJ KUNNEN
ZORGEN VOOR
RUST IN JE HOOFT**

combinatie tussen coaching en sporten biedt de mogelijkheid om fysiek en emotioneel te ontladen. "Met als resultaat minder stress, betere inzichten en meer weerbaarheid bij onze klanten." Gerwin: "Soms gebeurt er iets in je leven waar je zelf geen grip op hebt. Teveel stress, teveel druk of onzekerheid. Er ligt teveel op je bord waardoor je geen richting meer kunt geven aan je werk of je bedrijf. Wij kunnen zorgen voor meer rust in het hoofd, waardoor er meer overzicht en structuur komt in je dagelijkse werklust. Dat draagt bij aan langdurig succes in een dynamische, zakelijke omgeving: "

De coaching heeft ook een preventieve werking om ziekteverzuim te voorkomen. Holger: "Als mensen op de grens zitten van uitvallen naar potentieel langdurig ziek zijn kun je met neutrale personen praten en aan jezelf werken." Het kan ook een uitlaatklep zijn. "Als je dag erop zit of je wilt de dag niet met een vol hoofd beginnen, is dit een manier om te ontladen."

HK Coaching biedt begeleiding op maat voor persoonlijke ontwikkeling en fysieke en mentale gezondheid. Holger: "Mensen komen naar onze locatie toe, maar een sessie kan ook op de werkvloer. Gemiddeld duurt de training een uur. "De één op één coaching kan in overleg op elk moment van de dag en varieert van een wandeling op locatie tot sparren en boksen op een stootkussen, afhankelijk van de behoefte en de belastbaarheid."

QR-code
nog
invullen

HK COACHING
GAAFF OTTOLAAN 5H HARDERWIJK
06-42504404 (HOLGER), 06-51187082
(GERWIN), WWW.HKCOACHING.NL



MIJN GLAZEN BOL EN IK



ROBIN HEES IS SINDS SEPTEMBER 2017

ACCOUNTMANAGER BIJ

IQOUNT ADVISEURS & ACCOUNTANTS

Als ik deze column schrijf is het begin september. Een periode in het jaar waarin mijn fiscalistenhart sneller gaat kloppen want *tromgeroffel*..... Prinsjesdag komt eraan! Dat betekent dus dat ik de komende maand op alle familieverjaardagen, netwerkborrels en etentjes lekker kan speculeren over wat er zoal in het belastingplan 2024 zal staan en waarom zou ik daar niet nu ter plekke vast mee kunnen beginnen? Daar komt ie dan, mijn voorspelling.

Allereerst zal het box 3 probleem dit jaar niet worden opgelost. Sterker nog, het invoeren van een nieuw stelsel wordt uitgesteld naar 2027. Omdat de huidige tussenoplossing leidt tot budgettaire derving en dit uiteraard wel moet worden gedekt, wordt er wel gesproken over het aanpassen van het box 3 tarief met ingang van 2024. Er wordt zelfs gespeculeerd dat deze verhoogd zal worden van 32% naar 38%. Ouch.

Ook in box 2 een interessante ontwikkeling, het tarief (nu 26,9%) krijgt twee schijven. 24,5% over de eerste 67K, 31% over het meerdere. Van plan dividend uit te keren? Stel dit, indien mogelijk, uit tot 2024 en knip een grote uitkering op in meerdere kleine uitkeringen, zodat je ieder jaar opnieuw kunt profiteren van het lagere tarief.

Verder wordt in 2024 onder andere de zelfstandigenaftrek verder afgebouwd, wordt de onbelaste reiskostenvergoeding die kan worden uitbetaald verhoogd van 21 cent, naar 22 cent per kilometer, wordt de energie-investeringsaftrek verlaagd en wordt de schenkingsvrijstelling voor de eigen woning geheel geschrapt (in 2023 nog € 28.947).

Toegegeven, veel hiervan was al bekend. Mijn glazen bol heeft hier dus niet echt een primeur te pakken. Corinne gaf echter bij mij aan dat deze editie net ná Prinsjesdag wordt verspreid, dus wanneer je deze column leest kun je controleren of ik echt een glazen bol heb. Spannend he?

DALTONSTRAAT 22, HARDERWIJK

0341 740 800

INFO@IQOUNT.NL

WWW.IQOUNT.NL







Storteboom is onderdeel van de 2 Sisters Food Group. Het Engelse moederbedrijf behoort tot de top drie food company's van Europa. Storteboom is producent van kip en heeft zes vestigingen in Nederland en twee vestigingen in Polen. Hier werken in totaal 2700 mensen.

Storteboom is een groot bedrijf met voor iedereen ruimte voor eigen ondernemerschap. Manager communicatie Nicole Honing (43) uit Harderwijk werkt hier nu vijf jaar. Zij houdt zich bezig met de interne en externe communicatie en organiseert beurzen en events. "Veel mensen kennen onze fabrieken in Nijkerk (twee), Putten en Zeewolde. De andere Nederlandse vestigingen staan in Barneveld en in Kornhorn, bij Groningen. Het hoofdkantoor is sinds 1 februari gevestigd in Harderwijk. Doordat de groepsfuncties gecentraliseerd zijn, kunnen we beter samenwerken. We zijn goed voor de keten, de medewerker en de kip! Onze slogan luidt: Beter leven, beter samen. Voor onze medewerkers is er ruimte voor eigen ondernemerschap, in een warme, energieke en familiale werksfeer. Eigen initiatief wordt graag gezien en beloond."

KETENREGISSEUR

Arno Dekkers (55) uit Woerden is operationeel directeur van Storteboom sinds 2005 en heeft de opbouw van het bedrijf meegemaakt. Vanuit deze functie is hij verantwoordelijk voor de locaties in Nederland en Polen. "Europe, zoals onze aandeelhouder in Engeland dit noemt."

Dekkers is verantwoordelijk voor het hele productieproces: vanaf het contracteren van levende kuikens tot en met de verpakkingen die de fabriek verlaten richting de klant. "Als ketenregisseur borgen wij van begin tot het eind de kwaliteit. We hebben niet alle broederijen en mesters in eigendom, maar we werken er al heel lang mee samen. Samen bepalen we de koers om de kwaliteit van ons hoogstaande product voor de consument te garanderen."

BETER LEVEN KIP

Een voorbeeld van het dierenwelzijn waar de klant om vraagt is de Beter leven kip. Dekkers: "In Nederland heeft de consument daar wat voor over en wil

daar meer voor betalen. Dat zal ook moeten want de kippen van Nederlandse origine hebben een overdekte buitenuitloop gehad, worden met minder kippen/kilo per m² gehouden in daglicht. Wij organiseren dit in onze keten om de kip diervriendelijk te produceren. Wij zijn zeven jaar geleden toen dit proces begon, als één van de eersten ingestapt en hebben alle stappen meegemaakt van plofkip naar een Beter Leven kip 1 ster, die inmiddels in 90 procent van de supermarkten ligt."

VERWERKING

Storteboom maakt mooie producten van kip. De geslachte kippen worden in delen verwerkt. "Een deel wordt gefileerd tot de bekende kipfilet, maar ook dijenvlees wordt steeds populairder. Ook de blokjes en strips van de verse kip en de ovenschalen in de supermarkten produceren wij. Daarnaast maken we nog meer verschillende producten, zoals hamburgers, gehakt, drumsticks, kipschnitzels, kipnuggets, etc. Dat betekent dat we elk onderdeel van de kip gebruiken en wij het totale assortiment vers, diepgevroren en gegaard leveren. We hebben verschillende klanten: de retailers (supermarkten, maaltijdbezorgers), quick services restaurants (de fastfoodketens) en B2B (business-to-business). Daarbij passen we onze productielijn continu aan, naar de smaak en wensen van de consument."

DUURZAAMHEIDSSTRATEGIE

Duurzaamheid is een belangrijke pijler. Honing: "Deze duurzaamheidsstrategie gaat verder dan gas, licht en water te besparen, zoals het waterverbruik per kip in het slachtproces om de CO₂ footprint te verlagen. We sluiten aan op internationale doelstellingen, zoals het onderzoeken van nieuwe methodes om plastic in verpakkingen te beperken en omgaan met voer voor onze vleeskuikens. We zijn transparant in wat we doen. Daar zijn we al jaren mee bezig en daarmee zijn we voorloper in de kipketen. Wil je ook bij ons werken? Kijk dan op www.2sistersstorteboom.com/werken-bij."

2 SISTERS STORTEBOOM

STEPHENSONSTRAAT 39

088-7530753

WWW.2SISTERSSTORTEBOOM.COM







**WIL JE OOK BIJ ONS WERKEN? KIJK DAN OP
WWW.2SISTERSSTORTEBOOM.COM/WERKEN-BIJ**



GIGA GOED NIEUWS VAN BREEDNET

Het goedkoopste zakelijk glasvezelinternet van de regio!

Breednet zakelijk glasvezel heeft dubbel goed nieuws voor ondernemers in Ermelo, Putten, Harderwijk en Nunspeet. De snelste Breednet Premium abonnementen zijn nu tegen lagere tarieven beschikbaar. Bovendien is er Breednet Lite, een voordelig instapabonnement voor kleinzakelijk gebruik!

● Hoogwaardig glasvezel: **Breednet Premium**

Breednet Premium 50 Mbps	€ 129,-
Breednet Premium 100 Mbps	€ 149,-
Breednet Premium 1000 Mbps	€ 199,-

● Voordelig glasvezel: **Breednet Lite**

Breednet Lite is zakelijk glasvezel inclusief een internetverbinding. U neemt het af via één van de onderstaande Breednet-partners. Het goedkoopste zakelijk glasvezelinternet van de regio!

Breednet Premium of Breednet Lite?

Wat is het verschil tussen Breednet Premium en Breednet Lite? Breednet Lite is een zakelijke variant op internet thuis, Premium is hoogwaardig zakelijk glasvezel.

Breednet Premium biedt hogere garanties en snellere hersteltijden, maar ook onbeperkte keuze uit diensten en dienstenaanbieders op de digitale marktplaats NDIX.

Bij Breednet Lite neemt u de verbinding altijd inclusief het internet af bij onderstaande Breednet (Lite) partners. Het is dé oplossing voor de minder veeleisende MKB-ondernemer die een goede en betrouwbare internetverbinding wil tegen een aantrekkelijk laag instaptarief.





Schoonmaakmedewerkers werken tijdens kantooruren en worden gezien. Dit geeft meer eigenwaarde en betrokkenheid. “Onze kernwaarden zijn plezier, meedenken, opmerkzaam, toegewijd en open. Dit maakt de driehoek tussen de medewerker, de opdrachtgever en wijzelf”, vertelt Suzanne Heijns van Carea.

OOG VOOR SCHOONMAAK EN DE MEDEWERKER

Suzanne Heijns

TEVREDEN MEDEWERKERS ZORGEN VOOR TEVREDEN OPDRACHTGEVERS

HARDERWIJK - Carea facilitaire dienstverlening is 13 jaar geleden opgericht door Frank en Karin Kühlkamp. “Frank leerde bij de grote jongens in de schoonmaakbranche hoe het moet, hoe het niet moet en vooral hoe hij het niet wilde. Hij vond het niet eerlijk dat schoonmaakmedewerkers voor twee uur werden betaald en zich moesten haasten, terwijl de klant voor drie uur betaalde. Ook vond hij dat er meer waardering moest zijn voor collega's op de werkvloer. Na een reorganisatie is hij voor zichzelf begonnen om de schoonmaakwereld te veranderen”, schetst commercieel medewerker Suzanne Heijns (52) het ontstaan van Carea. “Als

je de C weghaalt staat er area en haal je de a weg, staat er care. Onze schoonmaakcollega's werken overdag en zo krijgen ze, letterlijk en figuurlijk, een gezicht. Dat was voor veel bedrijven ongebruikelijk, want schoonmaakmedewerkers hoefde je toch niet te zien? Doordat je een naam en een gezicht bij de mensen hebt, ontstaat er een menselijke verbinding en horen ze op den duur ook bij het team van de opdrachtgever, ondanks dat ze bij ons in dienst zijn.”

Carea heeft het hoofdkantoor in Warnsveld en kleinere kantoren in Almelo en Harderwijk. Inmiddels zijn er 120 collega's in dienst. Carea is actief in Gelderland en Overijssel. In bedrijfspanden, scholen, verzorgingshuizen en gezondheidspraktijken. “Wij werken heel transparant: als wij drie uur aanbieden om schoon te maken, krijgen onze schoonmaakcollega's daar ook die tijd voor. Blijkt er minder tijd nodig, dan geven we dat de opdrachtgever eerlijk aan. We waarderen en respecteren onze collega's om wie ze zijn. Zij doen het echte werk. Tevreden

medewerkers zorgen voor tevreden opdrachtgevers. Is er geen match met onze opdrachtgever, dan beginnen we er niet aan.”

Carea staat voor kwaliteitsschoonmaak en korte lijnen. “Je krijgt meteen de juiste persoon aan de lijn, onze collega's krijgen geregeld werkinstructies met een duidelijke methodiek. De Careamanager, regiocoördinatoren en objectleiders komen regelmatig op locatie voor een praatje met de schoonmaakcollega's en voor afstemming met de opdrachtgever over de schoonmaakbeleving.”

Naast de reguliere schoonmaak doet Carea specialistische reiniging: vloeronderhoud, glasbewassing, gevelreiniging en bouwschoonmaak na een (ver)bouw(ing) en sinds kort ook sanitaire voorzieningen.

Carea staat sinds 1 mei 2022 op trede 3 van de Prestieladder Socialer Ondernemen. “We hadden al veel medewerkers met een afstand tot de arbeidsmarkt in dienst. Voor deze sociale werkvoorziening hebben we nu ook een certificaat gekregen.”

CAREA FACILITAIRE DIENSTVERLENING
GOEDE REEDE 1 HARDERWIJK
06-18883065
WWW.CAREA-ONLINE.NL



ZAKELIJK ONTSPANNEN EN NETWERKEN OP DE GOLFBAAN

REGIO - Als ondernemer is golfen ontspannen naast het werk en is de golfbaan ook een plek om nieuwe ondernemers te leren kennen.

Carolien Driessen (56) uit Elburg is een bekend gezicht op de Veluwe in de golfsport. Zij geeft al tien jaar les op golfbaan Het Rijk van Nunspeet en sinds drie jaar ook op The Links Valley in Ermelo. Carolien heeft 18 jaar ervaring als golfprofessional. Zij brengt met veel plezier haar passie over op haar klanten: jeugd, jongeren, 65-plussers en alles daartussen, zowel beginners als gevorderden. Ook mensen die fysiek beperkt zijn leert zij golfen binnen hun mogelijkheden.

Zij geeft lessen 25 of 50 minuten om het spel aan te leren of te verbeteren. "Afhankelijk van je wens kun je op de driving range werken aan de verbeterpunten voor je swing, op de putting green beter worden in putten en in de chipping area werken aan je chiptechniek."

Bij de golfstartcursus vanaf september worden alle technieken behandeld in vier lessen van 1,5 uur. Deze is op beide locaties in groepjes voor 99,- euro p.p. Na deze kennismaking kun je door naar een handicap 54 cursus. In oktober start op beide locaties de cursus Samen een betere golfer worden: zes groepslessen en zes privélessen in de periode oktober t/m maart.



CAROLIEN DRIESSEN GOLFPRO

06-20035407

INFO@CAROLIENDRIESSEN.NL

WWW.CAROLIENDRIESSEN.NL



Je bedrijf slim verduurzamen met zonnepanelen en batterijen

Ontdek het in ons Energy Experience Center



- ✓ Duurzaam opwekken van energie
- ✓ Interessant bij een verbruik van 15.000 - 80.000 kWh p.j.
- ✓ Geen energielasting
- ✓ Opslag van eigen stroom
- ✓ Autonom gebruik

Bezoek ons op Grootzeil 5, 3891 KH Zeewolde
www.otg.energy | Maak een afspraak via 036-2002191



Niek Bouwonderneming regelt renovatie en nieuwbouw van utiliteitsbouw en appartementenbouw van a tot z, van het voortraject tot sleutelklaar opleveren. “We leveren kwaliteit door de korte lijnen met personeel, opdrachtgever en onderaannemers.”



BOUWPARTNER VOOR DE ZAKELIJKE MARKT

HARDERWIJK - Niek Timmer (36) is de zoon van Drees Timmer, die vroeger bouwbedrijf Gerards-Timmer had. Niek werkte 15 jaar bij Pleijsier Bouw, een middelgrote aannemer in Nijkerk en Gemeinden. Hier werkte hij zich op tot hoofd uitvoerder en was bij grote projecten eindverantwoordelijk voor alles wat op de bouw gebeurde.

Verder groeien zat er echter niet in, omdat de aandelen in de familie bleven. Zo scheidden twee jaar geleden de wegen en besloot Niek 1 mei 2021 voor zichzelf te beginnen. Inmiddels bestaat het team van Niek Bouwonderneming uit vier personen. Caspar Kleine Deters is de inkoper en projectcoördinator. Rick Bakker is uitvoerder en stuurt de bouwplaats aan; Marius den Besten is coördinator kantoorzaken en pakt alle interne zaken op. Niek heeft een kantoor aan huis aan de Diepegracht en huurt kantoorruimte in Green Offices, waar ook de mogelijkheid is om klanten te ontvangen.

Niek Bouwonderneming is actief in de zakelijke markt. Niek: “Wij bouwen geen particuliere woningen of aanbouwen, maar doen renovatie en nieuwbouw van utiliteitsbouw (bedrijfspanen en kantoren voor ondernemers) en appartementencomplexen voor beleggers en investeerders. Dit doen we door heel Nederland, maar we willen meer

Niek Timmer

**WE ONTZORGEN
VANAF DE
INITIATIEFFASE
TOT EN MET DE
INGEBRUIKNAME**

naamsbekendheid en projecten gaan uitvoeren in de regio. Op dit moment zijn we bezig met twee mooie projecten in Harderwijk. Voor Van Beekum Specerijen van Chris en Arne van Beekhuizen bouwen we een nieuw bedrijfspand aan de Morsestraat op Lorentz III. Ook zijn we in de afrondende fase van K-Parts, van de jongens van Karsemeijer. Zij zaten op de hoek van de haven in Harderwijk. Wij hebben hun bedrijfspand aan twee kanten uitgebreid met een nieuwe bedrijfshal en een kantoor aanbouw.”

Begin juni zijn ook 15 appartementen en een winkelruimte opgeleverd in het centrum van Apeldoorn. “We hebben de keukens geplaatst, de vloerafwerking gedaan en de wanden gesausd; de appartementen zijn turnkey opgeleverd. We ontzorgen vanaf de initiatieffase tot en met de inge-

bruikname; aan de voorkant met vergunningaanvraag, tekening, constructie, milieutrajecten en aanvraag energielabel tot het leggen van de vloerbedekking en het plaatsen van de keukens. Doordat wij onderling korte lijnen hebben en naar de opdrachtgever, onderaannemers en omwonenden, is duidelijk wie waarvoor verantwoordelijk is. Rick is pragmatisch en het aanspreekpunt voor bouwzaken, Caspar is de inkoper/werkvoorbereider. Als zij de vraag niet direct kunnen beantwoorden, zorg ik dat je antwoord krijgt. Dat kenmerkt ons en die werkwijze wordt als fijn ervaren.”

Projecten kunnen niet groot en mooi genoeg zijn, maar het team blijft klein, verzekert Niek. “We willen op de nieuwe locatie, die we in het voorjaar van 2024 op Lorentz III betrekken, doorgroeien tot maximaal tien man. Zodat de kwaliteit goed blijft en we feeling met de klant houden.”

NIEK BOUWONDERNEMING
DIEPEGRACHT 3 HARDERWIJK
06-29361490

WWW.NIEK-BOUWONDERNEMING.NL



**DE OPLEIDINGEN ZIJN VOOR ZORGBOEREN,
ZORGVERLENERS EN ZORGONDERNEMERS**

Goed opgeleid op de zorgboerderij

OP EEN ZORGBOERDERIJ WORDT HULP VERLEEND AAN DEELNEMERS MET EEN ZORGVRAAG. DE DOELGROEPEN ZIJN HEEL DIVERS EN DE HULPVRAGEN KUNNEN HEEL BREED ZIJN. ZORGBOEREN STAAN VOOR EEN HOGE KWALITEIT VAN ZORG. DAAR HOREN ONDER ANDERE GOED OPGELEIDE MEDEWERKERS BIJ. LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN VERZORGT IN DEZE REGIO OPLEIDINGEN EN CURSUSSEN VAN DE ACADEMIE LANDBOUW EN ZORG.



REGIO - Op een zorgboerderij komen kinderen, jongeren, volwassenen en ouderen. Dit kunnen verstandelijk gehandicapte mensen zijn, cliënten vanuit de jeugdzorg, verslavingszorg of mensen die moeten re-integreren. De vraag is heel divers en daarmee ook het aanbod van zorgboerderijen, die verschillen heel erg. Zorgboerderijen hebben bijvoorbeeld een agrarisch bedrijf waar de deelnemers als dagbesteding helpen bij het verzorgen van koeien of andere boerderijdieren. Ze kunnen helpen in een groene landbouwomgeving. Ook zijn er zorgboerderijen die meer gericht zijn op de zorg, waarbij het groen en de dieren in het teken staan van de zorg. Dan zijn het meer hobbyboerderijen: de dieren helpen de deelnemers en andersom.

De Federatie Landbouw en Zorg is de branchevereniging voor alle zorgboerderijen in Nederland. Van de ongeveer 1350 zorgboerderijen zijn er ongeveer 900 aangesloten. Zij kunnen gebruik maken van het aanbod opleidingen en cursussen van de Academie Landbouw en Zorg. De Academie wordt geregeld door vier mensen: kwaliteitsmedewerker Maya de Wilde kijkt inhoudelijk naar alle opleidingen, coördinator ontwikkeling en relaties Anouk Hafkamp doet het regelwerk en onderhoudt de contacten, Marion Wolters vormt het frontoffice en heeft contact met de docenten en de cursisten bij vragen en Felice Zwietering van het secretariaat en de backoffice zorgt dat alle cursussen in de Academie komen.

ACADEMIE

De Federatie is een vereniging zonder winstoogmerk. Deze is onderverdeeld in regio's, waarbij de Coöperatie Boer en Zorg de regio Midden-Nederland bestrijkt. Dit zijn de provincies Flevoland, Gelderland, Utrecht en Overijssel. Alle leden in dit gebied kunnen de opleidingen van Landstede Groei Opleidingen zien in het systeem van de Academie en hier gebruik van maken. "De Academie biedt opleidingen gericht op zorgboerderijen. Dit zijn opleidingen die vanuit wettelijk oogpunt informatie geven, zoals medicatietraining, de Bedrijfs hulpsverlener (BHV) die Landstede Groei biedt, of cursussen over de Wet zorg en dwang", vertelt Hafkamp. "De Academie biedt ook cursussen gericht op de zorginhoudelijke kant, cursussen voor gesprekstechnieken die je gebruikt in de zorg en cursussen

fysieke en mentale weerbaarheid over hoe je je opstelt tegen cliënten met moeilijk gedrag of over wat jij moeilijk gedrag vindt. Ook is er de introductiecursus voor de zorgboerderijen, die ingaat op alle aspecten die je nodig hebt om een zorgboerderij te beginnen. In twaalf modules komt alles voorbij. In de Academie zijn cursussen opgenomen die goed aansluiten bij de dagelijkse praktijk van een zorgboerderij, maar die eigenlijk ook voor veel andere zorgaanbieders nuttig zijn. We proberen de kosten laag te houden voor kleinschalige zorgaanbieders en hopen daar ook veel mensen mee te kunnen helpen."

Opleidingen van de Academie worden door het hele land gegeven in diverse leervormen. Ook zijn er online cursussen, e-learnings en gemengd leren, waarbij je deels een e-learning volgt en fysiek naar een locatie gaat. "De opleidingen en cursussen zijn bedoeld voor zorgboeren, maar er mogen ook andere mensen van buitenaf aan meedoen. Dit zullen veelal zorgverleners zijn, maar ook andere kleine zorgondernemers, bijvoorbeeld de fietsenmaker. We hebben ook cursussen die geaccrediteerd zijn voor diverse beroepsgroepen, zoals de SJK voor de jeugdhulpverlener en het Registerplein als accreditatie voor de social worker. Onze cursussen zijn gedeeltelijk geaccrediteerd, dit is voor cursisten prettig als ze een bepaald aantal punten moeten halen."

Landstede Groei Opleidingen biedt opleidingen aan uit onze Academie binnen hun regio. De inhoud van de cursus is van Landstede. Dit wordt georganiseerd door coördinatoren Mireille Bruins en Robert Aalders. Zij kunnen dit op hun locatie doen, maar ook naar de zorgboerderij op locatie gaan om een cursus te geven.

Kijk voor meer informatie over alle opleidingen en cursussen op www.zorgboerenacademie.nl en neem bij vragen contact op met Marion Wolters: 06-20978999 of info@zorgboerenacademie.nl

[LANDSTEDEGROEI OPLEIDINGEN](http://WWW.LANDSTEDEGROEIOPLEIDINGEN.NL)

[FEDERATIE LANDBOUW EN ZORG](http://WWW.ZORGBOERENACADEMIE.NL)

WWW.ZORGBOERENACADEMIE.NL

WWW.LANDSTEDEGROEIOPLEIDINGEN.NL



DE MEDEWERKER VAN DE TOEKOMST

12 OKTOBER 13.30 – 17.00

KAZERNE KRANENBURG
MECKLENBURGLAAN 3, 3843 BN HARDERWIJK

Op 12 oktober aanstaande organiseren Landstede MBO en Veiligheidsacademie Noordwest-Veluwe de Veiligheidsdag 2023. Dit jaar is het thema “De medewerker van de toekomst”. Ter afsluiting is er een netwerkborrel om elkaar te ontmoeten onder het genot van een hapje en een drankje.

PROGRAMMA

1. DE WERKNEMER VAN DE TOEKOMST

Door: Heleen Ernst

2. WELKOM DOOR TON HEERTS

Voorzitter Veiligheidsregio
Noord- en Oost-Gelderland

3. KEUZEPROGRAMMA

- **Werving van MBO als Gouden doelgroep**
Door: Arjan Elbers, Strategic Recruitment Challenger, Keynote Speaker en Writer
- **Duurzame inzetbaarheid**
Door: Guido Welter, Directeur Nationaal Platform Duurzame Inzetbaarheid.

- **Toepassing Artificial Intelligence binnen de Safety & Security-sector**

Door: Roy van Leeuwen,
Directeur 2fifty5

- **Toepassing AI & XR in het onderwijs en bij de professionalisering van werknemers**

Door: Saskia Groenewegen,
Solution Lead XR Ordina

- **Leven Lang Ontwikkelen**

Door: Pleuni Blaauw,
Programmamanager Leven
Lang Ontwikkelen

4. NETWERKBORREL

Voor de leden van Stad in Bedrijf zijn er enkele plaatsen beschikbaar. Geïnteresseerd? Meld u dan per mail aan via kidijkstra@landstede.nl.



Veiligheidsacademie
NOORDWEST-VELUWE



TURBULENTE TIJDEN IN HET OMGEVINGSRECHT

De roep om meer betaalbare woningbouw wordt steeds groter. De stikstofcrisis en natuurontwikkeling vormen een centraal thema bij de komende Tweede Kamerverkiezingen. Juist nu de belangstelling voor deze thema's niet groter lijkt te kunnen worden, treedt per 1 januari 2024 de Omgevingswet in werking. Juridisch adviseur Jasper Vijfhuizen van Craeft Advies B.V. staat bedrijven bij in dit woud van regelgeving.

Tegelijkertijd neemt het aantal omgevingsrechtelijke procedures al jaren toe. De volle omvang van het Europese recht, bijvoorbeeld het Natuurbeschermingsrecht, leidt tot snel ontwikkelende jurisprudentie met politieke en maatschappelijke aandacht tot gevolg", zo vertelt Vijfhuizen. Het betekent dat vaker een risico-afweging moet worden gemaakt en vaker geprocedeerd wordt bij de Rechtbank of de Afdeling bestuursrechtspraak van de Raad van State.

GROOTSTE STELSELWIJZIGING OOI

De Omgevingswet vervangt 26 wetten in de ruimtelijke ordening-, milieu-, natuur- en bouwregelgeving. De aanverwante regelgeving vervangt in totaal 60 Algemene Maatregelen van Bestuur. De bijbehorende Omgevingsregeling vervangt nog eens 75 ministeriële regelingen. Daarmee is het stelsel van de Omgevingswet de grootste stelselwijziging van wetgeving ooit, stelt Vijfhuizen. "Mede hierdoor is de invoering al vijf keer uitgesteld en heeft de Raad van State herhaaldelijk negatief geadviseerd." De definitieve ingang van de wetgeving per 1 januari 2024 is in het voorjaar aangenomen door de Eerste Kamer. De Eerste Kamer kan de minister opnieuw om uitstel verzoeken, maar voor de hand liggend is dat niet.

ADVIES EN PROCESPRAKTIJK

Bij Craeft Advies B.V. kunnen klanten terecht voor advies op het gebied van het Omgevingsrecht en vastgoedrecht. Vijfhuizen bedient klanten in het brede MKB, bijvoorbeeld bij uitbreidingsplannen of handavingskwesties. Daarnaast adviseert hij klanten in de bouw- en projectontwikkeling. Ook agrariërs vinden de weg naar Craeft Advies. De kracht van Vijfhuizen ligt in het combineren van gespecialiseerde kennis van het publiekrechtelijke Omgevingsrecht met privaatrechtelijke kennis welke nodig is bij contractonderhandelingen. "Het Omgevingsrecht is bij uitstek een rechtsgebied waarin een goed advies aan de voorzijde een juridische procedure nadien voorkomt. Dit is ook wat veel klanten graag willen voorkomen: procederen.

RECHTSZEKERHEID

Vijfhuizen vindt dat voor zichzelf niet erg. "Juist het uitleggen van risico's en scenario's is leuk, omdat je dan waarde kan toevoegen aan ondernemers die zelf vaak al goed geïnformeerd zijn. In een rechtelijke procedure gaat het om inhoud en minder om meningen van partijen, dat is prettig." Wordt dit door de komst van de Omgevingswet anders? Vijfhuizen denkt dat een aantal jaren van grotere onzekerheid aanbreekt. Het nog altijd gebrekkige ICT-systeem dat de hele Omgevingswet moet dragen, zal in de uitvoering bij overheden tot hoofdbrekens leiden, terwijl een ruimere beoordelingsvrijheid juist de rechtszekerheid verkleint en daardoor zal leiden tot extra rechtelijke procedures. Turbulente tijden in het Omgevingsrecht dus, waarin Jasper Vijfhuizen van Craeft Advies B.V. graag met u meedenkt.

Jasper Vijfhuizen

**IN EEN RECHTELIJKE
PROCEDURE GAAT
HET OM INHOUD EN
MINDER OM MENINGEN
VAN PARTIJEN**



CRAEFT ADVIES B.V.
JVIFHUIZEN@CRAEFTADVIES.NL
06 - 2547 2688
WWW.CRAEFTADVIES.NL



Sociaal ondernemen?

Het Expertisecentrum Social Return helpt

Ben jij een ondernemer of werkgever die wil starten met sociaal ondernemen of heb je hier vragen over? Dan kan je terecht bij ons; het Expertisecentrum Social Return (ESR). Bij het ESR geloven we dat iedereen een kans verdient op de arbeidsmarkt.

Het ESR maakt onderdeel uit van FactorWerk. Onder deze naam werken de gemeenten Apeldoorn, Brummen, Deventer, Epe, Ermelo, Harderwijk, Heerde, Lochem, Olst-Wijhe, Putten, Voorst, Zeewolde en Zutphen, UWV Regio Stedendriehoek & Noordwest-Veluwe, ROC Aventus, ROC Landstede, SBB (Samenwerkingsorganisatie Beroepsonderwijs Bedrijfsleven) VNO-NCW en de vakbonden FNV en CNV samen. Samen streven wij naar een inclusieve arbeidsmarkt en stimuleren wij sociaal ondernemerschap.

Wat is Social Return on Investment (SROI)?

SROI is een aanpak om meer werkgelegenheid te creëren voor mensen met een grote(re) afstand tot de arbeidsmarkt. Gemeenten en andere aanbestedende organisaties kunnen, bij het verstrekken

van opdrachten, de opdrachtnemer stimuleren of verplichten om kwetsbare groepen op de arbeidsmarkt te betrekken bij de uitvoering van de opdracht. Dit kan op verschillende manieren. Bijvoorbeeld door het aanbieden van (tijdelijke) werk, van een stage, door inhuur van personeel, door inkoop van producten/diensten bij sociale ondernemingen en SW-organisaties (sociale werkvoorziening) of andere maatschappelijke initiatieven die sociale impact maken.

Wat doet het ESR

Bij het ESR werken SROI-adviseurs, die opdrachtnemers ondersteunen en adviseren over de SROI-mogelijkheden. Indien nodig brengen wij opdrachtnemers in contact met mogelijke samenwerkingspartners, zoals het werkgeversservicepunt, het onderwijs, sociale firma's en/of sociaal werkvoorzienings-organisaties.

Meer dan SROI

Het ESR helpt ondernemers en werkgevers niet alleen op het gebied van SROI, maar je kunt ook bij ons terecht voor andere vraagstukken op het gebied van sociaal ondernemerschap. Wij kunnen bijvoorbeeld adviseren of ondersteuning bieden bij het behalen van een PSO-certificering (Prestatieladder Socialer Ondernemen). De PSO is een wetenschappelijk onderbouwd kwaliteitskeurmerk van TNO. Het geeft inzicht in de mate waarin ondernemers meer dan gemiddeld sociaal ondernemen. Een PSO-certificering levert ondernemers vaak veel voordelen op. Om ondernemers uit onze arbeidsmarktregio te stimuleren een PSO- certificaat te behalen, biedt het ESR een voucher t.w.v. € 2.500, - om hiermee de kosten van een PSO-aanvraag te kunnen dekken.

Ook kunnen wij adviseren over sociale inkoop. Want ook met inkoop kunnen ondernemers een sociale bijdrage leveren. Bijvoorbeeld door kerstpakketten, drukwerk of kantoorartikelen in te kopen bij bedrijven die al PSO gecertificeerd zijn. Of door werk uit te besteden aan sociale werkvoorzieningen. Ook hierdoor wordt werkgelegenheid voor kwetsbare groepen op de arbeidsmarkt gestimuleerd en gecreëerd.

Anouk



Contact Expertisecentrum Social Return

Op de Noordwest-Veluwe is adviseur SROI Anouk Boonen-Kampkuiper, namens de gemeenten Harderwijk, Ermelo, Zeewolde en Putten, aanspreekpunt op het gebied van SROI en sociaal ondernemen. Zij is te bereiken door het sturen van een mail naar a.boonen@meerinzicht.nl of telefonisch op 06-32452948.

Sociaal ondernemen

WERKT!



DE MEEST

Sociale starter

Sociale werkgever

Inspirerende sociale werkgever

09.11.2023

Wie worden dit jaar de meest
sociale werkgevers van onze regio?

Breng vanaf maandag 16 oktober jouw stem uit!

www.sow-event.nl

Sociaal ondernemen Werkt-event 2023

Om sociaal ondernemers uit onze arbeidsmarktregio in het zonnetje te zetten, organiseren wij, samen met de partners binnen FactorWerk, jaarlijks het Sociaal Ondernemen Werkt-event. Dit jaar vindt het event plaats op donderdagavond 9 november. Tijdens dit event reiken wij awards uit in drie categorieën: De meest sociale starter, De meest sociale werkgever en De meest inspirerende sociale werkgever.

Een vakjury brengt het totaal aantal genomineerden terug naar drie kanshebbers per categorie. Publiekstemmen en de stemmen van de vakjury bepalen samen wie er met de prijzen naar huis gaan.

Wil jij ook jouw stem uitbrengen?

Dit kan vanaf maandag 16 oktober via www.sow-event.nl.

Aanwezig zijn?

Het event vindt plaats in het Bouw & Infra Park in Harderwijk (17.00-21.00 uur). Iedereen met een hart voor sociaal ondernemen is van harte welkom. Het evenement is gratis te bezoeken. Aanmelden kan via de website van het event.



SLIMMER OMGAAN MET ELEKTROTECHNIEK

HDR Elektrotechniek is een jong, veelzijdig elektrotechnisch installatiebedrijf met veel kennis en ervaring van elektrotechnische installaties en slimme automatisering in woningen en bedrijfspanden, ook wel domotica genoemd.

HARDERWIJK - Harmjan de Ruiter (36) zit al vanaf zijn zestiende in het vak en werkte in loondienst bij diverse werkgevers. Met zijn ervaring in de elektrotechniek besloot hij in 2019 om zelfstandig verder te gaan. "Ik zocht meer uitdaging dan het maken van projecten vanaf de werkbou en zag dat er veel mogelijkheden lagen op het gebied van domotica. Dan werden er teveel elektrische schakelingen gemaakt en zag ik dat het slimmer en effectiever kon. Domotica wordt veelal in de luxe villabouw toegepast: geautomatiseerde verlichting, verwarming, klimaatsturing, zonwering, inbraakbeveiliging; kortom alles wat je in het hogere segment kunt verwachten. Daarin wilde ik mij verder specialiseren en ook het klantadvies had mijn interesse. Door de ervaring die ik had opgedaan, wilde ik dat graag op mijn manier zelf doen."

Elektrotechniek is een ruim begrip en elektrotechnische installaties voor woonhuizen en bedrijven

nemen het grootste deel van het werk in beslag. "Dit gaat van een wandcontactdoos tot het maken van complete installaties en het monteren van LED-verlichting. Door dit te gebruiken, kunnen klanten veel energie besparen. Dat is zeker voor de particulier en ook bedrijven de eerste winst. Als een bedrijfspand oude verlichting heeft, maken wij een plan door alles te vervangen door LED. Bij complexere installaties is dat een mooie uitdaging."

LAADPAAL VELUWE

De elektrische markt is enorm in opkomst en veel mensen denken na over een elektrische auto. Onder de handelsnaam Laadpaal Veluwe plaatst Harmjan laadstations voor elektrische auto's bij bedrijven en particulieren. "Vaak moeten mensen bij de installatie van een laadpaal ook de groepenkast vervangen, omdat het niet op elkaar afgestemd is. Een niet goed aangelegde elektrotechni-

sche installatie is vaak de oorzaak van brand, met alle gevolgen van dien."

Harmjan heeft de meeste klanten in Midden-Nederland: particulieren, bedrijven (aannemers) en overheid. "Ik ben graag zelf op de projecten aanwezig om zo betrokken te zijn en het werk waar nodig te sturen. Het doel is het werk dichtbij huis krijgen, meer samenwerking in de regio en verder groeien."

HDR Elektrotechniek staat voor klantgericht meedenken in mogelijkheden, een goede prijskwaliteitverhouding en weet van aanpakken. "De ondernemer of particulier zegt wat hij wil, vraagt wat het kost en wij regelen het. Het moet gewoon goed zijn voor de klanten. Het doel is ontzorgen: van offerte tot en met oplevering, met veiligheid en vakmanschap."

Harmjan de Ruiter

**WE STAAN VOOR
VEILIGHEID,
VAKMANSCHAP EN
GERICHT ADVIES**



HDR ELEKTROTECHNIEK BV

06-38184686

CONTACT@HDR-ELEKTROTECHNIEK.COM

WWW.HDR-ELEKTROTECHNIEK.COM



GROEI JE MEE OF BLIJF JE HANGEN?



ANNEMIEKE WOLTJES IS OPLEIDINGSADVISEUR BIJ
LANDSTEDE GROEI OPLEIDINGEN EN ADVISEERT
BEDRIJVEN EN ORGANISATIES IN DE REGIO
MIDDEN NEDERLAND

De zomervakantie is voorbij, een periode met tijd voor onszelf - niet omdat het moest, maar omdat het kon. Juist in die vrije tijd. En waar kunnen we die tijd beter aan besteden dan aan onszelf en onze persoonlijke ontwikkeling? Dit doe je al door lekker te lezen, actie te ondernemen of juist wat lummelen, te herhalen, te experimenteren of een nieuwe richting te verkennen. Stiekem ben je goed bezig. Leven Lang Ontwikkelen is geen tijdelijke trend, het is een blijvertje. In feite is nietsdoen geen echte optie.

Maar we hebben al zoveel verplichtingen... Dat klopt. Het draait allemaal om keuzes maken. Hoe belangrijk ben je voor jezelf? De wereld draait door en ontwikkelingen gaan razendsnel. Groei je mee met deze veranderingen of blijf je achter? Herinner je je nog de fax? Of moet je snel even googelen om te weten wat het is? En wie had jaren geleden kunnen bedenken dat onze telefoon ook als bank zou fungeren? Natuurlijk sta je niet stil in deze snel veranderende wereld, maar een beetje extra mentale inspanning kan geen kwaad. Zet je brein aan het werk (en blijf zelf lekker zitten). Bijblijven is vooral heel erg leuk. Leren hoeft niet

per se in een klaslokaal plaats te vinden; het kan net zo goed thuis gebeuren. Het gaat niet om een stapel boeken. Soms kan een podcast of een video zelfs beter bevallen. Leren is niet alleen theoretische kennis vergaren, maar ook de praktijk ervaren. En wist je dat wanneer je nieuwe informatie tot je neemt, je steeds meer honger krijgt naar kennis? En naarmate je brein actiever wordt, neem je informatie steeds sneller op. Dat is mooi meegenomen. Je ontdekt wat je echt leuk vindt, door anders naar de wereld om je heen te kijken. De meningen van mensen in je directe omgeving zijn vaak vergelijkbaar. Dit leidt meestal niet tot nieuwe inzichten.

Tijdens een nieuwe opleiding of cursus kom je in contact met mensen die buiten je vertrouwde kring en leeftijdscategorie vallen. Zij hebben waarschijnlijk een heel andere kijk op zaken. Dit houdt je scherp, betrokken bij de maatschappij en helpt ons allemaal om beter met elkaar om te gaan. Dus tap in op je eigen groeipotentieel. Jezelf een leven lang blijven ontwikkelen brengt talloze voordelen, zowel op persoonlijk als professioneel vlak. Er valt nog zoveel te leren. Kijk maar eens op www.groeiopleidingen.nl.



EnergyBox is dé servicepartner voor de levering en exploitatie van uw laadpalen. Wij bieden de mogelijkheid om alles uit de laadpalen te halen, met of zonder een eigen investering.

Nog geen laadpalen?

Zijn er bij uw bedrijf, winkel of sportvereniging nog geen laadpalen en wilt u deze wel graag aanbieden? EnergyBox levert, installeert en exploiteert deze voor u. Dit kan met een eigen investering of geheel door ons gedaan worden.

EnergyBox koppelt de laders aan het administratiesysteem en maakt iedere maand inzichtelijk wie er geladen heeft en hoeveel.

Al laadpalen staan?

Heeft u al laadpalen staan maar wordt hier nog niks voor berekend?

EnergyBox helpt u bij de exploitatie van uw laders, zodat de gebruikte energie ook betaald wordt.

Wij koppelen uw laders aan ons administratiesysteem en houden de volledige administratie bij.

Interesse in een van onze diensten of wilt u eens een vrijblijvende afspraak maken? Bel Peter op **06 411 528 63** Of mail voor meer informatie naar **info@energybox.nu**

energybox.nu

ENERGYBOX



BEDRIJFSNAAM



EEN GEZONDE LEEFSTIJL EN TEGELIJK VERDIENEN

NIJKERK - Met biologische voedingssupplementen bijdragen aan een gezond leven van jezelf en voor de consument. Loekie Waaldijk-van der Vliet uit Nijkerk is ondernemer bij Beyuna, een Nederlands bedrijf: "Beyuna loopt voorop bij de samenstelling van gezonde producten ter bevordering van een goede leefstijl."

Loekie (77) voelt zich nog steeds fit en gezond door het gebruik van de supplementen. "Ik ben grootverbruiker en als mensen mij zien, denken ze dat ik 15 jaar jonger ben." Als ondernemer wil zij de producten van Beyuna op de markt brengen door deze als sample voor een maand weg te geven. "Als iemand iets wil bestellen, wordt een klantaccount aangemaakt en bestellen ze de producten via mijn webshop. De producten krijgen ze de volgende dag thuisbezorgd."

Het Beyuna verdienmodel verbindt consumenten aan elkaar door afname van producten en diensten te stroomlijnen en de geldstroom te herverdelen, door kortingen en uitbetalen van royalties. 55 procent gaat naar de distributeurs die actief zijn. "Het is een nieuwe vorm van ondernemen. Als Beyuna distributeur kun je verdienen zonder een fysieke voorraad of infrastructuur. De producten staan in het warehouse van Beyuna in Lijnden."

Kijk voor meer informatie op de website. Interesse? Neem contact op met Loekie. "We nodigen je graag uit voor een afspraak op ons kantoor in Amsterdam."

BEYUNA ACADEMY

06-20982473

LWAALDIJK@ICLOUD.COM

LOEKIE.BEYUNABUSINESS.EU



Hands on

*Samen kennis delen,
samen ervaringen en tips uitwisselen,
samen omzet genereren.*

Meer weten? Kom ook eens als gast op één van onze inspirerende ontbijt bijeenkomsten!

Axxent Groep, Bast Hoveniers, Brasserie 14, Cash Consult, Craeft Advies, ECM Dialoog, GRIP Adviseurs, Hop Interieurs, Kok & Heijkamp Makelaars, KrolWezenberg Accountants, Lunenberg Advocaten, Mensink Schoonmaakservice, Mooierr, Bouwbedrijf Mulder, Oudholland, Paperclip Design, PDR Verhuur, Slaa + van Asselt Architecten, Stad in Bedrijf, The Code Crowd, Veldhuizen Energie, Veldman Coaching & Interim-Management



Om de 14 dagen
op dinsdag.
Tijd: 7:00 uur.

Brasserie 14
Elspeterweg 14
8071 PA Nunspeet

Aanmelden via:
www.allbizz.nl
info@allbizz.nl

Allbizz Nunspeet

STREVEN NAAR GROENE EN GEZONDE LEEFOMGEVING

ZEEWOLDE - GildenGroen bestaat sinds 2001 en is het hoveniersbedrijf van Marcel (55) en Cora Achterberg (45) uit Zeewolde. Met hun team werken ze samen aan tuinontwerp, tuinaanleg en tuinonderhoud bij bedrijven en particulieren, vooral in de regio Zeewolde en omstreken. "Mensen kiezen voor ons vanwege onze stijl en manier van werken."

GildenGroen streeft naar een groene inrichting van de buitenruimte. Marcel: "We houden rekening met de huidige klimaatverschijnselen: meer regenval en opwarming. Door regenwater op te vangen voor hergebruik, door groen aan te brengen en minder bestrating, blijft de buitenruimte beter leefbaar. Zo filteren bomen fijnstof. Het kan anders en beter,

maar hoeft niet meer te kosten." Het hoveniersbedrijf werkt bij tuinaanleg met duurzame producten. Cora: "Dit zijn verantwoorde hout- en steenmaterialen van leveranciers op de Noordwest Veluwe. We werken geruisloos met elektrisch gereedschap voor een kleine CO₂-footprint en geven kennis en voorlichting aan toekomstige hoveniers en bewoners over vergroening van de buitenruimte." GildenGroen is vorig jaar in de branche uitgeroepen tot Duurzaamste hovenier van Nederland. Dit jaar heeft het hoveniersbedrijf een nominatie gekregen voor de Uitblinker Award van NL Greenlabel, het landelijke platform voor duurzaamheid van hoveniers en leveranciers.

[GILDENGROEN VOF](#)
[DUURZAAMSTE HOVENIER 2022](#)
INFO@GILDENGROEN.NL
WWW.GILDENGROEN.NL





Wat al jaren een mooie samenwerking was, is nu in een volgende fase gekomen. Door de krachten verder te bundelen kunnen wij onze klanten nog beter bedienen. Vanaf 1 juli j.l. heeft Calumma de Druk,- en Sign-afdeling van Accent overgenomen. Bert en Tim blijven jullie vertrouwde gezichten!

Als het iets meer mag sign !

Calumma reclame & signcenter • Jagerserf 8 • 3851 SM Ermelo • [t] 0341-562 662 • [a] info@calumma.nl • [i] www.calumma.nl



VERNIEUWDE GOLFBAAN EN EVENEMENTENLOCATIE

Het laatste netwerkevent van Stad in Bedrijf voor de zomer was bij Harderwold & Events. Zevenennegentig leden en gasten kwamen naar de vernieuwde locatie in de Flevopolder, net voorbij het aquaduct van Harderwijk. Zesendertig deelnemers gingen 's middags de baan op om te golfen. Na een wandeling over de baan en het oefenen van de slag op de driving range was er een uitgebreide barbecue met borrel.

ZEEWOLDE - Nadat de scorekaarten waren ingeleverd deed golfbaanmanager Jeroen Dekker de prijsuitreiking. De neary (bal dichtst bij de vlag na één slag) werd gewonnen door Edwin de Brave en Mark van 't Spijker. De leary (dichtstbij de vlag na twee slagen) wonnen Gerben Zingstra en Erica Verburgh. De winnaars kregen een paraplu.

Niels van den Berg vertelde over de Muskathlon marathon die hij samen met Iris Posthouwer in mei 2024 in Kenia gaat lopen. Zij willen impact maken in de strijd tegen armoede en onrecht. Elk gesponsord kind krijgt een nieuw leven met voeding, school en medische hulp. Ook zetten zij zich in voor schoon drinkwater.

Hubert Peek vertelde in Brasserie Albatros over de geschiedenis van de locatie die 40 jaar teruggaat





naar de opstart van een golfbaan bij het recreatiepark door zijn vader. Een 36 holes golfbaan bleek te ambitieus na een Raad van State procedure, maar een 27 holes golfbaan werd na daarna wel aangelegd. Vanaf de periode 2008-2015 kon deze echter niet voldoende rendabel worden gemaakt. In 2018 is een ander verdienmodel gevonden. Er is een groot zonnepark aangelegd met 120.000 panelen op 36 hectare. Dit draait sinds mei 2023.

De oude par 3 baan is vervangen door een 9-holes golfbaan par 31 met 4 par 4's en 5 par 3's. "De nieuwe golfbaan is op zaterdag 1 april geopend. Maar mede vanwege het slechte weer de eerste zes weken konden we half mei pas echt goed aan de gang." Bij de driving range is een grote kooi gebouwd van 20 meter hoog, 66 meter breed en 80 meter lang. Het inrange radarsysteem monitort de bal en op het

scherm kun je de afstanden zien die de bal aflegt. Ook kunnen er diverse spellen worden gespeeld en kan je één van de vele golfbanen virtueel lopen. "De spelvorm kon na de presentatie worden gespeeld en was een succes."

De naam van de locatie is gewijzigd in Harderwold Golf & Events. Er is een evenementenlocatie aan een waterpartij gerealiseerd en een eiland voor outdoor activiteiten. De brasserie blijft de basis en is een mooie evenementenlocatie voor groepen tot 150 personen. "We hebben geen leden meer, maar hebben ervoor gekozen om een greenfee golfbaan te worden. Harderwold Golf & Events gaat dus naast de golfbaan ook in de markt gezet worden als evenementenlocatie."



Accent CommunicatieMakers | Bedrijvenkring Harderwijk | Berends & Slump | Beter Uit Elkaar! | Bilan Coaching | Bloemwerk Ermelo | Bureau Streefkerk BV | Buuten Af | Buxus Bloemen | Veluvia | Industrie Coating Harderwijk | Inclusief Groep | Harderwijkse Zaken | Index | Buijtenhuis Grondwerk | Te Biesebeek Advocaten | KD consulting | Kenneth & Smith, Leo Mulder | Kern Notarissen | Koos Alberts Verzekeringen |



WILT U OOK LID WORDEN EN UW LOGO OP ONZE 'WALL OF FAME'?

NEEM VOOR MEER INFORMATIE CONTACT OP MET: **CORINNE DIKKERBOOM, 06-51265794, INFO@STADINBEDRIJF.NL**

Landstede MBO | Veiligheidsacademie Nijeborgh Verzekeringen | Aankoopmakelaardij Sandra Geerlings | Signatures | Wemes Projecten BV | ZieZo! | Willems Interieurs | Vestaal Vastgoed | Dijkstra & Van Puffelen | RvB Groep | Studio LX | Uitvaartzorg Karin | De Huifkar Partycentrum |





WAARDEER VERRAS MET MOOIERR

Weet jij al hoe je relaties en personeel gaat waarderen in de komende periode?

Wellicht heb je net als veel collega ondernemers nog geen idee wat je dit jaar moet gaan doen.

Wij helpen jou met verrassende geschenken en waardevolle, op maat gemaakte pakketten.

Relatiegeschenken | kerstpakketten

Hoe kunnen
we jou het
beste helpen?



GRATIS DIGITAAL
INSPIRATIEBORD



INSPIRATIE OP DOEN
IN DE SHOWROOM



PERSOONLIJK ADVIES
OP LOCATIE



JE PAKKET ONLINE
SAMENSTELLEN

📞 0577 491 189 | mooierr.nl

Wil je eerst thuis op de bank inspiratie op doen? Vraag online ons gratis inspiratiemagazine aan (76 pagina's). **Scan de QR-code.**

mooierr

📍 Elspeterweg 65^b | Uddel | 📞 0577 491 189

